ชื่อโครงการ

ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ของ

ประชาชนในเขตกรุงเทพมหานคร

FACTORS INFLUENCING SELECTION FOR HOMESTAY TOURISM

OF PEOPLE IN BANGKOK

ชื่อผู้วิจัย

นางสาวสุมาลี นันทศิริพล

หน่วยงานที่สังกัด

สาขาวิชาการท่องเที่ย<mark>ว ค</mark>ณะศิลปศาสตร์

มหาวิทยาลัยเทคโนโล<mark>ยีร</mark>าชมงคลกรุงเทพ

หมายเฉขโทรศัพท์

0 2287 9600 ต่อ 1264, 1265

ได้รับทุนอุดหนุนการวิจัยประเภท งบประมาณ<mark>ผลป</mark>ระโยชน์ ประจำปี 2553

ระยะเวลาทำการวิจัย

1 ปี 6 เคือน ตั้งแต่ <mark>1 ตุลาค</mark>ม 2552 ถึง 31 มีนาคม 2554

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาลักษณะการจัดกิจกรรมการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ และเพื่อเสนอแนะแนวทางการจัดการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ แบ่งการวิจัยเป็น 2 ส่วน คือ ศึกษาจากเอกสาร และเก็บข้อมูลจากกลุ่ม ตัวอย่างในกรุงเทพมหานครโดยใช้แบบสอบถาม วิเคราะห์ข้อมูลด้วยสถิติเชิงพรรณนา การหาความถี่ กำร้อยละ ค่าเลลี่ย และ ค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน

ผลการวิจัย พบว่า

- (1) สื่ออินเทอร์เน็<mark>ตเป็</mark>นสื่อที่ให้ข้อมูลการจัดการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์มากที่สุด ส่วน ใหญ่ให้ข้อมูลเกี่ยวกับภาพ แผนที่ การเดินทาง กิจกรรม มาตรฐานโฮมสเตย์ไทย อาหารพื้นบ้าน สินค้าภายในชุมชน บทความรู้เรื่อง รายชื่อที่พัก การส่งเสริมการท่องเที่ยว ข้อมูลแหล่งท่องเที่ยว ใกล้เคียง ราคาที่พัก ราคากิจกรรม
- (2) การจัดกิจกรรมโฮมสเตย์แบ่งเป็น 6 ด้าน คือ ด้านวิถีชีวิต ด้านวัฒนธรรม ด้านท่อง เที่ยวธรรมชาติ ด้านสวนเกษตร ด้านศิลปะ/ โบราณสถาน และด้านสุขภาพ ค่าใช้จ่ายในการท่องเที่ยว โฮมสเตย์ แบ่งเป็น 3 ด้าน คือ ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก ด้านกิจกรรม และด้านส่งเสริมรายได้
- (3) กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง อายุระหว่าง 20-29 ปี โสด มีการศึกษาระดับ ปริญญาตรี เป็นนักเรียน/นักศึกษา มีรายได้ต่อเดือน 5,001-10,000 เคยไปท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ ต้องการไปท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ภาคเหนือ ระยะเวลา 3-4 วัน คาคว่าจะใช้จ่ายเงิน 2,001 บาท-3,000 บาท ซึ่งกลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีความคาดหวัง/ความต้องการในการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ คือ สนใจ การเดินศึกษาวิถีชีวิตชุมชน ต้องการที่พัก กิจกรรม ร้านอาหารมีราคาเหมาะสม มีจำนวนร้านอาหาร ที่

พัก พอเพียง ชอบเดินทางท่องเที่ยวด้วยตนเอง และต้องการให้มีการจัดงานส่งเสริมการท่องเที่ยวแบบ โฮมสเตย์ ชอบความเป็นกันเอง เอื้อเฟื้อ และห้องพักมีความสะอาค ปลอคภัย

- (4) กลุ่มตัวอย่างมีระดับความกาดหวัง/ความต้องการในการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ต่อ ปัจจัยค้านต่าง ๆ เรียงลำดับตามค่าเฉลี่ยจากสูงไปต่ำ ดังนี้
- ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์-กิจกรรมการท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ คือ การท่องเที่ยวใหว้ พระทำบุญ กิจกรรมทางน้ำ ล่องเรือ ล่องแก่ง และการปั่นจักรยานท่องเที่ยว
- ปัจจัยค้านราคา-ค่าใช้ง่ายที่เป็นเงินและค่าเสียเวลาเตรียมการท่องเที่ยว คือ ที่พัก กิจกรรม ร้านอาหารมีราคาเหมาะสม มีโปรแกรมการท่องเที่ยวให้เลือก และมีการกำหนคราคาที่เป็น มาตรฐาน
- ปัจจัยด้านสถานที่และเว<mark>ลา-ช่อง</mark>ทางการให้บริการท่องเที่ยว คือ เดินทางท่องเที่ยว ด้วยตนเอง มีแผนที่ ป้ายบอกทางไปโฮมสเตย์ และการเดินทางไม่เกิน 4 ชั่วโมง
- ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด-การสื่อสารข้อมูลการท่องเที่ยว คือ การเผยแพร่ ข้อมูลผ่านอินเทอร์เน็ต การสื่อสารที่เข้าใจกันระหว่างเจ้าของโฮมสเตย์กับนักท่องเที่ยว การส่งเสริม การขายร่วมกับการใช้บริการร้านอาหาร แหล่งท่องเที่ยว และการจัดงานส่งเสริมการท่องเที่ยวแบบ โฮมสเตย์
- ปัจจัยค้านกระ<mark>บวนก</mark>ารให้บริการ คือ <mark>มีกิจ</mark>กรรมการท่องเที่ยวที่น่าสนใจ มีจำนวน ร้านอาหาร ที่พัก พอเพียง แล<mark>ะมีข้อมูลชัคเจนที่ช่วยในการตัดสินใจเลือกไ</mark>ปท่องเที่ยว เช่น เว็บไซต์ แผ่นพับ สื่อสิ่งพิมพ์อื่<mark>น ๆ</mark>
- ______ ปัจจัยด้า<mark>นบุคคล เจ้าของโฮมสเตย์ /</mark>ชุมชน<mark> คือ มีความซื่</mark>อสัตย์ มีความเป็นกันเอง เอื้อเฟื้อ มีความรู้ในแหล่งท่องเที่ยว และการปฐมพยาบาลเบื้อ<mark>งต้น</mark>
- ปัจจัยด้านการเพิ่มผลผลิตและกุณภาพ-การเพิ่มมูลค่าของการให้บริการ กือ ห้องพักมีความสะอาดปลอดภัย กิจกรรมแหล่งท่องเที่ยวมีความปลอดภัยและที่พักใด้รับมาตรฐาน โฮมสเตย์ไทย
- ปัจจัยด้านห<mark>ลักฐานที่</mark>เป็นวัตถุ-สิ่งที่มองเห็นได้ด้วยตาเปล่า คือ มีสภาพแวดล้อมร่ม รื่น สวยงาม สะอาด มีการอนุรักษ์สถาปัตยกรรมดั้งเดิมของชุมชน และมีการดูแล ซ่อมแซมสม่ำเสมอ

คำสำคัญ การท่องเที่ยวแบบโฮมสเตย์ ผลิตภัณฑ์ ราคา สถานที่ และเวลา การส่งเสริมการตลาด กระบวนการบริการ บุคคล ผลผลิตและคุณภาพ หลักฐานที่เป็นวัตถุ

Abstract

The purpose of the research are to study Homestay tourism qualify; factor influence to decision making to select Homestay tourism of people in Bangkok and suggest appropriate Homestay tourism management. The study was conducted by using documentary research and survey of people in Bangkok. Descriptive statistics, frequency, percentage, mean and standard deviation were employed for the data analysis.

The study revealed that:

- (1) Homestay tourism was mostly informed via internet. The contents included picture illustrate, map, location, activity, Homestay standard, local food and product, Homeatsy knowledge, accommodation, promotion, destination information and cost.
- (2) Homestay tourism can categorize in 6 types are life style study, culture tourism, natural tourism, agricultural tourism, art and architecture and health tourism. Homestay tourism expending was 3 classify; facility, activity and enhance local income.
- (3) The majority of samples are single female, 20-29 years old, studying Bachelor's degree level. Their income was approximately 5,001-10,000 baht a month. Most of them had participated Homestay tourism. They were interested to travel Homestay in North of Thailand for 3-4 days and were spend money around 2001-3000 bath. The majority of samples expected to Homestay tourism in local style study; enough activity, accommodation and restaurant; suitable price; travel by themselves; enhance Homestay; friendly and helpful host; clear and security accommodation;
- (4) Level mean of the expected in Homestay tourism of the samples for each factors as followed:
 - Product-Homestay activity were expected temple tour, adventure activities;
- Price-financial and nonfinancial expense were expected reasonable price for activity, accommodation and restaurant, more program selecting, standard price;
- Place-service encounter were expected travel by themselves, good quality direction and symbol, travel not longer than 4 hours;
- Promotion-tourism inform were expected public via Internet, two-way communication among host and tourist, using alliance promotion, organize Homestay tourism fair;
- Process- service process were expected interesting activity, enough restaurant accommodation, more information for making decision;

- People-host and local people were expected honesty, friendly, helpful, destination knowledge and first aid place;
- Productivity and quality-value added were expected clean and security accommodation, safety activity and Homestay standard;
- Physical evidence were expected greater and beautiful ecological, local architecture conservation and preservation.

Keyword: Homestay, Product, Price, Place, Promotion, People, Productivity and quality, Physical evidence

