หัวข้อวิทยานิพนธ์ "การสื่อสารการตลาคเพื่อจูงใจและสร้างความพึงพอใจให้กับ

นักท่องเที่ยวของโรงแรมสีดารีสอร์ท จังหวัดนครนายก"

ชื่อผู้เขียน บวรสรรค์ เงี่ยคำรง

อาจารย์ที่ปรึกษา ผู้ช่วยศาสตราจารย์ คร. อัศวิน เนตรโพชิ์แก้ว

สาขาวิชา นิเทศศาสตร์ธุรกิจ

ปีการศึกษา 2550

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาการสื่อสารการตลาคของโรงแรมสีคารีสอร์ท พฤติกรรมการเปิดรับข้อมูลข่าวสาร ปัจจัยจูงใจ และความพึงพอใจในการมาท่องเที่ยวโรงแรมสีดา รีสอร์ท

การวิจัยครั้งนี้ผู้วิจัยได้ใช้รูปแบบการวิจัยแบบผสานวิธี ได้แก่ การวิจัยเชิงคุณภาพ โดยการสัมภาษณ์เชิงลึก และการสำรวงเอกสาร จากผู้บริหารโรงแรมสีดารีสอร์ท และ นักท่องเที่ยวที่มาท่องเที่ยวแบบสัมมนา และการวิจัยเชิงสำรวจ (Survey Research) โดยใช้ แบบสอบถามในการเก็บรวบรวมข้อมูล ประชากรที่ทำการศึกษาได้แก่ นักท่องเที่ยวชาวไทยที่ เดินทางมาท่องเที่ยว ณ โรงแรมสีดารีสอร์ทในช่วงเดือน มีนาคม-เมษายน ปี 2549 มีจำนวน 36,999 คน โดยใช้เกณฑ์กำหนดขนาดของกลุ่มตัวอย่างจากตารางสำเร็จของ ทาไร ยามาเน (Taro Yamane) โดยคิดจากจำนวนระชากรที่ 25,000 คนขึ้นไป ค่าระดับความเชื่อมั่นในการเลือก 95% กำหนดความผิดพลาดที่อาจเกิดขึ้นได้ไม่เกิน 5% เพื่อให้เกิดความคลาดเคลื่อนน้อยที่สุดปรากฏว่าได้จำนวนกลุ่มตัวอย่าง 394 คน(400)

การวิเคราะห์ข้อมูลด้วยโปรแกรม SPSS v.12 ใช้สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Statistic) ได้แก่ ค่าความถี่(Frequency) ค่าเฉลี่ย (Means) ค่าร้อยละ(Percentage) และส่วน เบียงเบนมาตรฐาน(Standard Deviation)

ผลการวิจัยเชิงคุณภาพ พบว่า การสื่อสารการตลาดเพื่อจูงใจนักท่องเที่ยวของโรงแรม สีคารีสอร์ทใช้การสื่อสารการตลาดแบบบูรณาการเพื่อจูงใจนักท่องเที่ยวโดยพบว่าสื่อที่ทางโรงแรม สีคารีสอร์ทใช้เป็นช่องทางในการติดต่อสื่อสารับนักท่องเที่ยวสามารถแบ่งออกเป็น 9 ประเภท ได้แก่ สื่อโทรทัศน์ วิทยุ นิตยสารสื่อกลางแจ้ง แผ่นพับ ใบปลิว สื่อบุคคล การส่งเสริมการขาย และสื่อกิจกรรมพิเศษ ซึ่งการสื่อสารของโรงแรมสีคารีสอร์ทมีความสอดคล้องกับการเปิดรับ ข่าวสารของนักท่องเที่ยว

ผลการวิจัยเชิงปรีบาณ พบว่า นักท่องเที่ยวอิสระส่วนใหญ่มีอายุอยู่ในช่วง 26-35 ปี ประกอบอาชีพพนักงานบริษัท รองลงมา คือ รับราชาร ส่วนใหญ่การศึกษาอยู่ในระดับปริญญา ครี รายได้ต่อเดือนมากกว่า 20,001 ขึ้นไป โดยส่วนใหญ่สถานภาพยังโสด

การเปิดรับข่าวสารโดยทั่วไปแล้ว นักท่องเที่ยวเปิดรับข่าวสารจากสื่อโทรทัศน์มาก ที่สุดโดยเฉลี่ยรับชมโทรทัศน์ในช่วง 18.01-24.00 น. มากกว่า 21 ครั้ง/เดือน และนักท่องเที่ยว ได้รับข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับโรงแรมสีดารีสอร์ท จากสื่อบุคคลมากที่สุด รองลงมา คือ สื่อมวลชน และ อินเตอร์เน็ต ตามลำดับ

มูลเหตุที่จูงใจนักท่องเที่ยวให้มาท่องเที่ยวโรงแรมสีคารีสอร์ทมากที่สุด คือ ต้องการ มาพักผ่อนหย่อนใจ รองลงมา คือ ต้องการสัมผัสธรรมชาติ ภูเขา น้ำตกภายในไรงรมสีคารีสอร์ท และการเคินทางสะควกและต้องการมาเอง ตามลำดับ

ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวที่มีต่อกิจกรรม / นั้นทนาการโดยเฉลี่ยความพึงพอใจอยู่ ในระดับปานกลาง ในส่วนของความพึงพอใจที่มีต่อการบริการและสถานที่นักท่องเที่ยวอิสระมี ความพึงพอใจอยู่ในระดับมาก Thesis Title The Marketing Communication to Persuasive and Satisfaction to

Tourism of Sida Resort Hotel Nakhonnayok

Author Bavonsan Cheadumrong

Thesis Advisor Asst. Prof. Dr. Asawin Nedpogaeo

Department Business Communication

Academic Year 2007

ABSTRACT

The study of The Marketing Communication to Persuasive and Satisfaction to Tourism of Sida resort Hotel. The objectives of thesis were to study the Marketing Communication for Persuasive, news perception, persuasion factors and Satisfaction to Sida Resort Hotel of tourists.

This thesis was qualitative and survey research by using in-depth interviews conducted with administrator, observation and questionnaire for data compilation. The subject are Thai tourists Sida Resort Hotel during January – December 2006 total 36,999 persons. The sample size were prescribed by suing readymade table of Taro Yamane based on 25,000 onwards. The reliability value in selection were approx 95% with error not exceeding 5% to revealed possible error as less as possible. Result selected sample group were 400 subject.

The data collected were analyzed with SPSS program by using the frequency, percentage, means and Standard Deviation.

The marketing communication of Sida Resort Hotel consisted of nine instrument activities: television, radio, magazine, media outdoor, handbill, publications, person media, sale promotion and event marketing media

The results have shown that the majority of tourists were between 26-35 years of age and are company employees the next are government officer the majority education of level was bachelor's degree and income of tourists were more than 20,001 baht per month the status single.

The tourists most received news from television and the majority of tourists received between 1.01 - 12 pm more 21 times per month. The tourists most received

information about Sida Resort Hotels from person media the next are mass communication and www.sida-resort.com

The important factor in making a decision to make a trip to the Sida Resort Hotel is to touch the nature and mountain in the Sida Resort Hotel the second factor is transportation convenience.

The overall Satisfaction of tourists in activities participation is assessed as the medium level, in services and place are assessed the high level.