



3 1379 01212221 5

การศึกษาเปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว
ประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น ประเทศเกาหลี

โดย

ประชานาค แก้วสินธุ



งานวิจัยเฉพาะเรื่องนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรเศรษฐศาสตร์ความนานมีณฑิต (เศรษฐศาสตร์ธุรกิจ)
คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

พ.ศ. 2550

มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

คณะเศรษฐศาสตร์

งานวิจัยเฉพาะเรื่อง

ของ

นางสาวปาริชาต แก้วสินธุ

เรื่อง

การศึกษาเปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว
ประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น ประเทศเกาหลี

ได้รับการตรวจสอบและอนุมัติ ให้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตร
เศรษฐศาสตร์บัณฑิต (เศรษฐศาสตร์ธุรกิจ)

เมื่อ วันที่ 27 มีนาคม พ.ศ. 2550

อาจารย์ที่ปรึกษางานวิจัยเฉพาะเรื่อง

ดร. ภานุเดช วงศ์
(รองศาสตราจารย์ ดร. ภานุเดช วงศ์)

กรรมการงานวิจัยเฉพาะเรื่อง

ดร. สุทธารัตน์ จิตประภัส
(อาจารย์ ดร. สุทธารัตน์ จิตประภัส)

คณบดี

ดร. นิพนธ์ พัพวงศ์
(รองศาสตราจารย์ ดร. นิพนธ์ พัพวงศ์)

บทคัดย่อ

การท่องเที่ยวมีความสำคัญต่อการพัฒนาประเทศทั้งในด้านเศรษฐกิจ และสังคม โดยในแต่ละปี การท่องเที่ยวก่อให้เกิดรายได้ในชุมชนต่างประเทศ ซึ่งจะช่วยในการปรับตุลการชำระเงินของประเทศไทย สร้างความเข้มแข็งทางเศรษฐกิจ นอกจากนี้การส่งเสริมการท่องเที่ยวในระดับท้องถิ่นก่อให้เกิดการกระจายตัวของนักท่องเที่ยวไปยังพื้นที่ต่างๆ ซึ่งนำมาสู่การจ้างงาน เกิดการกระจายรายได้ไปสู่ชุมชนและท้องถิ่น ซึ่งในภาพรวมแล้วจะนำไปสู่การสร้างความเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ และความมีเสถียรภาพทางเศรษฐกิจของประเทศไทย ในแต่ละปี สังคมนั้น การพัฒนาด้านการท่องเที่ยวภายใต้แนวคิดการท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน จะทำให้เกิดการพัฒนา สาธารณูปโภค และสิ่งอำนวยความสะดวกความสะอาดต่างๆ ในแหล่งท่องเที่ยว ยกเว้นคุณภาพชีวิตรของประชาชนในท้องถิ่นนั้นๆ ให้ดีขึ้น ด้วยเหตุนี้ จึงทำให้หอหลายแห่งหันมาให้ความสำคัญกับการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยว โดยมีการกำหนดแผนการตลาดและนโยบายการท่องเที่ยว : ท่องเที่ยว ชุมชน อุตสาหกรรมท่องเที่ยวภายในรายได้หลักของประเทศไทย ซึ่งรวมถึงประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี

การศึกษาฉบับนี้จึงมุ่งการศึกษาเปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น ประเทศเกาหลี โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปริมาณนักท่องเที่ยวและรายได้ที่ได้รับจากนักท่องเที่ยว เพื่อเปรียบเทียบระดับความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยกับประเทศญี่ปุ่นและประเทศเกาหลี ศึกษาพัฒนาทางอุตสาหกรรมท่องเที่ยว และนโยบายการส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั้งภาครัฐและเอกชน เพื่อวิเคราะห์จุดแข็งและจุดอ่อนของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี พร้อมทั้งวิเคราะห์ความเหมาะสมของนโยบายส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย โดยทำการศึกษาในช่วงปี พ.ศ. 2544-2550 เนื่องจากเกิดเหตุการณ์น้ำท่วมในสหราชอาณาจักรเมื่อวันที่ 11 กันยายน พ.ศ. 2544 จึงทำให้นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่หันมาท่องเที่ยวในทวีปเอเชียเป็นจำนวนมาก

งานวิจัยฉบับนี้ผู้เขียนได้เลือกวิธีการศึกษาโดยอาศัยตัวชี้วัดความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรารถนา (RCA) เปรียบเทียบระหว่างมูลค่าการส่งออกของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวกับมูลค่าการส่งออกสินค้าบริการ จากการศึกษาพบว่าอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทยมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการส่งออกบริการ แต่มีแนวโน้มที่ร่วงในระดับที่ชัดเจน ส่วนหนึ่งเนื่องมาจากปัจจัยภายนอกที่เข้ามายังประเทศไทย แต่ใน

เหตุการณ์ธรณีพิบิตภัย (สีนามิ) การก่อวินาศกรรมในสหรัฐอเมริกา เหตุการณ์ความไม่สงบในประเทศ เหล่านี้ล้วนส่งผลกระทบต่อความเรื่องมื้นของนักท่องเที่ยวและส่งผลต่อภาพรวมของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั้งสิ้น สำหรับประเทศไทยปูนและประเทศไทยล้วนมีความเสียเบรี้ยบโดยเบรี้ยบเทียนในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการส่งออกบริการ ส่วนหนึ่งเนื่องมาจากประเทศไทยปูนและเกาหลี แม้จะมีการวางแผนอย่างด้านการท่องเที่ยว แต่รายได้หลักของประเทศไทยเป็นอุตสาหกรรมอื่นมากกว่ารายได้จากการท่องเที่ยวทำให้ค่า RCA ที่ได้มีค่าน้อยกว่า 1 และแม้ว่าในขณะนี้ประเทศไทยปูนและประเทศไทยล้วนจะยังไม่มีความได้เบรี้ยบโดยเบรี้ยบเทียนที่ปรากฏ แต่ประเทศไทยปูนยังคงมีการให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดยมีการวางแผนอย่างและกำหนดเป้าหมายในการดึงดูดนักท่องเที่ยวโดยเน้นความสำคัญของการท่องเที่ยวในแต่ละท้องถิ่น ส่วนประเทศไทยลีกการครุยบลได้เร่งพัฒนาภาคการท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่องโดยเน้นการสร้างการรับรู้เกี่ยวกับความเป็นชาติเกาหลี (Korea Content) ตลอดจนไปในสื่อบันเทิงต่างๆ โดยพยายามพัฒนาให้กลายเป็นธุรกิจลักษณะประเทศไทยและดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น

การวิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (Constant Market Share Analysis: CMS) ทำการวิเคราะห์ เพื่อพิจารณาหาสาเหตุของการเปลี่ยนแปลงของการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวจากการศึกษาพบว่า ผลจากการขยายตัวของตลาดโลก(World Trade Effect) ทั้ง 3 ประเทศมีแนวโน้มขยายตัวตามตลาดโลก ซึ่งเมื่อมีปัจจัยภายนอกที่ไม่สามารถควบคุมได้ เช่น เหตุการณ์วินาศกรรมในสหรัฐอเมริกาในปีพ.ศ.2544 เหตุการณ์ธรณีพิบิตภัย (สีนามิ)ปีพ.ศ.2547 เกิดขึ้น ล้วนส่งผลกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของโลกและกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศไทยปูนและประเทศไทยลี ซึ่งแสดงให้เห็นว่าทั้ง 3 ประเทศยังคงพึ่งพาการขยายตัวของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของโลก ผลจากความสามารถในการปรับตัวตามอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลก(Market-distribution Effect) พนว่ามูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศไทยปูนและประเทศไทยลีระหว่างปี พ.ศ.2546-2548 นั้นลดลงเนื่องจากสภาวะเศรษฐกิจ การก่อวินาศกรรม การแพร่ระบาดของโรคSARS และเหตุการณ์ธรณีพิบิตภัย(สีนามิ) สำหรับผลจากความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว (Competitiveness Effect) พนว่าประเทศไทยสูญเสียความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เนื่องมาจากการรับผลกระทบจากสภาวะเศรษฐกิจ การก่อวินาศกรรมในหลายประเทศ และการแพร่ระบาดของโรคSARS ในขณะที่ประเทศไทยปูนยังคงมีความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ซึ่งเรื่องว่าประเทศไทยปูนสามารถจัดการปัจจัยภายนอกที่

กระบวนการต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้ โดยนักท่องเที่ยวังคงมีความเรื่องมั่นในการเดินทางท่องเที่ยว ยังประทับถิ่น ต่างกับประเทศเก่าแก่ที่ยังคงสูญเสียความสามารถในการแข่งขันในทุกปี เนื่องมาจากประเทศเก่าแก่เพิ่งเริ่มที่จะให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเมื่อไม่กี่ปีที่ผ่านมา ซึ่งรัฐบาลเกาหลีได้พยายามสนับสนุนและส่งเสริมด้านบันเทิงและภาคยนตร์ เพื่อดึงดูด นักท่องเที่ยวให้มากขึ้น

การวิเคราะห์ SWOT เพื่อทำการวิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาส และอุปสรรคของ อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของแต่ละประเทศ และทำการวิเคราะห์ถึงความเหมาะสมของแผนการ ตลาดและนโยบายการท่องเที่ยวของประเทศไทย จากการศึกษาพบว่าทั้งประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศไทย มีจุดแข็งในการส่งเสริมการท่องเที่ยวที่ต่างกัน โดยประเทศไทยเน้นการ ส่งเสริมการท่องเที่ยวที่หลากหลาย ประเทศไทยญี่ปุ่นเน้นการส่งเสริมการท่องเที่ยววัฒนธรรมใน ท้องถิ่น และประเทศไทยมีการส่งเสริมสื่อบันเทิงเพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยว สำหรับจุดอ่อนพบว่า ประเทศไทยญี่ปุ่นและเกาหลีมีจุดอ่อนด้านภูมิประเทศ ในขณะที่ประเทศไทยยังคงมีความไม่สงบ ภายในประเทศ ปัญหาการลักลอบวางนักท่องเที่ยว และความเสื่อมโทรมของสถานที่ท่องเที่ยว ด้าน ปัจจัยภายนอกที่ส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของทั้งสามประเทศ คือ การมีการขยายการ ให้บริการของสายการบินต้นทุนต่ำ และช่องทางการขยายสินค้าทางการท่องเที่ยวที่เปลี่ยนแปลงไป ปัจจัยภายนอกซึ่งเป็นอุปสรรคต่อการท่องเที่ยว ได้แก่ เศรษฐกิจโลกที่มีการชะลอตัว และการ แข่งขันที่รุนแรงขึ้นของตลาดท่องเที่ยว ปัจจัยต่างๆเหล่านี้ล้วนมีผลต่อการตัดสินใจของ นักท่องเที่ยว และจากการวิเคราะห์นโยบายและแผนพัฒนาการท่องเที่ยวของประเทศไทย พบว่า รัฐบาลมีระเบียบวาระที่ชัดเจนด้านการท่องเที่ยวในการจัดตั้งและดำเนินนโยบายและมีการคิดค้น กลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยว โดยมุ่งเป้าให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวของภูมิภาคเอเชีย โดยแผนกลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยว แสดงถึงความต้องการที่มุ่งไปสู่การท่องเที่ยวที่มีคุณภาพ แต่ นโยบายเหล่านี้ยังคงมีปัญหาคือ นโยบายการพัฒนาคุณภาพ เช่น การบริหารจัดการอุปสงค์และ อุปทาน การจัดกำหนดมาตรฐานต่างๆ การควบคุมคุณภาพ ความปลอดภัย ยังไม่ชัดเจน การมี ส่วนร่วมของประชาชนยังไม่มากพอ ปัญหาจากการพัฒนาในอดีต วิกฤตการณ์ต่างๆที่เข้ามายังประเทศไทย เช่น การก่อการร้าย โรคSARS เป็นต้น

จากการศึกษาดังกล่าวข้างต้น ผู้ศึกษามีข้อเสนอแนะดังนี้ ในส่วนภาครัฐบาล จะต้องมีการกำหนดกรอบน้ำที่ความรับผิดชอบขององค์กรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวอย่าง ชัดเจนเพื่อไม่ให้เกิดความร้าวของอำนาจหน้าที่และใช้ประโยชน์ที่ได้รับให้เกิดประโยชน์ สูงสุด การเปิดโอกาสให้ภาคเอกชนเข้ามามีบทบาทสำคัญในการกำหนดนโยบาย ยุทธศาสตร์

แผนพัฒนา และแผนปฏิบัติการเกี่ยวกับการท่องเที่ยวโดยเฉพาะ โดยต้องเป็นการเข้าร่วมของทุกส่วนที่เกี่ยวข้องทั้งของภาคประชาชน ทุ่มชน รัฐ เอกชน ท่องดินและผู้เกี่ยวข้องกับปัญหาของภาคท่องเที่ยว โดยมีภาครัฐเป็นผู้ช่วยเหลือและอำนวยความสะดวกให้ท่านนั้น สำหรับภาคเอกชน ควรมีการประชุมเพื่อทราบถึงปัญหาที่เกิดขึ้นในสภากลางสหกรณ์ท่องเที่ยว และเน้นย้ำถึงวัตถุประสงค์ของการก่อตั้งสภากลางสหกรณ์ท่องเที่ยวเพื่อให้ภาคเอกชนทราบถึงผลประโยชน์ที่จะได้รับจากการเข้าร่วมเป็นสมาชิก และร่วมกันกำหนดหน้าที่และบทลงโทษสำหรับผู้ประกอบการที่ทำผิดกฎระเบียบที่สภากลางสหกรณ์ท่องเที่ยวเพื่อให้ภาคเอกชนควรเป็นผู้นำในการวางแผน และกำหนดกลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยวของประเทศไทย โดยแผนที่วางขึ้นควรจะมีทั้งในระยะยาว ระยะกลาง และระยะสั้น รวมทั้งมีแผนในการรองรับภาวะวิกฤติ โดยต้องเป็นแผนแบบบูรณาการที่ครอบคลุมโครงสร้าง และทิศทางของอุตสาหกรรม ตลอดจนกลยุทธ์การแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั้งระบบ และคำนึงถึงการเรื่อมอย่างกับหน่วยงานต่างๆที่เกี่ยวข้องทั้งภายในและภายนอกประเทศไทย ที่ผ่านมาภาครัฐยังขาดความชัดเจนในการกำหนดหรือวางแผนและยุทธศาสตร์การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ดังนั้นในการจัดทำแผน จึงควรให้ความตั้งใจมากและสำคัญของการท่องเที่ยวไทย โดยกำหนดแนวทางในการดำเนินการทำางานของธุรกิจแต่ละประเภทในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เพื่อให้เกิดการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดยรวมและส่งผลดีต่อเศรษฐกิจรวมของทั้งประเทศ

กิตติกรรมประกาศ

งานวิจัยเฉพาะเรื่องฉบับนี้ผู้เขียนขอขอบพระคุณรองศาสตราจารย์ ดร. โภวิท ชาญวิทยาพงศ์ อาจารย์ที่ปรึกษางานวิจัยเฉพาะเรื่องและอาจารย์ ดร. สุพัชรจิต จิตประไฟ กรรมการงานวิจัยเฉพาะเรื่อง เป็นอย่างสูง ที่กรุณายังเวลาอันมีค่าสำหรับการให้คำแนะนำทางด้านวิชาการและข้อคิดเห็นต่างๆ ที่เป็นประโยชน์ในการทำงานวิจัยและช่วยให้ผู้เขียนสามารถทำการศึกษาครั้งนี้สำเร็จ

ขอขอบพระคุณอาจารย์ทุกท่านที่ได้ถ่ายทอดความรู้ ประสบการณ์ และเปิดโลกทัศน์ในทางเศรษฐศาสตร์ให้แก่ผู้วิจัยตลอดระยะเวลาการศึกษา รวมทั้งขอบคุณเจ้าหน้าที่โครงการปริญญาโทเศรษฐศาสตร์ธุรกิจ สำหรับการอำนวยความสะดวกในด้านต่างๆ

ขอขอบพระคุณห้องสมุดคณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ห้องสมุดการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย และห้องสมุดกลาง มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ ที่ได้อื้อเพื่อข้อมูลในการทำงานวิจัยฉบับนี้เป็นอย่างดี

นอกจากนี้ ขอขอบคุณครอบครัว และเพื่อนทุกคน ที่เป็นกำลังใจอย่างตึงและอยู่เคียงข้างเสมอมา ตลอดระยะเวลาที่ทำงานวิจัยเฉพาะเรื่องครั้งนี้จนสำเร็จลุล่วงด้วยดี

สุดท้ายนี้ ผู้เขียนหวังว่างานวิจัยเฉพาะเรื่องฉบับนี้จะเป็นประโยชน์ต่อผู้สนใจในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวบ้างไม่นักก็น้อย อนึ่งหากงานวิจัยเฉพาะเรื่องฉบับนี้มีความผิดพลาดหรือข้อบกพร่องใดๆ ที่เกิดขึ้น ผู้วิจัยขออภัยไว้แต่เพียงผู้เดียว

ประชรัตน แก้วสินธุ
มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

พ.ศ. 2550

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อ	(1)
กิตติกรรมประกาศ.....	(5)
สารบัญตาราง	(8)
สารบัญภาพประกอบ.....	(9)

บทที่

1. บทนำ.....	1
1.1 ความสำคัญของปัญหา.....	1
1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา.....	8
1.3 ขอบเขตของการศึกษา	8
1.4 ข้อมูลและแหล่งข้อมูล	9
1.5 ข้อจำกัด.....	9
1.6 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ.....	9
2. ทฤษฎีและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	11
2.1 แนวคิดทางทฤษฎี.....	11
2.2 วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	21

3. อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น ประเทศกาหลี แนวโน้มในอนาคต และสอดคล้องต่างๆที่เกี่ยวข้อง	28
3.1 อุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทย.....	28
3.2 อุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศญี่ปุ่น	31
3.3 อุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศกาหลี.....	36
3.4 สถานการณ์การท่องเที่ยวประเทศไทย ญี่ปุ่น และกาหลี ปี พ.ศ.2549....	40
3.5 แนวโน้มการท่องเที่ยวของโลกในปี พ.ศ.2550	41
3.6 สอดคล้องต่างๆที่เกี่ยวข้อง.....	44
4. วิธีการศึกษาและผลการศึกษา	53
4.1 ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ	53
4.2 แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่	57
4.3 การวิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและ อุปสรรค	69
5. บทสรุปและข้อเสนอแนะ	78
5.1 บทสรุป	86
5.2 ข้อเสนอแนะ	88
ภาคผนวก	
ก. UNWTO' Tourism 2020 Vision.....	100
ข. มูลค่าส่งออกสินค้าบริการ	101
ค. Trade in Commercial Service	103
ง. International Tourism Receipts.....	104
บรรณานุกรม	105

สารบัญตาราง

ตารางที่		หน้า
3.1	จำนวนนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของโลก ปี 2547-2549	44
3.2	รายรับจากนักท่องเที่ยวของโลก ปี 2547-2549	48
4.1	ตัวนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปราศ (RCA) ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว	54
4.2	แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทย	59
4.3	อัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย	60
4.4	แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยญี่ปุ่น	62
4.5	อัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยญี่ปุ่น	63
4.6	แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยเกาหลี	65
4.7	อัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยเกาหลี	66

สารบัญภาพประกอบ

ภาคที่		หน้า
1.1	แนวโน้มการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวของโลกตั้งแต่ปี ค.ศ.1995-2020.....	3
3.1	แผนที่ประเทศไทย.....	28
3.2	แผนที่ประเทศไทยญี่ปุ่น	31
3.3	แผนที่ประเทศไทยแล้ว.....	36
3.4	จำนวนนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศไทยและประเทศไทยญี่ปุ่นและ ประเทศไทยแล้ว ปี พ.ศ.2547-2549	36
3.5	รายรับจากนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศไทยและประเทศไทยญี่ปุ่น และประเทศไทยแล้ว ปี พ.ศ.2547-2549.....	48
4.1	ตัวนิความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว	55
4.2	ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศไทย	60
4.3	ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศไทยญี่ปุ่น	63
4.4	ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศไทยแล้ว.....	66
4.5	ทฤษฎีวงจรชีวิตแหล่งท่องเที่ยวตามแนวคิด Butler.....	83

บทที่ 1

บทนำ

1.1 ความสำคัญของปัญหา

การท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมที่ทำรายได้เป็นเงินตราต่างประเทศให้กับหลายประเทศ ก่อให้เกิดการลงทุนในธุรกิจท่องเที่ยวเพื่อให้บริการแก่นักท่องเที่ยว ช่วยสร้างงาน สร้างอาชีพให้ประชาชนมีรายได้ เป็นผลให้มีความเป็นอยู่ที่ดีขึ้นและขยายกระจายรายได้สู่ภูมิภาคท้องถิ่น ต่างๆ อันเป็นการสร้างความเจริญทางเศรษฐกิจและสังคมให้แก่ประเทศไทยเหล่านั้น ด้วยเหตุนี้ ประเทศต่างๆ จึงพยายามดึงดูดนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศของตนให้นากที่สุด เพื่อให้มีรายได้จากการท่องเที่ยวมากที่สุด

ประเทศไทยเป็นประเทศที่มีทรัพยากรท่องเที่ยวสวยงามและมีคุณค่าทั้งด้านธรรมชาติ และวัฒนธรรม อีกทั้งความมีใจเรื่องคนไทย ล้วนเป็นสิ่งจูงใจให้นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ต้องการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยเป็นจำนวนมากและสร้างรายได้ให้กับประเทศไทยอย่างมหาศาล จนกระทั่งในปี พ.ศ.2525 รายได้จากการท่องเที่ยวทำรายได้เป็นอันดับหนึ่งให้กับประเทศไทย และตั้งแต่ปี พ.ศ.2545 จนถึงปัจจุบัน รายได้จากการท่องเที่ยวของประเทศไทยเป็นอันดับสองรองจากรายได้การส่งออกคอมพิวเตอร์และอิเลคทรอนิกส์ (กระทรวงพาณิชย์, 2550) ดังนั้น ภาครัฐจึงมีการส่งเสริม มีการเผยแพร่ข้อมูล และพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว เพื่อส่งเสริมให้ชาวต่างชาติเดินทางมาท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มขึ้น

ประเทศไทย ได้มีการสนับสนุนการท่องเที่ยวอย่างจริงจัง โดยได้มีการจัดตั้งกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา พ.ศ. 2545 ทำให้การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.) ต้องโอนภาระงานด้านพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว ด้านพัฒนาบริการท่องเที่ยว และ ด้านทะเบียนธุรกิจนำเที่ยวไปให้กับกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา นับแต่ปี พ.ศ.2546 การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย จึงได้ปรับแผน วิสัยทิศเพื่อให้สอดคล้องกับการก่อตั้งกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา โดยปรับบทบาทมาเป็น องค์กรที่มุ่งเน้นหน้าที่ด้านการบริการจัดการการตลาดการท่องเที่ยวของประเทศไทยเป็นหลักโดยกำหนดนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยดังนี้

นโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวของประเทศไทย ปี 2546 – 2549 (สำนักงานพัฒนาการท่องเที่ยว,
ออนไลน์, 2546)

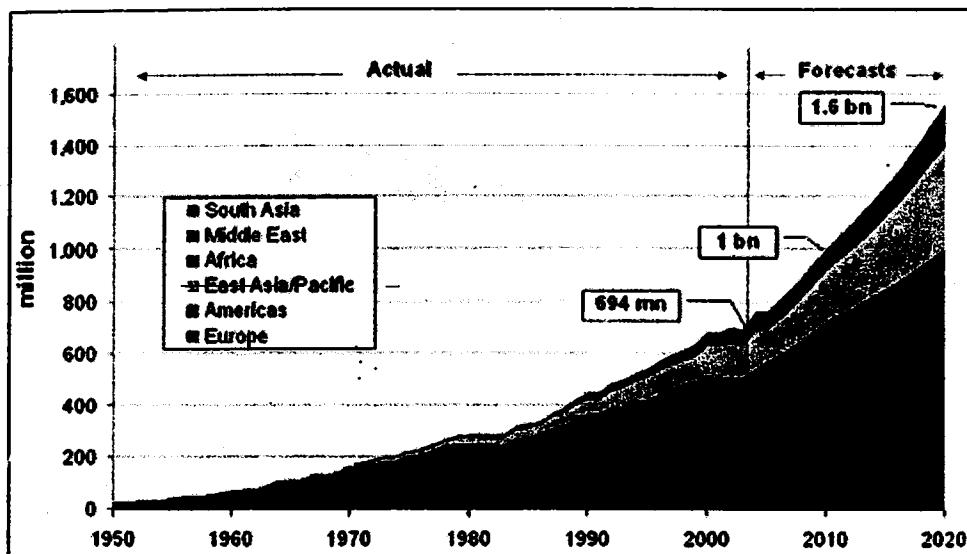
1. ส่งเสริมให้การท่องเที่ยวเป็นเครื่องมือสำคัญในการแก้ไขปัญหาเศรษฐกิจ สร้างงานให้กับประชาชนและเพิ่มรายได้ให้กับประเทศ รวมทั้งส่งเสริมให้การท่องเที่ยวมีบทบาทสำคัญในการช่วยพัฒนาคุณภาพชีวิตของประชาชนทั่วทุกภูมิภาคตามนโยบายรัฐบาล
2. ส่งเสริมและพัฒนาการดำเนินงานด้านการตลาดเชิงรุก การเพิ่มตลาดใหม่และตลาดเฉพาะกลุ่ม เพื่อเร่งดึงดูดให้นักท่องเที่ยวต่างประเทศที่มีคุณภาพเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทย และกระตุ้นให้นักท่องเที่ยวชาวไทยหันมาท่องเที่ยวภายในประเทศเพิ่มมากขึ้น รวมทั้งกำหนดจุดขายของประเทศไทย (Positioning Thailand) ให้มีความชัดเจน
3. ส่งเสริมให้เกิดความร่วมมือกับทุกฝ่ายทั้งระดับในประเทศไทยและต่างประเทศ ใน การส่งเสริมและพัฒนาตลาดท่องเที่ยว ทั้งนี้เพื่อร่วมกันขับเคลื่อน (Driving Force) ที่มีประสิทธิภาพในการดำเนินงานและมีศักยภาพทางการแข่งขันระดับนานาชาติ ภายใต้หลักธรรมาภิบาล รวมทั้ง พัฒนาความเข้มแข็งขององค์กรในบทบาทเชิงวิชาการ และองค์ความรู้ที่เกี่ยวข้องกับเรื่องการตลาด
4. มุ่งพัฒนาองค์กร ระบบบริหารจัดการ และเสริมสร้างบุคลากรให้มีทักษะและขีดความสามารถทางการตลาดท่องเที่ยว เพื่อให้เป็นองค์กรแห่งการขับเคลื่อน (Driving Force) ที่มีประสิทธิภาพในการดำเนินงานและมีศักยภาพทางการแข่งขันระดับนานาชาติ ภายใต้หลักธรรมาภิบาล รวมทั้ง พัฒนาความเข้มแข็งขององค์กรในบทบาทเชิงวิชาการ และองค์ความรู้ที่เกี่ยวข้องกับเรื่องการตลาด
5. เร่งรัดพัฒนาระบบท่องเที่ยวในโลกยุคสารสนเทศเพื่อการท่องเที่ยว (E-TOURISM) เพื่อรับรองการท่องเที่ยวบนระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต และการดำเนินการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ รวมทั้งการดำเนินงานด้านการตลาดด้วยระบบสารสนเทศ โดยมีกลไกในการควบคุมและป้องปวนเพื่อเป็นหลักประกันในการป้องกันปัญหาที่อาจเกิดขึ้น

นอกจากนี้องค์การการท่องเที่ยวโลกได้จัดทำแนวโน้มทิศทางการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวของโลกในอนาคตตั้งแต่ปี ค.ศ.1995-2020 (ภาพที่ 1.1) พบว่าตลาดท่องเที่ยวของทุกภูมิภาคปริมาณนักท่องเที่ยวมีการเติบโตขึ้นจากในอดีตอย่างต่อเนื่อง ภูมิภาคที่มีการเติบโตสูงที่สุดคือยุโรป รองลงมาคือ อเมริกา และ เอเชีย ตามลำดับ จะเห็นได้ว่าตลาดท่องเที่ยวของภูมิภาค เอเชียมีอัตราการเติบโตอยู่ในอันดับ 3 ของโลก ซึ่งประเทศไทยอยู่ในอันดับ 3 ของภูมิภาค เอเชีย ที่มีความโดดเด่นในภูมิภาค ทำให้ผู้วิจัยต้องการที่จะศึกษาเปรียบเทียบอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของ

ประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี ซึ่งอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของทั้ง 3 ประเทศ ดังกล่าวมีการเติบโตที่ใกล้เคียงกันโดยเฉพาะในรอบ 5 ปีที่ผ่านมา (พ.ศ.2545-2550)

ภาพที่ 1.1

แนวโน้มการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวของโลกตั้งแต่ปี พ.ศ.1995-2020



ที่มา : องค์กรการท่องเที่ยวโลก (World Tourism Organization: UNWTO); ผู้ช่วย ก

ประบทของการท่องเที่ยว (มนุษย์ศาสตร์ จิตตั้งวัฒนา, 2548, น.20)

งานวิจัยฉบับนี้ แบ่งประบทของการท่องเที่ยว ออกได้ 3 ประเภทใหญ่ๆ คือ

1. การแบ่งประบทการท่องเที่ยวตามวัตถุประสงค์ของการเดินทาง
สามารถแบ่งเป็นรูปแบบย่อยได้ 3 รูปแบบคือ
 - 1.1. การท่องเที่ยวเพื่อการพักผ่อน (Leisure Tourism) เป็นการท่องเที่ยว เพื่อตอบสนอง
ความต้องการที่จะหลีกหนีจากสภาพชีวิตประจำวันที่จำเจ หรือหลีกหนีอาชญากรรม
ในประเทศไทยตอน ยังเป็นการเดินทางเพื่อการพักผ่อนและหาประสบการณ์แปลกใหม่
 - 1.2. การท่องเที่ยวเพื่อธุรกิจ (Business Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อไปติดต่อธุรกิจ
หรือไปประชุม โดยมีระยะเวลา 2-3 วัน แทรกให้ไปท่องเที่ยว
 - 1.3. การท่องเที่ยวเพื่อความสนใจพิเศษ (Special Interest Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่
เกิดจากความสนใจกิจกรรมพิเศษ สามารถแบ่งเป็นรูปแบบย่อยได้ 4 รูปแบบคือ

1. การท่องเที่ยวเชิงธรรมชาติ (Natural Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อมุ่งการพักผ่อนหย่อนใจ ความสนุกสนาน ความชื่นชมในแหล่งธรรมชาติ และการศึกษาในแหล่งธรรมชาติ
 2. การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม (Cultural Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อมุ่งการให้ความรู้และความภาคภูมิใจที่เน้นเสนอลักษณะวัฒนธรรม ประวัติศาสตร์ โบราณคดี และสถานที่ต่างๆ ที่มีนุชร์ยสร้างขึ้นโดยเกี่ยวเนื่องกับความเป็นอยู่ของสังคม
 3. การท่องเที่ยวเชิงกีฬาและบันเทิง (Sport and Entertainment) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อสนองความต้องการและความพึงพอใจในการพักผ่อน สนุกสนาน รื่นเริงบันเทิงใจ การออกกำลังกาย โดยมุ่งเน้นการได้รับบริการที่เหมาะสม
 4. การท่องเที่ยวเชิงธุรกิจและประชุมสัมมนา (Business and Convention Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่เกิดจากผลผลิตได้ใน การเดินทางไปติดต่อธุรกิจ หรือประชุมสัมมนา ซึ่งอาจมีหรือไม่มีการศึกษาดูงานและการทัศนศึกษาร่วมอยู่ด้วยก็ได้ หรือมีเวลาว่างจากการติดต่อธุรกิจ หรือประชุมสัมมนา ก็อาจเดินทางไปดูงานหรือทัศนศึกษาเองก็ได้
2. การแบ่งประเภทการท่องเที่ยวตามลักษณะการเดินทาง สามารถแบ่งเป็นรูปแบบย่อยได้ 2 รูปแบบคือ
- 2.1 การท่องเที่ยวแบบกลุ่มเหมาจ่าย (Group Inclusive Tourism-GIT หรือ All Inclusive Tourism-AIT) เป็นการท่องเที่ยวที่ธุรกิจนำเที่ยวขายรายการเดินทางที่มีเบ็ดเสร็จ (Package Tour) ให้กับนักท่องเที่ยวเป็นหมู่คณะ โดยธุรกิจนำเที่ยวเป็นผู้จัดการ เกี่ยวกับยานพาหนะ ที่พัก อาหาร และการนำเที่ยวให้แก่นักท่องเที่ยว โดยอาจดำเนินการอำนวยความสะดวกเดิมรูปแบบ (Full Package) หรืออาจจะจัดการบริการ เที่ยวบางส่วนบางอย่างให้ก็ได้
 - 2.2 การท่องเที่ยวแบบอิสระ (Free Individual Tourism-FIT) เป็นการท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยววางแผนจัดการเดินทางด้วยตัวเองทุกอย่างหรือใช้บริการของธุรกิจนำเที่ยวในการอำนวยความสะดวกบางอย่าง

3. การแบ่งประเภทการท่องเที่ยวตามการจัดการ

สามารถแบ่งเป็นรูปแบบย่อยได้ 2 รูปแบบคือ

3.2. การท่องเที่ยวแบบประเพณีนิยม (Conventional Tourism) เป็นการท่องเที่ยววัฒนธรรม ความพึงพอใจและปริมาณของนักท่องเที่ยวเป็นหลัก โดยไม่คำนึงถึงการจัดการ ผลกระทบด้านลบต่อทรัพยากรท่องเที่ยวและสิ่งแวดล้อม

3.3. การท่องเที่ยวแบบยั่งยืน (Sustainable Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่มุ่งเน้นการจัดการอย่างดีเยี่ยม เพื่อสามารถดำรงไว้ซึ่งทรัพยากรท่องเที่ยวให้มีความดึงดูดใจอย่างไม่เสื่อมคลาย และธุรกิจท่องเที่ยวมีภาร普รับปัจจัยภายนอกให้มีผลกำไรอย่างเป็นธรรม ในขณะเดียวกันก็ให้ชุมชนท้องถิ่นมีส่วนร่วมได้รับผลประโยชน์ตอบแทนอย่างเหมาะสม และมีนักท่องเที่ยวเข้ามาเยี่ยมเยือนสม่ำเสมออย่างเพียงพอ แต่มีผลกระทบทางลบต่อลักษณะน้อยที่สุด ซึ่งสามารถแบ่งย่อยได้อีก 2 รูปแบบคือ

1. การท่องเที่ยวเชิงนิเวศ (Ecotourism) เป็นการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวธรรมชาติที่มีเอกลักษณ์เฉพาะถิ่น และแหล่งวัฒนธรรมที่เกี่ยวเนื่องกับระบบนิเวศ โดยได้รับความสนใจสนับสนุนเพลิดเพลินและมีกระบวนการเรียนรู้ร่วมกันของผู้ที่เกี่ยวข้อง ภายใต้การจัดการสิ่งแวดล้อมและการท่องเที่ยวอย่างดีและมีส่วนร่วมของชุมชนท้องถิ่น ได้แก่ การท่องเที่ยวเชิงศึกษาธรรมชาติ การท่องเที่ยวเชิงอนุรักษ์ การท่องเที่ยวเชิงเกษตรกรรม การท่องเที่ยวเชิงธรรมชาติ เป็นต้น

2. การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม (Cultural Tourism) เป็นการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยววัฒนธรรม หรือชุมงานประเพณีต่างๆ ที่ชุมชนท้องถิ่นนั้นๆ จัดขึ้น เพื่อให้ได้รับความสนใจสนับสนุนเพลิดเพลิน พร้อมทั้งได้ศึกษาความเชื่อ ความเชื่อใจต่อสภาพสังคมและวัฒนธรรม มีประสบการณ์ใหม่ๆ เพิ่มขึ้น มีจิตสำนึกต่อการรักษาสภาพแวดล้อม และวัฒนธรรมอย่างยั่งยืน ได้แก่ การท่องเที่ยวเชิงประวัติศาสตร์ การท่องเที่ยวงานประเพณีและศิลปวัฒนธรรม การท่องเที่ยวศิลปะในชนบท การท่องเที่ยวเชิงกีฬาและบันเทิง การท่องเที่ยวเชิงสุขภาพทางวัฒนธรรม เป็นต้น

บทบาทและความสำคัญของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

ปัจจุบันอุตสาหกรรมการท่องเที่ยกลอยเป็นกิจกรรมทางเศรษฐกิจที่สำคัญที่สุดที่นำรายได้มาสู่ประเทศไทย และมีแนวโน้มว่า จะมีความสำคัญขึ้นเรื่อยๆ การท่องเที่ยวเกี่ยวข้องกับธุรกิจการให้บริการ ตลอดจนบริการต่างๆ ที่จะดึงดูดความสนใจของนักท่องเที่ยว นอกจากนี้ยังเกี่ยวพันกับสภาวะทางการเมืองและเศรษฐกิจของประเทศไทยด้วย สถานการณ์ทางการเมืองที่มีความมั่นคงและมีเสถียรภาพจะส่งเสริมให้การท่องเที่ยวเจริญก้าวหน้า นำรายได้มาสู่ประเทศไทยมากขึ้น มีนักท่องเที่ยวหลังในลําเล็กสู่ประเทศไทยมากขึ้น แต่ถ้าขาดเสถียรภาพทางการเมือง มีความไม่สงบเกิดขึ้นภายในประเทศอยู่เสมอ การท่องเที่ยวก็จะตกต่ำลงไปด้วย สำหรับด้านเศรษฐกิจก็เช่นกันภาวะเงินเพื่อหอพักและจราจรผลกระทบต่อการท่องเที่ยวเป็นอย่างมาก

ถ้าพิจารณาดึงประโยชน์ของการท่องเที่ยว นอกจากประโยชน์ทางด้านเศรษฐกิจ คือทำให้เกิดการว่าจ้างแรงงานเพิ่มขึ้น ประชากรมีรายได้เพิ่มขึ้น ธุรกิจการค้ามีขนาดใหญ่ขึ้น ดุลการชำระเงินดีขึ้น เงินตราต่างประเทศในลําเล็กสู่ประเทศไทยเพิ่มมากขึ้นแล้ว การท่องเที่ยวยังก่อให้เกิดการปรับปรุงทางด้านโครงสร้างพื้นฐานต่างๆ เช่น ถนน ไฟฟ้า ประปา สาธารณูปโภคต่างๆ ตลอดจนการบริการด้านการโรงแรม ศูนย์การค้า และกัตตาหารต่างๆ เป็นต้น การท่องเที่ยวช่วยทำให้เกิดความรู้ ความเข้าใจในเรื่องเกี่ยวกับศิลปวัฒนธรรม ชนบตรัมเนียมประเพณี สังคมและปัญหาเศรษฐกิจ ตลอดจนการดำรงชีวิตของประเทศไทยฯ ได้ดีขึ้น การท่องเที่ยวได้เข้ามามีส่วนช่วยในการพัฒนาประเทศอย่างกว้างขวาง ทำให้ประเทศไทยได้เพิ่มขึ้นโดยอาศัยทรัพยากรทางการท่องเที่ยวที่แต่ละประเทศมีอยู่ ขึ้นอยู่กับว่าแต่ละประเทศจะรู้จักใช้ทรัพยากรทางการท่องเที่ยวที่ตนมีอยู่นั้นให้เกิดประโยชน์ได้มากน้อยเพียงใด นอกจากนี้รายได้ที่มาจากการท่องเที่ยวนั้นจะกระจายไปสู่ประชาชนทุกระดับชั้น และกระจายไปสู่ธุรกิจด้านต่างๆ ตั้งแต่ร้านขายของที่ระลึกไปจนถึงร้านค้า กัตตาหาร และโรงแรม เป็นต้น (วรรณ วงศ์วนิช, 2546, น.19)

บทบาทที่สำคัญอีกอย่างหนึ่งของการท่องเที่ยวที่ยังประโยชน์ให้แก่ประเทศไทยมากคือ ยังการท่องเที่ยวมีความสำคัญมากขึ้นเพียงใดก็ยิ่งจะเป็นการเผยแพร่ศิลปวัฒนธรรมและเกียรติภูมิ ของประเทศไทยเป็นที่รู้จักแก่ชาวโลกมากขึ้นเพียงนั้น แสดงให้เห็นถึงความมีชาติ ศาสนา ภาษา และ วัฒนธรรม ประวัติศาสตร์และโบราณคดี รวมทั้งเป็นชาติที่เก่าแก่มีศิลปะและสถาปัตยกรรมที่เจริญรุ่งเรืองมาก่อน

จากความสำคัญของการท่องเที่ยวข้างต้น ทำให้หลายประเทศหันมาให้ความสนใจกับ อุตสาหกรรมท่องเที่ยว เนื่องจากเป็นอุตสาหกรรมที่สามารถสร้างรายได้ในรูปเงินตราต่างประเทศ เช่น

สู่ประเทศไทยได้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง และมีศักยภาพในการแข่งขันเพื่อสร้างรายได้ นอกจานี้ อุตสาหกรรมท่องเที่ยวยังเป็นอุตสาหกรรมที่มีผลเชื่อมโยงไปยังภาคเศรษฐกิจอื่น

ภูมิภาคเอเชียเป็นภูมิภาคหนึ่งที่มีจำนวนนักท่องเที่ยวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง(ภาพที่ 1.1) และมีภาวะการแข่งขันที่รุนแรงขึ้น ด้านนี้เนื่องมาจาก แหล่งท่องเที่ยวที่เกิดใหม่ เช่น เวียดนาม จีน อินเดีย และ การสร้างสินค้าทางการท่องเที่ยวใหม่ ๆ เช่น ญี่ปุ่น ฮ่องกง เกาหลี เหล่านี้ล้วนเป็นตัวแปร หลักที่ทำให้การท่องเที่ยวของไทยอยู่ในภาวะคงที่ ซึ่งการขาดด้วยกล่าวอยู่ในภาวะที่ไม่รุนแรง ขึ้นเป็นผลจากความพยายามในการกระตุนตลาดและการเร่งพื้นฟูแหล่งท่องเที่ยวที่ประสบภัยอย่าง เร่งด่วนของภาครัฐบาลและเอกชนที่ทำให้การท่องเที่ยวของไทยก้าวกระโดดออกจากภาวะวิกฤตรอบ ด้านเพียงเล็กน้อยเท่านั้น

ประเทศไทยเป็นอีกกลุ่มประเทศหนึ่งที่เล็งเห็นความสำคัญของการท่องเที่ยว จึงได้มีการกำหนดกรอบความร่วมมือระหว่างประเทศไทยและประเทศสมาชิก โดยมุ่งเน้นในด้านมาตรฐานบุคลากร ด้านการท่องเที่ยว การจัดตั้งเครือข่ายหน่วยงานด้านพัฒนาและบริหารทรัพยากรท่องเที่ยว การจัดทำ หลักสูตรแกนกลางด้านการท่องเที่ยวของอาเซียน การวิจัยด้านการท่องเที่ยวในอาเซียน และการ ฝึกอบรมโดยจะมุ่งเน้นไปยังประเด็นยุทธศาสตร์ทางการท่องเที่ยว แผนประชาสัมพันธ์โดยสื่อมวลชน การจัดนิทรรศการอาเซียนในงานส่งเสริมการท่องเที่ยวนานาชาติ การทำสื่อสอดทัศนูปกรณ์เพื่อประชาสัมพันธ์ การท่องเที่ยวอาเซียน รวมถึงการเจรจาการเปิดเสรีทางด้านบริการท่องเที่ยวโดยกำหนดให้มีนโยบาย ยกเว้น VISA เข้าออกระหว่างประเทศ (การประชุมคณะทำงานด้านการท่องเที่ยวและการประชุม หน่วยงานระดับชาติด้านการท่องเที่ยว, ออนไลน์, 2549)

ประเทศไทยเป็นประเทศหนึ่งที่มีแหล่งท่องเที่ยวซึ่งมีชื่อเสียงและมีความสวยงามแห่ง หนึ่งของโลก จึงจำเป็นต้องพัฒนาขีดความสามารถด้านการท่องเที่ยวให้เหมาะสมและต้องมี มาตรฐานในการท่องเที่ยวเพื่อให้เป็นที่ยอมรับของอาเซียนร่วมกัน ประเทศไทยเป็นภูมิภาคเอเชีย ตะวันออก โดยเฉพาะประเทศไทยญี่ปุ่นและเกาหลี ก็เป็นประเทศที่พัฒนาการท่องเที่ยวอย่างรวดเร็ว จึงน่าจะเป็นคู่แข่งขันที่ประเทศไทยไม่อาจหลีกเลี่ยงได้ ประเทศไทยจึงควรศึกษาหาความได้เปรียบ และเสียเปรียบของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเมื่อเปรียบเทียบกับประเทศไทยเหล่านี้ เพื่อนำมาใช้ ประโยชน์ในการวางแผนและพัฒนากลยุทธ์เพื่อเพิ่มศักยภาพความสามารถในการแข่งขัน และเป็นผู้นำ ในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของภูมิภาคเอเชีย

1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา

วัตถุประสงค์ของการศึกษาเรื่องความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว
ประเทศไทยเปรียบเทียบประเทศไทยญี่ปุ่นและประเทศไทยหลี สามารถแบ่งได้เป็น 2 ประการ

1. ศึกษาปริมาณนักท่องเที่ยวและรายได้ที่ได้รับจากนักท่องเที่ยว เพื่อเปรียบเทียบ
ระดับความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยเทียบกับประเทศไทย
ญี่ปุ่นและประเทศไทยหลี
2. ศึกษาประเภทของการท่องเที่ยว ทิศทางอุตสาหกรรมท่องเที่ยว และนโยบายการ
ส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั้งภาครัฐและเอกชน เพื่อวิเคราะห์จุดแข็งและจุดอ่อนของประเทศไทย
ไทยเทียบกับประเทศไทยญี่ปุ่นและประเทศไทยหลี / พร้อมทั้งวิเคราะห์ความเหมาะสมของนโยบาย
ส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย และข้อเสนอมาตรการที่เกี่ยวกับนโยบายและ
กิจกรรมด้านการท่องเที่ยว

1.3 ขอบเขตของการศึกษา

งานวิจัยครั้งนี้จะศึกษาสถานการณ์ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย
ประเทศไทยญี่ปุ่นและประเทศไทยหลี ในช่วงปี พ.ศ. 2544-2550 (เนื่องจากเกิดเหตุการณ์วินาศกรรม
ในสหราชอาณาจักรเมื่อวันที่ 11 กันยายน พ.ศ. 2544 จึงทำให้นักท่องเที่ยวสวนใหญ่หันมาท่องเที่ยว
ในทวีปเอเชียเป็นจำนวนมาก) โดยทำการศึกษา

1. ปริมาณนักท่องเที่ยวและรายได้ที่ได้รับจากนักท่องเที่ยว
2. ทิศทางอุตสาหกรรมท่องเที่ยว และนโยบายการส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั้งภาครัฐ
และเอกชนของประเทศไทย ประเทศไทยญี่ปุ่น และประเทศไทยหลี

1.4 ข้อมูลและแหล่งข้อมูล

ข้อมูลที่ใช้ในการศึกษาเป็นข้อมูลทุติยภูมิ ซึ่งสามารถแบ่งได้เป็น

1. ข้อมูลเกี่ยวกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว จากการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (Tourism Authority of Thailand : TAT) กระทรวงการท่องเที่ยวฯ ประจำญี่ปุ่น (Ministry of Land, Infrastructure and Transportation) องค์การส่งเสริมการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (Japan National Tourist Organization) องค์การการท่องเที่ยวเกาหลี (Korea Tourism Organization : KTO) สมาคมส่งเสริมการท่องเที่ยวเอเชียแปซิฟิก (Pacific Asia Travel Association : PATA) องค์การการค้าโลก (World Trade Organization : WTO) องค์การท่องเที่ยวโลก (World Tourism Organization : WTO)

2. ข้อมูลอื่นๆ ของประเทศไทย ประจำญี่ปุ่นและประจำเกาหลี เช่น ปริมาณนักท่องเที่ยวและรายได้ที่ได้รับจากนักท่องเที่ยว ตัวเรื่องราคัตัวบริโภค และผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ จากธนาคารแห่งประเทศไทย กระทรวงการคลัง กระทรวงพาณิชย์ กรมเศรษฐกิจการพาณิชย์ สำนักงานสถิติแห่งชาติ

1.5 ข้อจำกัด

เนื่องจากมีข้อจำกัดในการค้นหาข้อมูลด้านนโยบายอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประจำญี่ปุ่นและประจำเกาหลี ทำให้ไม่สามารถวิเคราะห์นโยบายในอนาคตของประเทศไทยและประจำเกาหลีได้

1.6 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

ผลของการวิจัยที่นี้สามารถนำมาใช้ประโยชน์ได้ดังนี้

1. ทำให้สามารถอธิบายและนำทิศทางการเปลี่ยนแปลงจากอดีต มาใช้คาดคะเนและประมาณทิศทางและแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงในอนาคตของความสามารถในการแข่งขัน สำหรับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทย

2. ทำให้สามารถดิเคราะห์หาความได้เปรียบและเสียเปรียบของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยและทราบปัจจัยที่ส่งผลดังกล่าว
3. สามารถนำผลการศึกษามาวางแผนพัฒนาดำเนินนโยบายที่จะส่งเสริมขีดความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยให้มีประสิทธิภาพและเหมาะสมได้มากขึ้น
4. เพื่อร่วบรวมข้อมูลที่มีอยู่อย่างจำกัดและกรະจัดกรະจายมาใช้เป็นตัวอย่างในการศึกษาในอนาคต ทั้งในด้านวิธีการศึกษาเกี่ยวกับความสามารถในการแข่งขัน และแนวทางในการจัดทำระบบข้อมูลที่ควรจะเป็นสำหรับการศึกษาเกี่ยวกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

บทที่ 2

ทฤษฎีและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

2.1 แนวคิดทางทฤษฎี

งานวิจัยนี้มุ่งศึกษาความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมห้องเที่ยวประเทศไทยเปรียบเทียบกับประเทศญี่ปุ่นและประเทศไทย โดยใช้ทฤษฎีความสามารถในการแข่งขัน คือ ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA Index) และ การวิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (Constant Market Share Analysis: CMS) นอกจากนี้ยังทำการวิเคราะห์ SWOT เพื่อให้ทราบถึงจุดแข็งและจุดอ่อนของแต่ละประเทศ ทฤษฎีความสามารถในการแข่งขัน

การเปลี่ยนแปลงความสามารถในการแข่งขัน โดยใช้ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA Index)

ความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA) ในปี ค.ศ.1965 Bela Balassa ได้เขียนบทความเรื่อง "Trade Liberalization and Revealed Comparative Advantage" เพื่ออธิบายความสามารถในการแข่งขันของประเทศต่างๆ ภายหลังการปฏิรูปิตามพันธกรณีภายใต้ GATS โดยได้พัฒนาเครื่องมือขึ้นมาใหม่ คือ Revealed Comparative Advantage (RCA) เพื่อใช้เปรียบเทียบศักยภาพการแข่งขันในระดับนานาชาติของประเทศผู้ส่งออกสินค้าและบริการ (Balassa, 1979)

Balassa พัฒนา RCA ขึ้นมาโดยมีแนวคิดพื้นฐานมาจากทฤษฎี Comparative Advantage ของ David Ricardo ซึ่งเชื่อว่า ประเทศจะส่งออกสินค้าที่ตนเองมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบสูงกว่า โดยกล่าวว่าการการวัดความสามารถได้ต้องข้อมูล มูลค่าการส่งออก มูลค่าการนำเข้าและมูลค่าดัชนีส่งออก-นำเข้า โดยควรพิจารณาเทียบระหว่าง 2 ช่วงระยะเวลา

RCA เป็นดัชนีที่แสดงถึงความสามารถได้เปรียบโดยเปรียบเทียบทrough การผลิตตามความเชี่ยวชาญเฉพาะ (Specialization) หรือซึ่งให้เห็นได้ว่าประเทศผู้ผลิตมีความสามารถในการผลิตสินค้าที่กำลังพิจารณาเทียบกับนานาชาติอยู่ในระดับใด โดยการเปรียบเทียบจากสัดส่วนปริมาณ การส่งออกสินค้าและบริการดังกล่าวเทียบกับสินค้านานาชาติ หรือบริการรวมในประเทศเดียวกัน กับสัดส่วน

การส่งออกดังกล่าวในระดับกุญแจของนานาชาติ ก็จะเป็นตัวชี้ให้เห็นถึงความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบได้

ต่อมมา Marcel G. Dagenais และ Pierre-Alain Muet ได้เรียนบทความเสนอว่าตามวิธีการเดิมอาจเกิดข้อผิดพลาดคลาดเคลื่อนได้ จึงควรต้องเทียบส่วนต่อ mülค่าทั้งหมดของโลก ซึ่งจะช่วยให้การสูปลดข้อผิดพลาดลงได้ ซึ่งได้รับการยอมรับและใช้ในการศึกษาเบรียบเทียบจนกระทั้งในปัจจุบันในกรณี RCA นี้ ความได้เปรียบโดยเบรียบเทียบดังกล่าวสามารถวัดและแสดงได้โดยค่าดัชนีความได้เปรียบโดยเบรียบเทียบ (RCA) (Dagenais and Muet, 1992) มีสูตรการคำนวณดังนี้

$$RCA = \frac{X_{ik} / \sum X_i}{X_{wk} / \sum X_w}$$

โดยที่

RCA คือ ดัชนีความได้เปรียบโดยเบรียบเทียบที่ปรากฏ

X_{ik} คือ จำนวนหรือ mülค่าการส่งออกสินค้า k ของประเทศไทย

$\sum X_i$ คือ จำนวนหรือ mülค่าการส่งออกสินค้าทั้งหมดของประเทศไทย

X_{wk} คือ จำนวนหรือ mülค่าการส่งออกสินค้า k ของโลก

$\sum X_w$ คือ จำนวนหรือ mülค่าการส่งออกสินค้าทั้งหมดของโลก

k คือ สินค้าแต่ละรายการที่นำมาศึกษา

i คือ ประเทศผู้ส่งออก

โดยค่าดัชนีสรุปได้ดังนี้

$RCA > 1$ หมายความว่า สัดส่วนการส่งออกสินค้า k ของประเทศไทย ; ต่อการส่งออกทั้งหมดของประเทศไทย ; สูงกว่าสัดส่วนการส่งออกสินค้า k ของโลกต่อการส่งออกทั้งหมดของโลกหรือกล่าวได้อีกอย่างหนึ่งว่า ประเทศไทย ; อยู่ในฐานะที่มีความได้เปรียบโดยเบรียบเทียบที่ปรากฏใน การส่งออกสินค้า k

$RCA < 1$ หมายความว่า สัดส่วนการส่งออกสินค้า k ของประเทศไทย ; ต่อการส่งออกทั้งหมดของประเทศไทย ; ต่ำกว่าสัดส่วนการส่งออกสินค้า k ของโลกต่อการส่งออกทั้งหมดของโลกหรือกล่าวได้อีกอย่างหนึ่งว่า ประเทศไทย ; อยู่ในฐานะที่มีความเสียเปรียบโดยเบรียบเทียบที่ปรากฏในการส่งออกสินค้า k

ข้อดี

เป็นเครื่องมืออย่างง่ายที่ใช้ในการพิจารณาถึงความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ ง่ายต่อ การคำนวณและตีความหมาย ที่สำคัญข้อมูลที่ใช้ความมาจากการแสวงเดียวกันหรือมีวิธีการเก็บและ นิยามที่เหมือนกัน เป็นต้นที่สามารถชี้ให้เห็นทิศทางการเปลี่ยนแปลงของความสามารถในการ แข่งขันได้

ข้อด้อย

เป็นเครื่องมือที่ไม่แสดงให้เห็นถึงความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่แท้จริง เนื่องจาก หากมีการบิดเบือนทางการค้าในลักษณะต่างๆ เช่น ภาษี การอุดหนุนและการกีดกันต่างๆ RCA จะไม่สามารถแสดงให้เห็นถึงการบิดเบือนดังกล่าวได้ ทำให้การสรุปผลผิดพลาด นอกจากนั้นยัง เป็นเครื่องมือที่แสดงให้ทราบเพียงศักยภาพในการแข่งขันในตลาดโลกเมื่อเปรียบเทียบกับตัวเอง หรือศักยภาพในการแข่งขันในตลาดของกลุ่มที่ทำการศึกษาเมื่อเปรียบเทียบกับตัวเองของกลุ่มที่ ทำการศึกษา และไม่อาจบอกได้อย่างชัดเจนว่าการมีค่าตัวนี้ที่สูงกว่า จะมีความสามารถในการ แข่งขันหรือมีประสิทธิภาพที่ดีกว่า เนื่องจากมีปัจจัยที่แตกต่างกัน จึงสามารถบอกให้ทราบได้เพียง ทิศทางแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงเท่านั้น

การเปลี่ยนแปลงส่วนแบ่งตลาดโดยอาศัยการวิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (Constant Market Share Analysis: CMS)

แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ (Constant Market Share Model: CMS Model) ซึ่งมี พื้นฐานการวิเคราะห์ดังอยู่บนข้อสมมติทั่วไปที่ว่า การส่งออกสินค้านิดใดชนิดหนึ่งจะถูกกำหนด โดยปัจจัย 2 ด้าน คือ อุปทานและอุปสงค์ ซึ่งอุปทานส่วนใหญ่จะขึ้นอยู่กับสภาพการณ์ของ ประเทศผู้นำเข้า การส่งออกของประเทศใดประเทศหนึ่งอาจจะไม่สามารถขยายตัวได้รวดเร็ว เท่ากับการขยายตัวของการส่งออกเฉลี่ยของโลก เนื่องจากเหตุ 3 ประการ คือ

1. การส่งออกจะต้องอยู่เฉพาะสินค้าที่มีความต้องการในอัตราการขยายตัวต่ำ
2. การส่งออกมุ่งเน้นไปยังตลาดที่ชบเช่นหรือมีการขยายตัวต่ำ
3. ประเทศที่ส่งออกจะจะไม่สามารถหรือไม่อยากแข่งขันกับผู้ส่งออกอื่น

ดังนั้นแบบจำลอง CMS จึงเป็นเครื่องมือที่ใช้ในการวิเคราะห์หรือวัดการขยายตัวใน การส่งออกว่าได้ผลดีหรือไม่ ซึ่งผลจากการส่งออกดังกล่าวสามารถอธิบายได้ว่ามีสาเหตุ เนื่องมาจากโครงสร้างการส่งออกของประเทศ หรือความสามารถในการแข่งขันของประเทศ โดย อาศัยหลักในการวิเคราะห์พิจารณาถึงผลของการส่งออกที่แท้จริงของประเทศใดประเทศหนึ่ง

เมื่อเทียบกับกรณีที่ประเทศดังกล่าวสามารถรักษาส่วนแบ่งการตลาดของตนไว้ให้คงที่ได้เท่าเดิม โดยความแตกต่างของขนาดการขยายตัวที่เป็นจริงกับที่คำนวณได้จากการกำหนดให้มีส่วนแบ่งตลาดคงที่ จะสามารถแยกให้ทราบได้ว่าเป็นผลมาจากการปัจจัยอะไร โดยแนวคิดนี้เดิมเริ่มจาก Henryk Tyszynski ในปี ค.ศ. 1950 มีความสนใจมุ่งศึกษาหาสาเหตุการเปลี่ยนแปลงในโครงสร้างการค้าและการผลิต โดยเชื่อว่าการเปลี่ยนแปลงในส่วนแบ่งตลาดของแต่ละประเทศ จะอธิบายได้โดยส่วนต่างของปริมาณสินค้าที่ส่งออกของแต่ละประเทศเมื่อเทียบกับค่าที่คำนวณได้จากแบบจำลองที่กำหนดให้มีส่วนแบ่งตลาดในตลาดโลกเท่ากับที่มีอยู่ในตอนเริ่มต้น โดยสมมติว่า ส่วนแบ่งตลาดที่เกิดขึ้นจริง แสดงว่าเกิดจากการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างของตลาดโลก ส่วนต่างที่ เป็นความแตกต่างระหว่างส่วนแบ่งตลาดในปัจจุบันกับส่วนแบ่งตลาดที่สมมติ เรียกว่าการเปลี่ยนแปลงในการแข่งขันอันสะท้อนให้เห็นถึงความสามารถในการแข่งขัน (Tyszynski, 1950) โดยอธิบายได้ดังนี้

$$S = \frac{E}{X} \quad (1)$$

โดยที่

S คือ สัดส่วนการส่งออกของประเทศไทยในตลาดโลก

E คือ การส่งออกของประเทศไทย

X คือ การส่งออกของโลก

นำสมการที่ (1) มาเขียนใหม่ได้ดังนี้

$$E = SX \quad (2)$$

นำสมการที่ (2) มา Total Differentiation

$$dE = SdX + XdS \quad (3)$$

จากสมการที่ (3) แสดงให้เห็นว่าการเปลี่ยนแปลงการส่งออกของประเทศไทย (dE) ขึ้นกับผลการเติบโตของการส่งออกของโลก (dX) ที่มีส่วนแบ่งตลาดส่งออกคงที่กำกับอยู่ และผลการแข่งขัน (XdS) ด้านประเทศแข่งขันส่งออกสินค้าในตลาดโลกได้มากขึ้น ทำให้ส่วนแบ่งตลาดโลกของประเทศไทยเพิ่มขึ้น

แต่ถ้าการเปลี่ยนแปลงในการส่งออก (E) เป็นการเปลี่ยนแปลงที่เป็นช่วงเวลา (Sufficiently Discrete) การเปลี่ยนแปลงจะสามารถแสดงได้ดังนี้

$$dE = E_t - E_0$$

$$= S_t X_t - S_0 X_0$$

โดย 0 คือ ปีแรก และ 1 คือปีสุดท้าย และ

$$S_t = S_0 + dS$$

$$X_t = X_0 + dX$$

ดังนั้น

$$\begin{aligned} dE &= (S_0 + dS) * (X_0 + dX) - S_0 X_0 \\ &= S_0 X_0 + S_0 dX + dS X_0 + dS dX - S_0 X_0 \\ dE &= S_0 dX + dS X_0 + dS dX \end{aligned} \quad (4)$$

สมการที่ (4)แสดงถึงการเปลี่ยนแปลงการส่งออกของประเทศชั้นอยู่กัน

1. การเปลี่ยนแปลงของการค้าโลก (World Trade Change : $S_0 dX$) คือ การเพิ่มขึ้นของการส่งออกเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของการค้าโลก
2. การเปลี่ยนแปลงในส่วนแบ่งตลาด (Country Share change : $dS X_0$) คือการเพิ่มขึ้นของการส่งออกเป็นผลจากความสามารถในการแข่งขัน (Competitiveness change)
3. Interaction Effect ($dS dX$) เป็นเครื่องวัดความสามารถในการปรับตัวของการส่งออกที่ขึ้นกับการเปลี่ยนแปลงของความต้องการในตลาดโลก (World Demand) อย่างไรก็ตาม ผลนี้ขึ้นอยู่กับสัญลักษณ์ว่าเป็นแบบใด อาจเป็นบวก ลบ หรือศูนย์ก็ได้ ซึ่งต้องระวังการตีความ

หลังจากนั้นในปี ค.ศ.1970 Edward E. Leamer และ Robert Mitchell Stern ได้พัฒนาแนวความคิดของ Tyszynski โดยเสนอแนวคิดว่า ส่วนแบ่งตลาดคงที่ เป็นทฤษฎีที่จะวัดการเพิ่มขึ้นของการส่งออกจากประเทศหนึ่งไปยังตลาดโลก ว่ามีการเปลี่ยนแปลงเพิ่มขึ้น หรือลดลง มาจากสาเหตุอะไร โดยมีข้อสมมติฐานว่า ส่วนแบ่งการค้าของประเทศผู้ส่งออกในตลาดโลก จะไม่เปลี่ยน ดังนั้นทุกประเทศจะสามารถคาดถึงการส่งออกที่เพิ่มขึ้นของตนเองได้โดยอาศัยอัตราการเพิ่มขึ้นของการส่งออกเฉลี่ยของโลก แต่ความแตกต่างที่มีระหว่างการส่งออกที่เกิดขึ้นจริงกับสิ่งที่คาดไว้ ถูกอธิบายว่ามาจากการขยายตัวของตลาดโลก (World Trade Effect) ผลกระทบแข่งขัน (Competitiveness effect) ผลกระทบของประเภทสินค้า (Commodity-composition effect) และผลกระทบกระจายตลาด (Market-distribution effect) โดยการพิจารณาจะเป็นการเปรียบเทียบระหว่าง 2 ช่วงเวลา และการวิเคราะห์ด้วยแบบจำลองนี้ จะแสดงให้เห็นถึงสัดส่วนของแต่ละปัจจัยว่ามี

อิทธิพลต่อการเปลี่ยนแปลงของการส่งออกมากันอย่างเพียงใด ซึ่งเมื่อพิจารณาแล้วพบว่า ความแตกต่างของผลการแข่งขันระหว่างสิ่งที่เกิดขึ้นจริงกับมูลค่าที่ควรเป็น ถ้าเป็นลบแสดงว่าประเทศนั้นไม่สามารถรักษาส่วนแบ่งตลาดได้ คือสูญเสียความสามารถในการแข่งขัน ถ้าเป็นบวกแสดงว่า ประเทศนั้นสามารถเพิ่มส่วนแบ่งตลาดได้ คือมีความสามารถในการแข่งขันเพิ่มขึ้น (Leamer and Stern, 1970) โดยมีวิธีคำนวณดังนี้

ให้

- | | | |
|----------|-----|--|
| X_i | คือ | มูลค่าการส่งออกสินค้า i ไปยังทุกตลาดของประเทศ A ในปีที่ 1 |
| X'_i | คือ | มูลค่าการส่งออกสินค้า i ไปยังทุกตลาดของประเทศ A ในปีที่ 2 |
| X_j | คือ | มูลค่าการส่งออกทุกสินค้าจากประเทศ A ไปยังประเทศ j ในปีที่ 1 |
| X'_j | คือ | มูลค่าการส่งออกทุกสินค้าจากประเทศ A ไปยังประเทศ j ในปีที่ 2 |
| X_{ij} | คือ | มูลค่าการส่งออกสินค้า i ของประเทศ A ไปยังประเทศ j ในปีที่ 1 |
| r | คือ | อัตราการขยายตัวของการส่งออกโดยรวมของโลกจากปีที่ 1 ถึงปีที่ 2 |
| r_i | คือ | อัตราการขยายตัวของการส่งออกของโลกในสินค้า i จากปีที่ 1 ถึงปีที่ 2 |
| r_j | คือ | อัตราการขยายตัวของการส่งออกของโลกในสินค้า i ไปประเทศ j จากปีที่ 1 ถึงปีที่ 2 |

ทำให้สามารถสรุปเบื้องต้นได้ว่า

1. เมื่อรวมมูลค่าส่งออกสินค้า i ของประเทศ A ไปยังตลาดทุกแห่งเข้าด้วยกันย่อมมีค่าเท่ากับมูลค่าส่งออกรวมของสินค้า i ทั้งหมดของประเทศ A

$$\sum_j X_{ij} = X_i \quad (1)$$

2. เมื่อรวมมูลค่าส่งออกเป็นรายสินค้าทุกชนิดของประเทศ A ไปยังประเทศ j เข้าด้วยกันย่อมมีค่าเท่ากับมูลค่าส่งออกรวมของประเทศ A ไปยังประเทศ j

$$\sum_i X_{ij} = X_j \quad (2)$$

ส่วนข้อมูลสำหรับปีที่ 2 มีลักษณะเดียวกัน มูลค่าของ การส่งออกโดยรวมของประเทศ A ในปีที่ 1 เป็นดังนี้

$$\sum_y X_{iy} = \sum_i X_i = \sum_j X_j = X_A \quad (3)$$

โดย

X_A คือ มูลค่าการส่งออกรวมทุกสินค้าและทุกตลาดในปีที่ 1

X'_A คือ มูลค่าการส่งออกรวมทุกสินค้าและทุกตลาดในปีที่ 2

โดยการวิเคราะห์ส่วนเปลี่ยนแปลงแบ่งเป็น 3 ระดับ ดังนี้

ระดับที่ 1 พิจารณา มูลค่าส่วนเปลี่ยนแปลงการส่งออกระหว่างปีที่ 1 และปีที่ 2 โดยไม่คำนึงถึงรายละเอียดของสินค้าและตลาดส่งออก โดยถือว่า มูลค่าส่งออกรวมเป็นการส่งออกสินค้า 1 ชนิด ไปยังตลาดเดียว ตัวหากในปีที่ 2 ประเทศ A ยังคงรักษาส่วนแบ่งการค้าในตลาดโลกได้ โดยสามารถเพิ่มการส่งออกได้ในอัตราที่เท่ากับการขยายตัวของการส่งออกของโลก (r) ดังนั้น มูลค่าการส่งออกที่เพิ่มขึ้นส่วนหนึ่งในปีที่ 2 จะมีมูลค่าเท่ากับ rX_A อันเป็นผลเนื่องจาก การขยายตัวของตลาดโลก (World Trade effect) แต่มูลค่าส่งออกจริงในปีที่ 2 มีค่าเท่ากับ X'_A ดังนั้น ผลต่างระหว่าง X'_A และ X_A ส่วนที่เหลือนอกจาก (rX_A) อาจเป็นผลจากปัจจัยอื่นๆ (unexplained residual) ซึ่งถูกตีความว่า เป็นผลของความสามารถในการแข่งขัน (Competitiveness effect) ตามวิธีการวิเคราะห์แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่จากความสัมพันธ์ที่กล่าวมาที่แสดงด้วยสมการดังนี้

$$X'_A - X_A = rX_A + (X'_A - X_A - rX_A) \quad (4)$$

ระดับที่ 2 จะพิจารณาในกรณีที่มีสินค้าตั้งแต่ 2 ชนิดขึ้นไป แต่ยังคงส่งออกไปยังตลาดเพียงแห่งเดียว (หรืออาจพิจารณาจากการส่งออกของประเทศไทยไปยังทุกตลาดในโลกโดยรวมทั้งหมดเป็นตลาดเดียว) ข้อพิจารณาเพิ่ม คือ เมื่อมีสินค้าหลายชนิด การขยายตัวของการส่งออกนอกเหนือจาก 2 ส่วนที่ได้อธิบายไปแล้ว ยังมีผลอีกส่วนหนึ่งเนื่องจากการขยายตัวของการส่งออกของโลกในสินค้านิดนั้นๆ (Commodity-composition effect) เพราะสินค้าออกแต่ละชนิด (r_i) อาจมีการขยายตัวสูงหรือต่ำกว่าอัตราการส่งออกของโลกโดยเฉลี่ย (r) ดังนั้นจึงต้องคำนึงถึงปัจจัยดังกล่าวด้วย ดังแสดงความสัมพันธ์ในสมการดังนี้

$$\begin{aligned} X'_A - X_A &= \sum_i (r_i X_i) + \sum_i (X'_i - X_i - r_i X_i) \\ &= (rX_A) + \sum_i (r_i - r) X_i + \sum_i (X'_i - X_i - r_i X_i) \end{aligned} \quad (5.1)$$

(1) (2) (3)

หมายเหตุ การขยายตัวของการส่งออกของประเทศไทย ถูกจำแนกออกเป็น

1. World Trade effect : rX_A

2. Commodity-composition effect : $\sum_i (r_i - r) X_i$

ซึ่งถ้าผลเป็นบวก หมายความว่า สินค้าส่งออกส่วนใหญ่ของประเทศ A เป็นชนิดที่การส่งออกของโลก (r_i) มีการขยายตัวมากกว่าการขยายตัวของการส่งออกของโลก (r) แต่ถ้าเป็นชั้นดีที่การส่งออกเพิ่มขึ้นต่ำกว่าการขยายตัวของการส่งออกของโลก และผลจะเป็นลบ

3. Competitiveness effect : $\sum_i (X'_i - X_i - r_i X_i)$

ยังคงถูกอธิบายว่าเป็นส่วนต่างของมูลค่าการส่งออกส่วนที่เพิ่มขึ้นจริงกับส่วนเพิ่มที่ควรจะเป็น ซึ่งถ้าสามารถขยายการส่งออกในสินค้าทุกหมวดได้เท่ากับการขยายตัวของการส่งออกของโลกในแต่ละสินค้า ส่วนเพิ่มของมูลค่าการส่งออกที่ควรจะเป็นของแต่ละสินค้าจะมีค่าเท่ากับ $r_i X_i$ เมื่อร่วมทุกสินค้าจะได้เท่ากับ $\sum_i r_i X_i$ เมื่อนำไปลบจากมูลค่าส่วนเปลี่ยนแปลงการส่งออก จะได้เท่ากับ $\sum_i (X'_i - X_i - r_i X_i)$ หากผลเป็นบวก แสดงว่าประเทศดังกล่าวสามารถเพิ่มการส่งออกได้มากกว่ามูลค่าที่ควรจะเป็น ซึ่งกล่าวได้ว่ามีความสามารถในการแข่งขัน แต่ถ้าผลเป็นลบ แสดงว่าประเทศดังกล่าวกำลังสูญเสียความสามารถในการแข่งขันหรือสูญเสียความสามารถในการรักษาส่วนแบ่งตลาดให้เท่าเดิมได้

แต่ในทางกลับกัน หากการวิเคราะห์ในระดับนี้มุ่งศึกษาในด้านตลาดที่ส่งออกแทนที่จะศึกษาในด้านสินค้า คือสมมุติว่ามีสินค้าเดียวแต่ส่งออกไปยังหลายตลาดที่แตกต่างกันจะสามารถอธิบายได้ดังนี้

$$\begin{aligned} X'_A - X_A &= \sum_j (r_j X_j) + \sum_j (X'_j - X_j - r_j X_j) \\ &= (rX_A) + \sum_j (r_j - r) X_j + \sum_j (X'_j - X_j - r_j X_j) \end{aligned} \quad (5.2)$$

(1) (2) (3)

เห็นได้ว่า (5.2) จะคล้ายกับ (5.1) แต่ต่างกันในชุดที่ (2) ซึ่ง (5.2) จะแสดงให้เห็นถึงผลการกระจายตลาด (Market-distribution effect) ซึ่งจะบ่งชี้ว่าตลาดส่งออกสินค้าของประเทศผู้ส่งออก มีการขยายตัวมากน้อยเพียงใดเมื่อเทียบกับการขยายตัวของตลาดโลก ถ้าผลเป็นบวก แสดงว่าตลาดส่งออกสินค้าของผู้ส่งออกนั้นเป็นตลาดที่มีการขยายตัวสูงกว่าการนำเข้าของโลก โดยเฉลี่ย ซึ่งจะมีส่วนช่วยให้การส่งออกที่ควรจะเป็นของไทยในปีต่อไปเพิ่มขึ้นด้วย แต่ถ้ามีผลเป็นลบ แสดงว่าการส่งออกสินค้าดังกล่าวของผู้ส่งออกเป็นการส่งสินค้าไปยังตลาดที่ไม่เหมาะสม

กล่าวคือ เป็นตลาดที่มีการขยายตัวต่ำกว่าที่ควร นั่นจะทำให้การขยายตัวของการส่งออกต่ำกว่า การขยายตัวที่ควรจะเป็น

ระดับที่ 3 เป็นการพิจารณาอย่างเต็มรูปแบบ ตามสภาวะความเป็นจริงในตลาดโลก คือ มีสินค้านำเข้าชนิด และแต่ละชนิดต่างถูกส่งออกไปยังตลาดหลายแห่ง ซึ่งจะมีรูปแบบ ความสัมพันธ์อิบยาได้ดังนี้

$$X'_y - X_y = r_y X_y + (X'_y - X_y - r_y X_y)$$

เมื่อรวมทุกตลาดและทุกสินค้าแล้วจะมีรูปแบบความสัมพันธ์ดังนี้

$$\begin{aligned} X'_A - X_A &= \sum_y r_y X_y + \sum_y (X'_y - X_y - r_y X_y) \\ &= (rX_A) + \sum_i (r_i - r) X_i + \sum_j (r_j - r_i) X_j + \sum_y (X'_y - X_y - r_y X_y) \quad (6) \end{aligned}$$

(1) (2) (3) (4)

พบได้ว่า มูลค่าการส่งออกที่เพิ่มขึ้นของผู้ส่งออกเกิดจากปัจจัย 4 ประการดังนี้

1. World Trade effect : rX_A
2. Commodity-composition effect : $\sum_i (r_i - r) X_i$ หรือ $\sum_i r_i X_i - \sum_i r X_i$
3. Market-distribution effect : $\sum_j (r_j - r_i) X_j$ หรือ $\sum_j r_j X_j - \sum_i r_i X_j$
4. Competitiveness effect : $\sum_y (X'_y - X_y - r_y X_y)$

ข้อมูลที่นำมาใช้ในการวิเคราะห์ด้วยแบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่นี้คือ จำนวนส่งออก รายสินค้าที่ต้องการพิจารณาของประเทศที่ต้องการศึกษาโดยแบ่งตามประเทศผู้นำเข้า(แต่ละตลาด) ผลกระทบการนำเข้าสินค้าชนิดใดชนิดหนึ่งของผู้นำเข้าทุกประเทศคือ การส่งออกของสินค้าชนิดนั้นของ ตลาดโลก และการส่งออกทุกสินค้าของโลก (โดยข้อมูลที่นำมาจะเป็นต้นปริมาณหรือมูลค่าก็ได้)

ดังนั้น การพิจารณาสาเหตุของการเปลี่ยนแปลงของการส่งออก โดยอาศัยการ วิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (CMS) ซึ่งมีแนวคิดพื้นฐานว่า การเติบโตของสินค้าส่งออกไปยัง ตลาดหนึ่งๆ ควรจะมีอัตราการขยายตัวไปพร้อมกับตลาดนั้นๆ หรืออีกนัยหนึ่งคือความมีอัตราการ ขยายตัวใกล้เคียงกับอัตราการขยายตัวของจำนวนนำเข้าของประเทศนั้นๆ การเติบโตที่ช้าหรือเร็วกว่า อัตราการขยายตัวของตลาดจะมากจาก 2 ส่วน คือ

ผลจากส่วนປະກອນของสินค้า (Commodity Composition Effect) เป็นส่วนของการ เติบโตของตลาดสินค้าชนิดนั้นๆ เมื่อเทียบกับการเติบโตโดยเฉลี่ยของการนำเข้าทั้งหมด

ผลจากการแข่งขัน (Competitiveness Effect) เป็นส่วนของการเติบโตของการส่งออกสินค้านิดนั้นๆ จากไทยเมื่อเทียบกับการเติบโตของความต้องการสินค้านิดนั้นในตลาด

ข้อดี

เป็นเครื่องมือที่ช่วยอธิบายสาเหตุการเปลี่ยนแปลงของการส่งออกในแต่ละช่วงเวลา และแสดงให้เห็นว่าสาเหตุของการเปลี่ยนแปลงมีอิทธิพลเป็นสัดส่วนที่ต่างกันมากน้อยเพียงใด ซึ่งจะเป็นประโยชน์ในการนำมาวางแผนกำหนดนโยบายและกลยุทธ์ต่อไป นอกจากนี้ยังเป็นเครื่องมือที่สามารถแสดงให้เห็นถึงปัจจัยทางสินค้าและตลาดที่เหมาะสมได้

ข้อด้อย

เครื่องมือนี้ไม่แสดงถึงปัจจัยอื่นๆ ที่มีผลเกี่ยวข้อง เช่น ราคาส่งออกที่ต่ำ ขันเนื่องมาจากอัตราแลกเปลี่ยนที่อ่อนค่ากว่า คุณภาพสินค้า ประสิทธิภาพในด้านการตลาด ความสามารถในการผลิตและการส่งมอบสินค้าตามกำหนด ตลอดจนการก่อต้นและอุดหนุนต่างๆ ทำให้ไม่สามารถระบุผลได้ว่าเป็นเพาะอะไร รวมทั้งการใช้อัตราภาษีตัวของโลกเป็นบรรหัดฐาน เป็นสิ่งที่ไม่อาจสะท้อนให้เห็นถึงสวัสดิการสังคมได้ รวมทั้งเป็นเครื่องมือที่ไม่อาจนำผลการศึกษามาอธิบายทิศทาง แนวโน้มในอนาคตได้ และไม่ได้พิจารณาถึงความยืดหยุ่นของสินค้าที่หดแทนกัน ประการสำคัญคือ ข้อสมมติที่ว่าส่วนแบ่งตลาดคงที่ เป็นข้อสมมติที่ขัดกับความเป็นจริงของตลาดโลก

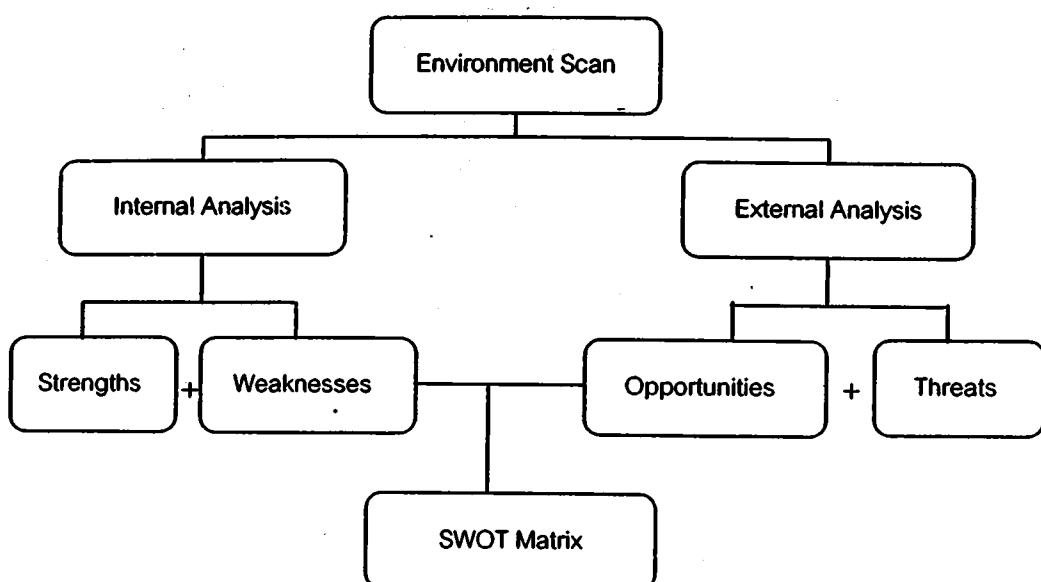
การวิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและ อุปสรรค (SWOT Analysis)

การวิเคราะห์ SWOT เป็นการวิเคราะห์ภาพรวมของสถานการณ์ต่างๆทั้งภายในและภายนอกขององค์กร เพื่อวิเคราะห์ปัจจัยต่างๆที่มีผลกระทบต่อผลประกอบการหรือผลการดำเนินงานขององค์กร ซึ่งมีความสำคัญต่อการประเมินตำแหน่งทางการแข่งขัน กระบวนการเปรียบเทียบ การทำงานของธุรกิจในช่วงเวลาที่แตกต่างกัน การเปรียบเทียบกับคู่แข่ง และการระบุความสำคัญของ การเปลี่ยนจุดแข็งเป็นข้อได้เปรียบททางการแข่งขัน โดยเน้นว่ากลยุทธ์จะต้องก่อให้เกิดความหมายระหว่างสถานการณ์ภายในและสถานการณ์ภายนอก ในการวิเคราะห์สถานการณ์ แบ่งเป็น

1. การวิเคราะห์สถานการณ์ภายในหรือปัจจัยภายใน หมายถึง การตรวจสอบ ความสามารถและความพร้อมของกิจการในด้านต่างๆ โดยมุ่งเน้นการวิเคราะห์ในส่วนที่เป็น จุดแข็ง (Strengths) และ จุดอ่อน (Weaknesses) ของกิจการ

2. การวิเคราะห์สถานการณ์ภายในออกหรือปัจจัยภายนอก หมายถึง การประเมินสภาพแวดล้อมในการดำเนินธุรกิจที่ผู้ประกอบการไม่สามารถควบคุมหรือเปลี่ยนแปลงได้ ดังนั้นจึงต้องพยายามเข้าใจในสถานการณ์ปัจจุบันและแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงในอนาคตของสภาพแวดล้อมดังกล่าว โดยมีลักษณะที่เป็นโอกาส (Opportunities) หรืออุปสรรค (Threats) ในการดำเนินธุรกิจ

กรอบการวิเคราะห์ SWOT (SWOT Analysis Framework)



การวิเคราะห์ SWOT เป็นการทำวิเคราะห์ปัจจัยภายใน (S กับ W) และปัจจัยภายนอก (O กับ T) สามารถอธิบายได้ (นันทิยาและณรงค์ นุตานุวัตร, 2545) คือ ปัจจัยภายใน

กรอบการศึกษาวิเคราะห์สถานการณ์ภายในองค์กรประกอบด้วย การศึกษาภารกิจ และวัตถุประสงค์ขององค์กร การประเมินประสิทธิภาพและกลยุทธ์การบริหารจัดการ (ด้านบุคคล ด้านการเงิน ด้านการผลิต ด้านการตลาด) ซึ่งการพิจารณาดูแลรักษาและดูแลอยู่เสมอสามารถเบริญเทียนได้กับปัจจัย 3 ประการคือ 1. ผลการดำเนินงานที่ผ่านมาขององค์กรในอดีต 2. ศูนย์แข็งที่สำคัญทั้งในประเทศไทยคู่ค้าและระดับโลก 3. อุตสาหกรรมทั้งหมด พิจารณาจากค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมทั้งหมด

- S (Strength) จุดได้เปรียบของผลิตภัณฑ์ในการแข่งขันหรือจุดแข็ง เป็นสิ่งที่มีอยู่ ทำ หรือสามารถทำได้กว่าคู่แข่ง เป็นการใช้ทรัพยากรและความสามารถในการผลิตของ องค์กรซึ่งเป็นพื้นฐานในการพัฒนาความได้เปรียบในการแข่งขัน เช่น การมีความ ได้เปรียบจากเทคโนโลยีต่างๆ คุณภาพของสินค้าและบริการที่ดีกว่าคู่แข่ง ต้นทุนต่อ หน่วยถูกกว่าคู่แข่งเป็นต้น
- W (Weakness) จุดเสียเปรียบของผลิตภัณฑ์ในการแข่งขันหรือจุดอ่อน เป็นปัจจัยที่ องค์กรขาดหรือทำได้แย่กว่าคู่แข่ง การขาดหายไปของส่วนที่ควรจะเป็นจุดแข็ง ก็เป็น การแสดงจุดอ่อนที่เกิดขึ้นในองค์กร เช่น การเสียเปรียบจากเทคโนโลยีและมีปัญหา การวิจัยและพัฒนาต่างๆ เป็นต้น

ปัจจัยภายนอก

การเปลี่ยนแปลงสภาพแวดล้อมภายนอกส่งผลกระทบต่องค์กรแต่ละแห่งแตกต่างกัน การเปลี่ยนแปลงที่ก่อให้เกิดโอกาสสำหรับองค์กรบางแห่งอาจจะกลยุทธ์เป็นข้อจำกัดขององค์กรอื่นก็ เป็นได้ ในการวิเคราะห์ปัจจัยภายนอก John S.Edwards ได้เสนอปัจจัยภายนอก 9 ประการ คือ การเมือง เศรษฐกิจ นิเวศวิทยา การแข่งขัน กฎหมาย โครงสร้างพื้นฐาน สังคม เทคโนโลยีและ ประชากร (Edwards, 1994)

- O (Opportunity) โอกาสทางการตลาดและความเป็นไปได้ของผลิตภัณฑ์ เป็นการ วิเคราะห์สภาวะแวดล้อมภายนอกที่สามารถแสดงให้เห็นถึงโอกาสใหม่ๆ สำหรับการ เติบโตและการทำกำไรขององค์กรได้ เช่น ความต้องการของลูกค้าที่เกิดขึ้นใหม่และยัง ไม่สามารถเป็นจริง การเกิดรั่นและเข้ามาของเทคโนโลยีใหม่ๆ การผ่อนกฎการค้า ต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง การขยายเข้าสู่ตลาดทางภูมิศาสตร์ใหม่ เป็นต้น
- T (Threat) อุปสรรคที่ทำให้สูญเสียโอกาสทางการแข่งขันเป็นการเปลี่ยนแปลงของ สภาพแวดล้อมภายนอกที่จะก่อให้เกิดการคุกคาม เป็นอุปสรรคขึ้นได้ เช่น การเปลี่ยน รัฐนิยมของผู้บริโภค การลดลงของความเติบโตทางตลาดการเข้ามาของคู่แข่งใหม่ที่มี ศักยภาพ เป็นต้น

2.2 วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

งานศึกษาที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

จากการสำรวจการศึกษาที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว พบว่ามีการศึกษาอยู่หลายรูปแบบ คือ

1. การศึกษาสภาพโดยทั่วไป

อัตตพล เอกอร์มัยผล (2547) ทำการศึกษาถึงผลกระทบของการใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศต่อระบบเศรษฐกิจไทย วิเคราะห์โดยใช้ตารางปัจจัยการผลิต-ผลผลิต เพื่อให้ทราบถึงผลกระทบของการใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศที่มีต่อมูลค่าผลผลิตภายในประเทศ ผลตอบแทนของปัจจัยการผลิตขั้นปฐม การรั่วไหลที่เกิดจากการนำเข้าปัจจัยการผลิต (Import leakage) โดยใช้ข้อมูลการใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศในปี พ.ศ.2545 และข้อมูลจากตารางปัจจัยการผลิต-ผลผลิต เพื่อใช้เป็นเกณฑ์ในการจัดสรรค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศในปี พ.ศ.2545 แนวความคิดและทฤษฎีที่ใช้ประกอบการศึกษา คือ ใช้ผลของการท่องเที่ยวที่ก่อให้เกิดการสร้างรายได้โดยอาศัยแนวความคิดทฤษฎีเศรษฐศาสตร์ของเคนส์ (Keynes) คือ เมื่อมีการใช้จ่ายเกิดขึ้นครั้งหนึ่งในระบบเศรษฐกิจ จะส่งผลกระทบให้มีการใช้จ่ายต่อ กันไปอีกหลายรายรอบ

ผลการศึกษาด้วยวิธีวิเคราะห์โดยใช้แบบจำลองปัจจัยการผลิต-ผลผลิตเพื่อหาผลกระทบทางเศรษฐกิจทั้งทางตรงและทางทางอ้อมจากค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศพบว่า ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศในปี พ.ศ.2545 จำนวน 323,483 ล้านบาท ก่อให้เกิดผลผลิตภายในประเทศในสาขาวิชาการผลิตต่างๆ เพิ่มขึ้นเป็นมูลค่ารวม 595,852 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 10.9 ของมูลค่าผลผลิตมวลรวมภายในประเทศในปี พ.ศ.2545 ซึ่งในส่วน เจ้าของปัจจัยการผลิตขั้นปฐมในสาขาวิชาการผลิตต่างๆ ได้รับประโยชน์จากค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศเช่นกัน โดยคุณงานที่ทำงานในสาขาวิชาการผลิตต่างๆ ได้รับผลตอบแทน เป็นเงินเดือน ผู้ประกอบการในสาขาวิชาการผลิตต่างๆ ได้รับผลตอบแทนเป็นส่วนเกินของผู้ประกอบการ ขณะเดียวกันการผลิตสินค้าและบริการในสาขาวิชาการผลิตต่างๆ เพื่อตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศมีความจำเป็นต้องใช้ปัจจัยการผลิตที่นำเข้าจากต่างประเทศ ทำให้เกิดการรั่วไหลของเงินตราในการซื้อปัจจัยการผลิตที่มาจากต่างประเทศ (Import leakage)

มาลีรัตน์ สุขศรี (2540) ทำการวิเคราะห์อุปสงค์ของนักท่องเที่ยวในภูมิภาคเอเชีย แปซิฟิกที่เดินทางเข้าสู่ประเทศไทยโดยทางอากาศ เพื่อทราบถึงปัจจัยที่มีผลต่อปริมาณ นักท่องเที่ยวที่เดินทางจากประเทศในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกเข้ามายังประเทศไทยโดยทางอากาศ และสามารถพยากรณ์ได้ถึงปริมาณนักท่องเที่ยวที่คาดว่าจะเดินทางเข้ามายังประเทศไทยในอนาคต การศึกษาครั้งนี้ใช้แบบจำลองที่เป็นสมการลดด้อยเรցเช่นในรูปลอการิทึม (Natural Logarithms)

จากการศึกษาพบว่า ปัจจัยมูลค่าผลิตภัณฑ์มวลรวมประชาชาติต่อบุคคล (GNP per Capital) นับเป็นปัจจัยที่มีความสำคัญต่อความต้องการที่จะเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวของประเทศไทยของนักท่องเที่ยวในภูมิภาคนี้มากที่สุด ส่วนผลของการพยากรณ์พบว่า ปริมาณนักท่องเที่ยวภายในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกจะเดินทางเข้าสู่ประเทศไทยเพิ่มมากขึ้นในอัตราที่ลดลง ในอนาคต โดยประเทศไทยมีอัตราการเพิ่มขึ้นของจำนวนนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้ามายังประเทศไทยสูงสุด ได้แก่ ประเทศไทยสิงคโปร์ ญี่ปุ่น และเกาหลีใต้ ซึ่งนับเป็นตลาดหลักทางการท่องเที่ยวของไทยในอนาคต ด้วยเหตุนี้ทั้งภาครัฐและเอกชนจึงควรร่วมกันวางแผนและพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทยให้สามารถรองรับกิจกรรมด้านการท่องเที่ยวที่เพิ่มสูงขึ้นในอนาคตอย่างมีประสิทธิภาพต่อไป

มิ่งสรรพ ขาวสะอาดและคณะ (2544) ศึกษาเพื่อจัดทำแผนปฏิบัติการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวแห่งชาติในช่วงแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 9 (พ.ศ. 2545-2549) โดยบทสรุปเสนอผู้บริหาร ได้ใช้การวิเคราะห์ด้วยวิธี SWOT Analysis อธิบายสภาพภายนอกว่าในแผนฯ ฉบับ 9 สภาพภายนอกที่สำคัญคือ ภาวะภัยชนะลอดตัวของเศรษฐกิจสร้างรายได้และญี่ปุ่น กระแสการพัฒนาของเทคโนโลยี และแนวโน้มการแข่งขันด้านการท่องเที่ยวจะรุนแรงมากขึ้น สำหรับสภาพภายในที่สำคัญคือ เป็นช่วงที่มีการกระจายอำนาจปักครองสู่ท้องถิ่น ทำให้ขาดความเชื่อมโยงจากก่อให้เกิดปัญหาด้านสิ่งแวดล้อมที่ไม่พึงประสงค์ได้ พนับว่า ไทยมีจุดแข็งที่สำคัญคือ ความสามารถในการรองรับของสนับสนุนและประสิทธิภาพการให้บริการที่ไม่สม่ำเสมอ การจราจรที่แออัด การบริหารจัดการอุปสงค์ที่ไม่ตอบสนองกับความต้องการของลูกค้า การไม่ปฏิบัติตามแผนและเวลาที่กำหนดให้ สำหรับโอกาสของประเทศไทยคือ การพัฒนาตัวเองไปสู่การท่องเที่ยวประเภทฐานนิทรรศการและการท่องเที่ยวที่เป็นรางวัล โดยในรายงานฉบับนี้ได้เสนอวาระแห่งชาติเพื่อ “การท่องเที่ยวยั่งยืน” และมีการคาดเป้าหมายรายได้จากการท่องเที่ยวและจำนวนนักท่องเที่ยวในช่วงปี พ.ศ.2544-2549 มีการเสนอแผนและกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับวาระแห่งชาติที่ได้เสนอมา

2. การศึกษาความสามารถในการแข่งขัน

กฎณ์ อัครพงศ์พิสัย (2548) ทำการศึกษาถึงความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยเปรียบเทียบกับกลุ่มประเทศเชิงตะวันออกเฉียงใต้ เพื่อเปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยกับประเทศไทยในกลุ่มเชิงตะวันออกเฉียงใต้ และหาปัจจัยที่เป็นสาเหตุให้เกิดภาวะดังกล่าว

การศึกษารั้งนี้ใช้วิธีการศึกษาโดยอาศัยตัวนิความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (RCA) เปรียบเทียบระหว่างมูลค่าการส่งออกของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวกับมูลค่าการส่งออกสินค้าบริการ นอกจากนี้ได้สร้างตัวนิวัติประสิทธิภาพด้านความสามารถในการสร้างรายได้และความสามารถในการดึงดูดนักท่องเที่ยวให้พำนัก ประกอบกับศึกษาด้วยแบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ (CMS) เพื่อพิจารณาสาเหตุการเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวในระดับการกระจายตลาด นอกจากนี้ได้พิจารณาเปรียบเทียบกับตัวนิอัตราแลกเปลี่ยนที่แท้จริง (REER) ที่ธนาคารแห่งประเทศไทยได้คำนวณ

ผลการศึกษาพบว่า ความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทยเมื่อพิจารณาด้วยตัวนิความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏและตัวนิวัติประสิทธิภาพที่สร้างขึ้น มีความสามารถมากกว่า 1 คือยังคงมีความสามารถในการแข่งขันอยู่และมีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้นในอัตราที่ชะลอตัว ซึ่งไม่เป็นผลดีเนื่องจากมีความเป็นไปได้ที่จะมีแนวโน้มลดลงในอนาคต สำหรับแบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่พบว่า การเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทยขึ้นอยู่กับการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลกและปัจจัยอื่นๆ ค่อนข้างมาก การพัฒนาตลาดส่งออกยังไม่เหมาะสมกับภาระการณ์ขยายตัวของตลาด นอกจากนี้พบว่าอัตราแลกเปลี่ยนไม่มีผลกระทบต่อการเปลี่ยนแปลงมากนัก การศึกษารั้งนี้ มีข้อเสนอแนะว่าควรมีการจัดทำแผนพัฒนาทรัพยากรสินค้า และตลาดส่งออก โดยเน้นให้มีมาตรฐานเป็นที่น่าเชื่อถือ พัฒนาสินค้าให้มีความหลากหลายและมีมูลค่าเพิ่มขึ้น สร้างความร่วมมือในกลุ่มพันธมิตรร่วมทั้งผู้ขยายการส่งออกไปยังตลาดที่มีกำลังการใช้จ่ายที่สูงกว่าในปัจจุบันที่พัฒนาเฉพาะด้านจำนวน แต่มีอัตราการใช้จ่ายโดยเฉลี่ยไม่สูงขึ้น อันไม่เป็นผลดีต่อการขยายรายได้เมื่อเทียบกับต้นทุนที่เริ่มไป

นอกจากนี้ ศูนย์เศรษฐกิจระหว่างประเทศ คณะเศรษฐศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย (2541) ได้ศึกษาผลกระทบของการเปิดเสรีการค้าภาคบริการที่มีต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทย กรณีกรอบความตกลงของ แกตต์ อาเรียน และเอเปค โดยได้ศึกษาค่าตัวนิ RCA เปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันระหว่างประเทศไทยในกลุ่มเอเปคและอาเรียน ระหว่าง

ปี พ.ศ.2533-2538 ภาคบริการที่ศึกษาได้แก่ การขนส่ง การทำท่องเที่ยว รายได้จากการแรงงาน ผลตอบแทนจากการลงทุนบริการของภาครัฐบาล และบริการอื่นๆ โดยเปรียบเทียบสัดส่วนรายรับ บริการแต่ละสาขาต่อรายรับบริการทุกสาขาวรุ่มทั้งหมดของประเทศไทย และสัดส่วนรายรับบริการ สาขานั้นต่อรายรับบริการรวมทุกสาขาวรุ่งโลก

ผลการศึกษาพบว่าค่าดัชนี RCA ในด้านการทำท่องเที่ยว เมื่อเปรียบเทียบระหว่างประเทศไทยกับกลุ่มอาเซียนในช่วงปีเดียวกันพบว่า ไทยมีค่าดัชนีสูงกว่ากลุ่มอาเซียน (ไทยอยู่ระหว่าง 1.7332-3.4890 สำหรับภูมิภาคอยู่ระหว่าง 1.2391-2.9018) และของประเทศไทยสมาชิกทุกประเทศโดยตลอด ยกเว้นอินโดนีเซียมีค่าดัชนีสูงกว่าประเทศไทยตลอดช่วงเวลาดังกล่าว

และเมื่อพิจารณาเปรียบเทียบกับกลุ่มประเทศสมาชิกเอเปค ในช่วงปีเดียวกัน ไทยก็มีค่าเฉลี่ยสูงกว่า 1 เมื่อเทียบกับกลุ่มเอเปค (เอเปคอยู่ระหว่าง 0.0010-1.1331) และประเทศไทยสมาชิกทุกประเทศโดยตลอด จึงกล่าวได้ว่าไทยมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในสาขาวิชาการท่องเที่ยว และสูงกว่าทุกประเทศในกลุ่มเอเปค และอาเซียน ยกเว้นประเทศไทยในปีเดียว

งานของศูนย์เศรษฐกิจระหว่างประเทศ แสดงให้เห็นว่าในอดีตประเทศไทยมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเมื่อเทียบกับประเทศในกลุ่มเอเปค ซึ่งจะทำให้เห็นถึงความสามารถของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยในอดีตและเรื่องมายังผลการศึกษาในงานวิจัยฉบับนี้เกี่ยวกับความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยเปรียบเทียบกับประเทศญี่ปุ่นและเกาหลีซึ่งทำการศึกษาในช่วงปี พ.ศ.2544-2550

นอกจากนี้ผู้วิจัยยังทำการศึกษาทุกด้านที่ใช้ในการศึกษาครั้นนี้ โดยมีงานศึกษาที่เกี่ยวข้องกับการเปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันด้วยดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA Index) และแบบจำลองการวิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (Constant Market Share Analysis: CMS) คือ

สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย (2547) ทำการศึกษาถึงผลกระทบของภาคอุตสาหกรรมอันเนื่องมาจากการเปิดเสรีแบบทวิภาคี เพื่อทราบถึงการเปลี่ยนแปลงความสามารถในการแข่งขันของสินค้าไทยในตลาดโลก โดยใช้ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA Index) ในการวิเคราะห์ระดับศึกษาความหนุนเสริม (Complimentary) หรือการแข่งขัน (Substitution) ระหว่างสินค้าไทยกับสินค้าของประเทศไทยคู่ค้า โดยใช้การวิเคราะห์ RCA Rank Correlation, Trade Complimentarily Index, Export Similarity Index และIntra-industry Trade Index และศึกษาการเปลี่ยนแปลง

ส่วนแบ่งตลาดของสินค้าไทยในตลาดสำคัญ คือ สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และ จีน ว่าเป็นผลจากปัจจัยใด โดยอาศัยการวิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (Constant Market Share Analysis : CMS)

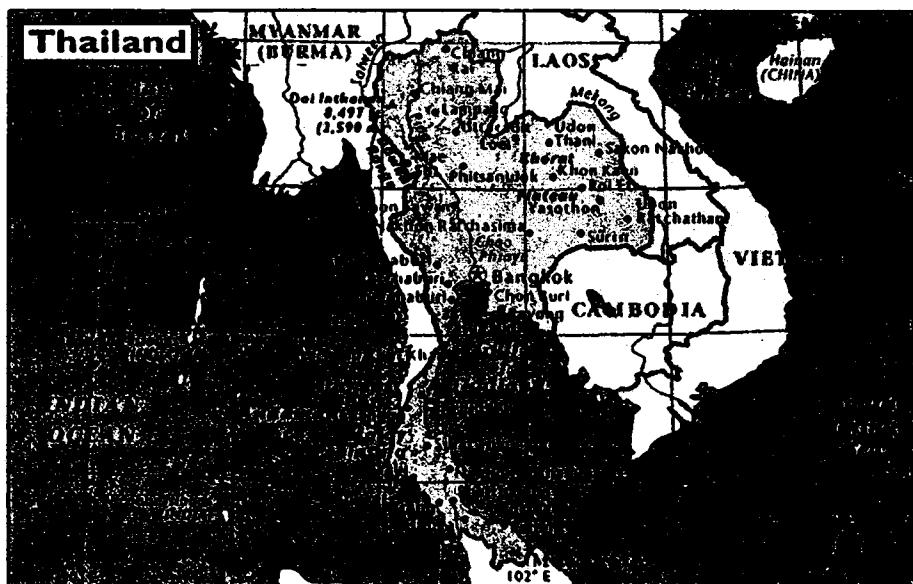
จากการศึกษาพบว่า โครงสร้างสินค้าส่งออกของประเทศไทย ตั้งนั้น ประโยชน์และโอกาสทางการค้ากับประเทศไทย เป็นไปในทางบวก ส่วนโครงสร้างสินค้าส่งออก ของประเทศไทย จีน อินเดีย อินโดนีเซีย เกาหลีใต้ มาเลเซีย เม็กซิโก และฟิลิปปินส์ มีลักษณะแข็งข้น กับประเทศไทย ประเทศที่มี Trade Complimentary กับไทยสูงได้แก่ สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น จีน ขอสเตรเลีย และนิวซีแลนด์ ซึ่งการเจรจาข้อตกลงการค้ากับประเทศไทยถูกกลุ่มนี้จะมีประโยชน์ต่อ ไทยในแต่ละประเทศนี้เป็นแหล่งนำเข้าในรายกру๊ปสินค้าโดยรวมที่ไทยนำเข้าจากตลาดโลกอยู่ แล้ว

บทที่ 3

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศไทยปัจจุบัน ประเทศไทยแล้วนิ้มในอนาคต และสอดคล้องๆ กับการท่องเที่ยวชั้นนำ

3.1 อุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทย

ภาพที่ 3.1 แผนที่ประเทศไทย



ที่มา : <http://www.mapquest.com/atlas/?region=thailand>

ประเทศไทย ตั้งอยู่ในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ มีพรมแดนทางทิศตะวันออกติดลาวและกัมพูชา ทิศใต้ติดอ่าวไทยและมาเลเซีย ทิศตะวันตกติดทะเลเด่นดามันและพม่า และทิศเหนือติดพม่าและลาว

ภูมิอากาศ

ภูมิอากาศของไทยเป็นแบบเขตร้อน อากาศร้อนที่สุดในเดือนเมษายน-พฤษภาคม โดยจะมีฝนตกและเมฆมากจากลมมรสุมตะวันตกเฉียงใต้ในช่วงกลางเดือนพฤษภาคม-เดือนตุลาคม ส่วนในเดือนพฤษภาคมถึงกลางเดือนมีนาคม อากาศแห้ง และหน่วยเย็นจากลมมรสุมตะวันออกเฉียงเหนือยกเว้นภาคใต้ที่มีอากาศร้อนชื้นตลอดทั้งปี (วิกิพีเดีย สารานุกรมเสรี, ออนไลน์, 2550)



แผนการตลาดการท่องเที่ยวปี พ.ศ.2549 (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, อ่อนไลน์, 2548)

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยได้ประกาศวิสัยทัศน์ว่าจังหวัดมุ่งพัฒนาและส่งเสริมความเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวของเอเชีย (Tourism Capital of Asia) โดยเน้นคุณภาพของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว การท่องเที่ยวอย่างยั่งยืน และความสามารถในการแข่งขันในตลาดโลก และมีเป้าหมายในการเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวคุณภาพจากต่างประเทศเป็น 15.12 ล้านคนรายได้ 5.33 แสนล้านบาท ขณะที่เป้าหมายท่องเที่ยวคนไทย 79.33 ล้านคน-ครั้ง รายได้ 3.8 แสนล้านบาท โดยวางแผนขยายสินค้าท่องเที่ยว 5 กลุ่มหลัก ได้แก่ กลุ่มภาคทราย ชายทะเล กลุ่มน้ำตก ทุ่มชน และประวัติศาสตร์ กลุ่มสินค้าประเภทธรรมชาติ กลุ่มสินค้าความสนใจพิเศษ และกลุ่มเทคโนโลยี ซึ่งเป็นสินค้าทางการท่องเที่ยวที่ตอบรับความสนใจ สนับสนุนและพัฒนาระบบราชการ กลุ่มตลาดเป้าหมายทั้งในและต่างประเทศ ทั้งนี้ด้านตลาดต่างประเทศ ในส่วนการโฆษณาประชาสัมพันธ์จะเน้นการสร้างการรับรู้และภาพลักษณ์เชิงบวก เกี่ยวกับความปลอดภัย ความมั่นคง สร้างความเข้าใจในสถานการณ์ปัจจุบัน ความพร้อมในการรองรับนักท่องเที่ยว และความคุ้มค่าที่แสดงให้เห็นว่าเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่มาแล้วมีความสุข โดยจัดทำชื่อมูลเป็นภาษาต่าง ๆ ในแต่ละท้องถิ่นเพื่อเข้าถึงนักท่องเที่ยวและกระตุ้นความต้องการเดินทาง ขณะเดียวกันจะเน้นการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันทั้งด้านจำนวนและรายได้ทางการท่องเที่ยว โดยมุ่งทำตลาดเชิงรุกเข้าถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวเป็นรายตลาด เจาะกลุ่มตลาดเฉพาะให้มากขึ้น อาทิ กอร์ฟ สุขภาพ ดำเนิน หันนีมูน ผู้มีรายได้สูง กลุ่มตลาดศรี ผู้สูงอายุ และมุ่งความสนใจไปที่ตลาดภูมิภาคเอเชีย และยุโรป รวมทั้งตลาดตะวันออก คือ จีน ญี่ปุ่น เกาหลี ไต้หวัน ฮ่องกง และตลาดอาเซียน คือ มาเลเซีย สิงคโปร์ ซึ่งเป็นตลาดที่สามารถตัดสินใจท่องเที่ยวได้ในระยะเวลาสั้น นอกจากนี้จะเปิดแนววุกไปยังตลาดใหม่ที่มีศักยภาพอย่างยุโรป ตะวันออก รัสเซีย ยุโรป และกลุ่มตลาดตะวันบนของอินเดีย ตะวันออกกลาง และแอฟริกา เน้นการส่งเสริมการท่องเที่ยวในช่วงกรีนซีซั่น เพื่อกระต่ายนักท่องเที่ยวในทุกฤดูกาล อีกทั้งยังคงให้ความสำคัญกับพื้นที่ชายฝั่งทะเลอันดามัน และเรื่องพื้นฟูให้เป็นพื้นที่ท่องเที่ยวที่มีมาตรฐานในระดับสากล สร้างด้านตลาดในประเทศไทย ยังคงดำเนินการภายใต้แคมเปญ “เที่ยวที่ไหนไม่สุขใจเท่าน้านเรา” เน้นเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยว กระตุ้นให้นักท่องเที่ยวมีการใช้จ่ายเพื่อการท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น และเกิดความดีในการเดินทางภายในประเทศไทย ลดภาระและการเดินทางออกนอกประเทศของคนไทย ด้วยการส่งเสริมสินค้าพิเศษ “40 เส้นทางสุขใจ” โดยรวมเส้นทางท่องเที่ยวที่คนไทยไม่ควรพลาดชม และ “อั่นซีนพาราไดซ์” เป็นจุดขายหลัก ควบคู่กับการส่งเสริมการท่องเที่ยวเชื่อมโยงระหว่างกลุ่มจังหวัดทั้งภายในภูมิภาคและระหว่างภูมิภาคของประเทศไทยมากยิ่งขึ้น รวมทั้งการ

กระจายการเดินทางท่องเที่ยวจากภาคกลางและเมืองหลัก ให้เกิดการเดินทางข้ามภูมิภาค และเชื่อมโยงกับประเทศเพื่อนบ้าน การจัดกิจกรรมและแคมป์ปิ้งพิเศษต่าง ๆ ที่มีความน่าสนใจตรงกับความต้องการในปัจจุบัน เช่น กีฬา บันเทิงโดยดึงพันธมิตรที่เป็นภาคเอกชนเข้ามาช่วยเสริมความแข็งแกร่งในการขยายฐานตลาด ลด蹲จากการเพิ่มช่องทางต่างๆ ในด้านข้อมูลข่าวสารให้มีความทันสมัย เน้นการใช้ประโยชน์จากสื่ออิเล็กทรอนิกส์และการส่งเสริมการขยายผ่านระบบออนไลน์ เพื่อให้สอดคล้องกับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวที่หันมาใช้อินเตอร์เน็ตในการหาข้อมูลของแหล่งท่องเที่ยวมากขึ้น นอกจากนี้ จะเร่งเสริมศักยภาพให้ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมีความรู้ด้านการบริหารและการตลาดให้มากขึ้นด้วย

นโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวประเทศไทยปี 2546–2549 (สำนักงานพัฒนาการท่องเที่ยว, ออนไลน์, 2546)

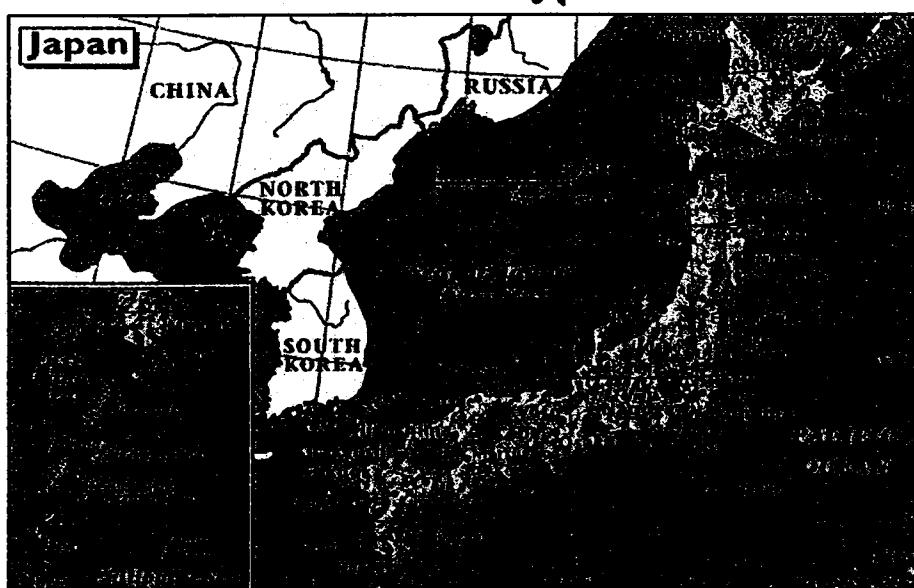
1. ส่งเสริมให้การท่องเที่ยวเป็นเครื่องมือสำคัญในการแก้ไขปัญหาเศรษฐกิจ สร้างงานให้กับประชาชนและเพิ่มรายได้ให้กับประเทศ รวมทั้งส่งเสริมให้การท่องเที่ยวมีบทบาทสำคัญในการช่วยพัฒนาคุณภาพชีวิตของประชาชนทั่วทุกภูมิภาคตามนโยบายรัฐบาล
2. ส่งเสริมและพัฒนาการดำเนินงานด้านการตลาดเชิงรุก การเพิ่มตลาดใหม่และตลาดเฉพาะกลุ่ม เพื่อเร่งดึงดูดให้นักท่องเที่ยวต่างประเทศที่มีคุณภาพเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทย และกระตุ้นให้นักท่องเที่ยวชาวไทยท่องเที่ยวภายในประเทศเพิ่มมากขึ้น รวมทั้งกำหนดจุดขายของประเทศไทย (Positioning Thailand) ให้มีความชัดเจน
3. ส่งเสริมให้เกิดความร่วมมือกับทุกฝ่ายทั้งระดับในประเทศไทยและต่างประเทศ ใน การส่งเสริมและพัฒนาตลาดท่องเที่ยว ทั้งนี้เพื่อร่วมกันจัดอุปสรรคทางการท่องเที่ยว และเป็นหนทางก้าวสู่การเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวในภูมิภาคเอเชีย
4. มุ่งพัฒนาองค์กร ระบบบริหารจัดการ และเสริมสร้างบุคลากรให้มีทักษะและรีดความสามารถทางการตลาดท่องเที่ยว เพื่อให้เป็นองค์กรแห่งการขับเคลื่อน (Driving Force) ที่มีประสิทธิภาพในการดำเนินงานและมีศักยภาพทางการแข่งขันระดับนานาชาติ ภายใต้หลักธรรมาภิบาล รวมทั้ง พัฒนาความเข้มแข็งขององค์กรในบทบาทเชิงวิชาการและองค์ความรู้ที่เกี่ยวข้องกับเรื่องการตลาด
5. เร่งรัดพัฒนาระบบท่องเที่ยวในโลกยุคดิจิทัล (E-TOURISM) เพื่อรองรับการทำธุรกรรมบนระบบเครือข่ายอินเตอร์เน็ต และการดำเนินการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์

รวมทั้งการดำเนินงานด้านการตลาดด้วยระบบสารสนเทศ โดยมีกลไกในการควบคุมและป้องกันเพื่อเป็นหลักประกันในการป้องกันปัญหาที่อาจเกิดขึ้น กลยุทธ์ในการดำเนินนโยบาย

1. พัฒนาขีดความสามารถของชุมชน และองค์กรปกครองท้องถิ่นให้สามารถพัฒนาอาชญากรรมแบบสินค้าและบริการท่องเที่ยว เพื่อการสร้างรายได้
2. สร้าง ส่งเสริม อนุรักษ์ ฟื้นฟู หรือ พัฒนาแหล่งท่องเที่ยวให้ยั่งยืนมีคุณภาพ และได้มาตรฐานสากล
3. พัฒนายกระดับมาตรฐาน การให้บริการ และปัจจัยสนับสนุนการท่องเที่ยว
4. พัฒนาธุรกิจบริการถ่ายทำภาพยนตร์ ให้มีศักยภาพ และส่งเสริมสนับสนุนอุตสาหกรรมภาพยนตร์ของประเทศไทย
5. ผลักดันความร่วมมือทางเศรษฐกิจระหว่างประเทศ เพื่อพัฒนาการท่องเที่ยว
6. สร้างความมั่นใจ แก่นักท่องเที่ยวในการบริหารวิกฤติ อำนวยความสะดวก อำนวยความสะดวกและให้ความปลอดภัย

3.2 อุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยญี่ปุ่น

ภาพที่ 3.2
แผนที่ประเทศไทยญี่ปุ่น



ที่มา : <http://www.mapquest.com/atlas/?region=japan>

ประเทศไทยเป็นประเทศหนึ่งในภูมิภาคเอเชียตะวันออก ตั้งอยู่ในมหาสมุทรแปซิฟิก ทางตะวันตกติดกับคาบสมุทรเกาหลี และสาธารณรัฐประชาชนจีน โดยมีทะเลญี่ปุ่นกั้น ส่วนทางทิศเหนือ ติดกับประเทศรัสเซีย มีทะเลโอซอร์สค เป็นเส้นแบ่งแดน ญี่ปุ่นจึงเป็นประเทศที่มีขนาดใหญ่เป็นอันดับที่ 62 ของโลก และประกอบไปด้วยเกาะน้อยใหญ่กว่า 3,000 เกาะ

ภูมิศาสตร์

สภาพดินฟ้าอากาศของญี่ปุ่นมีภูมิอากาศอยู่ในเขตตอนอุ่น ซึ่งแบ่งออกยังขั้ดเจนเป็น 4 ฤดู คือ ฤดูหนาว ระหว่างเดือนธันวาคม ถึงเดือนกุมภาพันธ์ มีลมหนาวพัดมาจากแผ่นดินในญี่ปุ่นทำให้อากาศหนาวและจะมีมีระดับ ฤดูใบไม้ผลิ ระหว่างเดือนมีนาคม ถึงเดือนพฤษภาคม เป็นฤดูที่มีอากาศอบอุ่นสบาย มีดอกซากุระสีขาว สีชมพู และสีม่วงซ่อนบานสะพรั่งอยู่ทั่วไป ฤดูร้อน ระหว่างเดือนมิถุนายน ถึงเดือนสิงหาคม มีลมร้อนพัดเร้ามาจากมหาสมุทรแปซิฟิก ฤดูใบไม้ร่วง ระหว่างเดือนกันยายน ถึงเดือนพฤศจิกายน เป็นฤดูที่มีอากาศเย็น สบาย (วิกิพีเดีย สารานุกรมเสรี, ออนไลน์, 2550)

แผนพัฒนาการท่องเที่ยว (Japan National Tourist Organization, Online, 2003)

ปี พ.ศ. 2545 ประเทศไทยได้เป็นเจ้าภาพในการจัดการแข่งขันฟุตบอลโลก นายกรัฐมนตรี นายโคจิชูมิ ได้ประกาศในการแถลงนโยบายของเขาว่า ประเทศไทยญี่ปุ่นจะเข้ามามีส่วนร่วมในการเพิ่มปริมาณการท่องเที่ยวในประเทศไทยและสร้างความคึกคักให้แก่ภูมิภาค จึงทำให้รัฐบาลญี่ปุ่นหันมาให้ความสำคัญและสนับสนุนการท่องเที่ยว ทำให้นโยบายการท่องเที่ยว กลายเป็นนโยบายหลักของประเทศไทยญี่ปุ่น จึงเริ่มมีการกำหนดแผนพัฒนาการท่องเที่ยวเพื่อส่งเสริม และสนับสนุนอุตสาหกรรมท่องเที่ยวตั้งแต่ปี พ.ศ. 2546 เป็นต้นมาและใช้งานถึงปัจจุบัน

รัฐบาลญี่ปุ่นมีนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวเพื่อเชิญชวนนักท่องเที่ยวจากต่างประเทศ ให้เดินทางเข้าประเทศญี่ปุ่นมากขึ้น ในอดีตมีชาวญี่ปุ่นเดินทางไปท่องเที่ยวในต่างประเทศมากถึง 16,520,000 คน เมื่อเทียบกับจำนวนนักท่องเที่ยวต่างประเทศที่เดินทางเข้าประเทศไทยเพียง 5,240,000 คน นับว่ามีอย่างมาก ทั้งๆ ที่ประเทศไทยมีประวัติและวัฒนธรรมที่ยาวนาน อีกยังอุดมไปด้วยสถานที่ท่องเที่ยวตามธรรมชาติที่งดงาม และสถานที่น่าสนใจอีกมากมาย ดังนั้นเพื่อเป็นการสนับสนุนปีการท่องเที่ยว รัฐบาลญี่ปุ่นด้วยความร่วมมือกับหน่วยงานและองค์กรต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง วางแผนดำเนินโครงการส่งเสริมความสนใจของนักท่องเที่ยวจากต่างประเทศ อาทิ เช่น

จัดกิจกรรมส่งเสริมการท่องเที่ยวประเทศญี่ปุ่นในสหรัฐอเมริกาและชั้งกฤษ โครงการประชาสัมพันธ์แนะนำสถานที่ท่องเที่ยวที่มีเครื่องเสียงของญี่ปุ่น เป็นต้น

นอกจากนี้ รัฐบาลญี่ปุ่นได้มีโครงการ “Japan Visit Campaign” เพื่อกำหนดแผนในการส่งเสริมการท่องเที่ยวภายในประเทศและตึงคุณักท่องเที่ยวจากต่างประเทศ 10 ล้านคนให้มาท่องเที่ยวญี่ปุ่นภายในปี พ.ศ.2553 โดยโครงการนี้ได้เน้นนักท่องเที่ยว 2 กลุ่ม ได้แก่ กลุ่มนักท่องเที่ยวเดินทางเป็นหมู่คณะผ่านบริษัททัวร์ (Group Inclusive Tourism-GIT) ส่วนกลุ่มรอง เป็นกลุ่มนักท่องเที่ยวเดินทางด้วยตนเอง (free individual travel: FIT) กลยุทธ์ในการดึงดูดนักท่องเที่ยวคือ “YOKOSO! JAPAN” ซึ่งหมายความว่า “ยินดีต้อนรับ” โดยกลยุทธ์นี้ญี่ปุ่นเน้นกลุ่มนักท่องเที่ยวจากประเทศใกล้เคียง ญี่ปุ่น ได้ห่วน สหรัฐอเมริกา จีน อังกฤษ เยอรมัน ฝรั่งเศส ไทย สิงคโปร์ ออสเตรเลีย และแคนาดา โดยมีการสร้างสิ่งแวดล้อมที่มีภัยในประเทศแต่ละท้องถิ่น เพื่อดึงดูวนักท่องเที่ยวและให้ตรงตามความต้องการของนักท่องเที่ยวก่อนเป้าหมาย

แผนการประชาสัมพันธ์

- การจัดประชุมธุรกิจกับองค์กรการท่องเที่ยว การประชุมกับองค์กรท่องเที่ยวต่างชาติที่ JATA World Tourism Congress & Trade Fair
- โครงการร่วมของรัฐบาลและรัฐชนในท้องถิ่น การประชุมธุรกิจและการท่องเที่ยว ยกไกโด
- การแสดงการท่องเที่ยว Japan Festa ใน Guangzhou
- การประชาสัมพันธ์ต่อสื่อ การโฆษณาในหนังสือพิมพ์ของเกาหลีโดยบริษัทของญี่ปุ่น และรัฐบาลญี่ปุ่น
- โครงการโดยสถาบันทูตญี่ปุ่น China VJP Promotion Meeting ในแต่ละประเทศ

นโยบายการท่องเที่ยว (Ministry of Transport Government of Japan, Online, 2003)

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวมีผลต่อระบบเศรษฐกิจญี่ปุ่นประมาณ 54 ล้านล้านเยน ทำให้รัฐบาลญี่ปุ่นให้ความสำคัญและสนับสนุนอุตสาหกรรมท่องเที่ยว โดยกำหนดเป้าหมายที่จะดึงดูวนักท่องเที่ยวให้ได้ 10 ล้านคนภายในปี พ.ศ.2553 รัฐบาลญี่ปุ่นได้มีการจัดตั้ง Tourism Promotion Council โดยมีหน้าที่ในการกำหนดกลยุทธ์และนโยบายในการประชาสัมพันธ์ ดึงดูวนักท่องเที่ยว โดยมีการกำหนดนโยบายดังนี้

1. เพิ่มการท่องเที่ยวในประเทศเป็นสองเท่า

ประเทศไทยปีบุนดึงได้จัดตั้งนักท่องเที่ยวต่างชาติให้ได้ 10 ล้านคนให้เข้ามาท่องเที่ยว ในประเทศไทยปีบุนก่อนปี พ.ศ.2553 จึงมีการกำหนด "Japan Visit Campaign" ซึ่งเป็นความพยายามร่วมมือกันของการภาครัฐและภาคเอกชน แคมเปญนี้คือ "Yokoso! Japan" ซึ่งเป็นคำโฆษณาที่เน้นตลาดประเทศไทยให้หัน สหรัฐอเมริกา จีน ส่องกง อังกฤษ เยอรมนี และฝรั่งเศส

2. การกระตุ้นนักท่องเที่ยวชาวญี่ปุ่น

การสนับสนุนการท่องเที่ยวภายในประเทศโดยมีเป้าหมายที่ประชากรชาวญี่ปุ่น โครงการต่างๆ มากมายได้รับการดำเนินการให้เหมาะสมกับความต้องการของประชาชนในเรื่อง การพักผ่อนและเพื่อกระตุ้นให้คนญี่ปุ่นเดินทางท่องเที่ยวในระยะยาวนาน โดยมีการสนับสนุนการพักผ่อนของครอบครัว โดยความร่วมมือของกระทรวงต่างๆ ที่เกี่ยวข้องและภาคเอกชน เพื่อที่จะทำให้คนทั่วไปขอลาหยุดยาวเพื่อท่องเที่ยวกับครอบครัวได้

3. การเพิ่มความดึงดูดให้นักท่องเที่ยวต่างชาติและญี่ปุ่นมาท่องเที่ยวในภูมิภาคท้องถิ่น

รัฐบาลญี่ปุ่นให้ความสำคัญในการสร้างสภาพัฒนาต่างๆ เพื่อเป็นการรองรับนักท่องเที่ยวต่างชาติและญี่ปุ่น โดยรัฐบาลกำลังพยายามที่จะจัดพื้นที่แลกเปลี่ยนทางการท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวนั้นสามารถสื่อสารกับคนในท้องที่เพื่อที่จะชุมชนท่องเที่ยวต่างๆ รัฐบาลได้พัฒนาโครงสร้างพื้นฐานของการท่องเที่ยว โดยการอนุรักษ์สถานที่ทางวัฒนธรรมและธรรมชาติ การพัฒนาสิ่งอำนวยความสะดวกเพื่อการพักผ่อน เช่น โครงการ Tourism Exchange Space Model Projects และแผน Tourism Plus 1 Strategy เป็นโครงการที่ช่วยสร้างชุมชนในท้องถิ่นให้มีลักษณะพิเศษเฉพาะตัวเองเพื่อเป็นการดึงดูดนักท่องเที่ยว โครงการนี้จะถูกรวมไปกับโครงการสำหรับโชนพิเศษเพื่อการปฏิรูปทางโครงสร้างและการปรับปรุงในท้องถิ่นและในเมือง โดยมีโครงการใหม่ที่เรียกว่า Tourism Renaissance ซึ่งสนับสนุนการท่องเที่ยวของภาคเอกชนในการวิจัยขั้นพื้นฐานในการพัฒนาแบบร่วมด้วยท้องถิ่น และการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์

4. การให้ความสนับสนุนภายนอกในภูมิภาค

รัฐบาลให้การสนับสนุนการท่องเที่ยวในภูมิภาคซึ่งจะเป็นแรงผลักดันการท่องเที่ยวโดยรวมของประเทศไทย ดังนี้

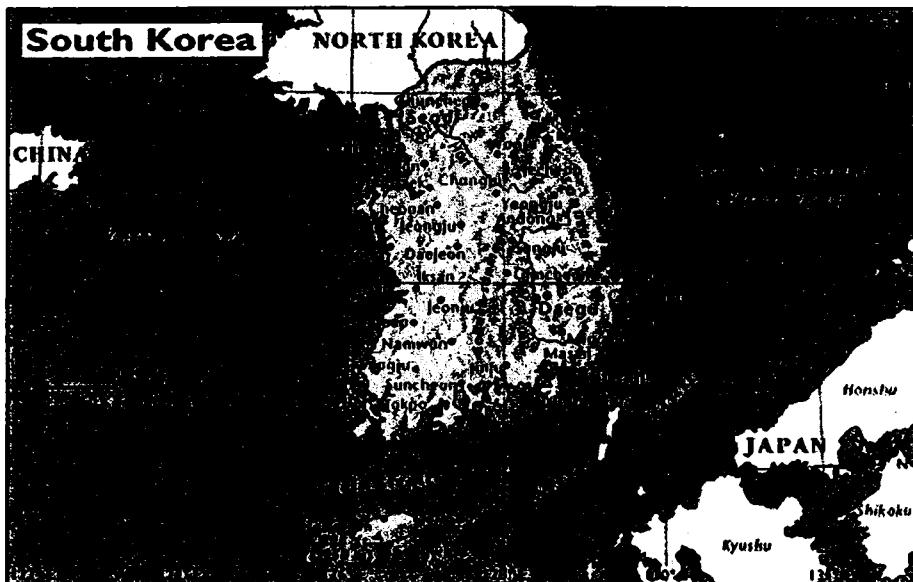
- ในคิวชู ภาครัฐและเอกชนได้ก่อตั้งกลุ่ม Kyushu Region Strategy Panel ริ่ง ประกอบด้วย สนพันธ์เศรษฐกิจคิวชู-ยามากูจิ และสนพันธ์ของสภากาชาดและ อุตสาหกรรมในคิวชู ซึ่งกลุ่มนี้ได้ตีพิมพ์แผนการท่องเที่ยวคิวชู
 - City of Kobe ได้แต่งตั้งผู้อำนวยการสำนักการท่องเที่ยว
 - Ise และ Futami ใน Mie Prefecture เรียนรู้ทบทวน Tourism Charisma และ Tourism Exchange Space Model Projects
 - ผู้อุปถัมภ์ในเมืองมัตซึยามะใน Ehime Prefecture ได้เข้าร่วมในการสนับสนุนการ ท่องเที่ยวที่เชื่อมต่อกับการปรับปรุงเมืองและโครงการปฏิรูปทางโครงสร้าง
 - เมืองอิราโดในนากาชิกิ Prefecture ต้องตั้งป้ายข้อมูลเป็นสี่ภาษาเพื่ออำนวย ความสะดวกให้แก่นักท่องเที่ยว
- ทำให้การสนับสนุนการท่องเที่ยวได้แพร่ขยายไปทั่วทั้งญี่ปุ่นอย่างรวดเร็ว

ผลที่ได้รับจากนโยบายท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่น

- ทำให้เกิดการพัฒนาทางเศรษฐกิจ เพราะการท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมที่มีการเติบโตที่ จะนำช่วยพัฒนาเศรษฐกิจของญี่ปุ่น ซึ่งการท่องเที่ยวมีผลต่อระบบเศรษฐกิจ คือมีการสร้างสินค้า ทางการท่องเที่ยวใหม่ๆ และการจ้างงาน
- ทำให้ญี่ปุ่นนำดึงดูดมากขึ้น เพื่อเป็นการทำให้ญี่ปุ่นมีความนำดึงดูดมากกว่าและทำให้ สถานที่ท่องเที่ยวสามารถแข่งขันได้นั้น จำต้องเพิ่มการสนับสนุนแก่การพัฒนาทรัพยากรัฐมนตรีและ การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานด้วย
- การสร้างการรับรู้ในประวัติศาสตร์และวัฒนธรรมของญี่ปุ่น สร้างชุมชนในท้องถิ่นให้มี ลักษณะเฉพาะที่ดึงดูดนักท่องเที่ยวจะช่วยเปลี่ยนการรับรู้ของผู้อุปถัมภ์และความภูมิใจใน ประวัติศาสตร์และวัฒนธรรม
- การมีส่วนทำให้เกิดสันติภาพแก่โลกโดยผ่านการขยายความเข้าใจระหว่างประเทศ การ ท่องเที่ยวจะเพิ่มการแลกเปลี่ยนทางเศรษฐกิจ วัฒนธรรม และบุคคลและช่วยให้เกิดสันติภาพของ โลก
- การใช้สันทนาการอย่างฉลาด การใช้สันทนาการอย่างฉลาดในการท่องเที่ยวจะช่วย พัฒนาความมีชีวิตชีวาของสังคมและบุคคล การสนับสนุนการท่องเที่ยวเป็นเป้าหมายที่คุ้มค่า สำหรับรัฐบาล ญี่ปุ่นในท้องถิ่น และระบบอุตสาหกรรม

3.3 อุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศเกาหลี

ภาพที่ 3.3
แผนที่ประเทศเกาหลีใต้



ที่มา : <http://www.mapquest.com/atlas/?region=skorea>

สาธารณรัฐเกาหลี (Republic of Korea) หรือ เกาหลีใต้ (South Korea) เป็นประเทศในเอเชียตะวันออก มีพื้นที่ครอบคลุมส่วนใต้ของคาบสมุทรเกาหลี พร้อมแดนทางเหนือติดกับประเทศเกาหลีเหนือ มีประเทศญี่ปุ่นตั้งอยู่ทางตะวันออกเฉียงใต้โดยมีทะเลญี่ปุ่นและช่องแคบเกาหลีกั้นไว้

ภูมิอากาศ

ประเทศเกาหลี มีสภาพอากาศอยู่ในเขตตอนอุ่น มี 4 ฤดูกาลที่แตกต่างกันคือ ฤดูใบไม้ผลิ ปลายเดือนมีนาคม ถึงเดือนพฤษภาคม เหมาะแก่การซ้อมธรรมชาติของเกาหลี ฤดูร้อน เดือนมิถุนายน ถึงเดือนสิงหาคม และอาจมีฝนตกตังแต่ปลายเดือนมิถุนายน ถึงปลายเดือนกรกฎาคม ฤดูใบไม้ร่วง ปลายเดือนกันยายน ถึงพฤศจิกายน เป็นช่วงเวลาที่ที่สุดของปี เหว่าเย็นสบาย และใบไม้ตามที่ต่าง ๆ จะเริ่มเปลี่ยนเป็นสีแดงสวยงาม ฤดูหนาว เดือนธันวาคม ถึงเดือนกุมภาพันธ์ อากาศหนาวเหน็บ มีหิมะตกบ้างมีฝนประปาอย (วิกิพีเดีย สารานุกรมเสรี, ออนไลน์, 2550)

แผนพัฒนาการท่องเที่ยว (Korea Tourism Organization: KTO, Online, 2003)

กระทรวงวัฒนธรรมและการท่องเที่ยวของเกาหลีให้การสนับสนุนและส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยว โดยมีการกำหนดแผนการตลาดและนโยบายการท่องเที่ยวตั้งแต่ปีพ.ศ. 2546 และใช้อยู่จนถึงปัจจุบัน โดยมีการสนับสนุนศิลปะบันเทิงยุคใหม่ เช่น ภาพยนตร์ เพลง ละคร โดยมีการจัดกิจกรรมพิเศษเพื่อกระตุ้นกระแส อย่างเช่น จัดเทศกาลดisco Rock festival, จัดเทศกาลดนั้งปูชานฟิล์ม สิ่งนี้เป็นสาเนตุสำคัญที่ทำให้ประเทศไทยมีการพัฒนาด้านอุตสาหกรรมบันเทิงอย่างต่อเนื่องก็คือ การจับมือกันระหว่างธุรกิจต่าง ๆ เช่นธุรกิจท่องเที่ยวกับธุรกิจภาพยนตร์ คือ ประเทศไทยมีจุดเด่นก็คือภูมิประเทศที่สวยงาม และเกาหลีได้ใช้จุดเด่นตรงนี้เข้าไปแทรกเป็นจุดเด่นน่าประทับใจในภาพยนตร์ ซึ่งผลตามมาก็คือธุรกิจท่องเที่ยว เพราะเมื่อคนดูได้เห็นวิวทิวทัศน์อันสวยงามของเกาหลีผ่านฟิล์ม ก็จะเกิดความรู้สึกอยากมาสัมผัสบรรยากาศเหล่านั้นด้วยตัวเอง

องค์การส่งเสริมการท่องเที่ยวเกาหลี หรือที่รู้จักกันในนาม “อสท เกาหลี” เป็นหน่วยงานหนึ่งภายใต้สังกัดของกระทรวงวัฒนธรรมและการท่องเที่ยว มีการจัดตั้งขึ้นในในทุกประเทศ และทุกเมืองในญี่ปุ่น ทั่วโลก ซึ่งจะมีชื่อมูลเกี่ยวกับเกาหลีรวมไว้ทั้งหมด มีบทบาทอย่างมากในการส่งเสริมและสนับสนุนแผนพัฒนาการท่องเที่ยวเกาหลี ซึ่งได้แก่ แผน Korea Sparkling หรือ “เกาหลีกับประกายสดใส” ซึ่งจะตอบสนองต่ออุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของเกาหลีในการสื่อสารภาพลักษณ์ให้รู้จักไปทั่วโลก กิจกรรมที่สำคัญได้แก่ “Hallyu” กระแส “K-pop” หรือ “Korean Wave” ที่กำลังได้รับความนิยมไปทั่วโลก โดยสนับสนุนอุตสาหกรรมบันเทิงในเกาหลี เช่นการโปรดวัฒนธรรมเกาหลีผ่านทางภาพยนตร์

แผนพัฒนาขององค์การส่งเสริมการท่องเที่ยวเกาหลีอีกประการคือการ การสนับสนุน Tour Agent ซึ่งเป็นหนึ่งกลไกในการผลักดันยอดนักท่องเที่ยวให้โถเขี้ยว เช่น แคมเปญโปรดโมต Drama Tour หรือตามรอยหนังและละครเกาหลีในปัจจุบัน

นโยบายการท่องเที่ยวเกาหลี (KTO, Online, 2003)

องค์การการท่องเที่ยวเกาหลี (Korea Tourism Organization – KTO) ก่อตั้งขึ้น เพื่อพัฒนาอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของเกาหลีภายใต้กฎหมายการท่องเที่ยวเกาหลี โดยมีการกำหนดกรอบนโยบายการท่องเที่ยวและกิจกรรมเพื่อส่งเสริมการท่องเที่ยวดังนี้

1. การแนะนำการท่องเที่ยวในต่างประเทศ

- การออกแบบแผนกราฟิกโดยอิงตลาดจากต่างประเทศ
- การวางแผนธุรกิจการท่องเที่ยวภายในประเทศ
- การออกแบบและกรณีศึกษาที่ต่างประเทศ (หนังสือพิมพ์ หรือ อินเตอร์เน็ต เป็นต้น)
- การจัดรายการเดินทางสู่ภูมิภาคเพื่อสร้างความคุ้นเคยแก่นักธุรกิจและนักท่องเที่ยวพิมพ์ที่เข้ามาท่องเที่ยว เป็นต้น
- การจัดรายการพิเศษเพื่อแนะนำแหล่งท่องเที่ยว
- การเข้าร่วมการแสดงและนิทรรศการการท่องเที่ยว
- ดึงดูดนักท่องเที่ยวด้วยการจัดกิจกรรม เช่น MICE(Meeting ,Incentive ,Convention ,and Exhibition หมายถึง การจัดประชุมนานาชาติ การท่องเที่ยวเพื่อเป็นรางวัล และ การจัดนิทรรศการ)

2. การวิจัยด้านการตลาดและสื่อพิมพ์

- พัฒนาสินค้าการท่องเที่ยวตามแผนการพัฒนา รวมทั้งรายการส่งเสริม Hallyu หรือ K-Pop
- ดำเนินการวิจัยที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวภายนอกและตลาดต่างประเทศ
- ตีพิมพ์การรายงานสดติดการท่องเที่ยวรายเดือนและรายปี
- พัฒนาแบบรันด์การท่องเที่ยวของภูมิภาค
- ตีพิมพ์บทความซึ่งเป็นการสนับสนุนการท่องเที่ยวในหลาย ๆ ภาษา
- สร้างสื่อภาพและเสียงเกี่ยวกับสถานที่ท่องเที่ยวในภูมิภาค
- จัดการแข่งขันภาพถ่ายการท่องเที่ยวประจำปี โปสเตอร์ หรือ Flash อนิเมชัน

3. การสนับสนุนจากการท่องเที่ยวภูมิภาค

- ให้ความช่วยเหลือในการจัดการประชุมระหว่างประเทศ
- การตลาดเพื่อสนับสนุนชาวต่างชาติเพื่อการจัดการประชุมระหว่างประเทศ
- ให้ความร่วมมือกับกิจกรรมต่าง ๆ และองค์กรระหว่างประเทศในสาขาที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยว
- ให้การสนับสนุนและให้ข้อมูลในเรื่องการท่องเที่ยวและการประชุมต่าง ๆ

4. การจัดรายการพิเศษ

- จัดรายการใหญ่ ๆ เช่น Fun SKI และ Snow Festival
- จัดการแข่งขันประดิษฐ์ของที่ระลึกสำหรับนักท่องเที่ยวแห่งชาติประจำปี

- รายการโปรดมีชั้นเพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยว

5. การบริการข้อมูลนักท่องเที่ยว

- จัดตั้งศูนย์บริการข้อมูลนักท่องเที่ยวที่สำนักงานใหญ่, Incheon, Gimhae และสำนักงานใหญ่ท่องเที่ยวในประเทศ Jeju, รีสอร์ท Jeju Jumun
- เปิดสายท่องเที่ยวเกาหลี 1330 ซึ่งเป็นเบอร์โทรศัพท์สำหรับสอบถามข้อมูลเกี่ยวกับการท่องเที่ยวประเทศเกาหลี
- ให้ข้อมูลการท่องเที่ยวออนไลน์ผ่านอินเตอร์เน็ต โดยการแนะนำแนวทางการท่องเที่ยวในประเทศและต่างประเทศ และให้ข้อมูลที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยว รวมทั้งสถิติการท่องเที่ยวและแนวโน้มทางการตลาด โปรดมีชั้นการท่องเที่ยวออนไลน์ของเกาหลี ผ่านทางเว็บไซด์ 7 ภาษา

6. การพัฒนาอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเกาหลี

- การพัฒนาอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเกาหลี
 - แคมเปญเพื่อพัฒนาภาพลักษณ์การท่องเที่ยวแก่นักท่องเที่ยวต่างชาติ
 - ดำเนินการบริการ Good-Will-Guide
 - แคมเปญสำหรับการพัฒนาอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวในประเทศ
 - แคมเปญ Goodstay ให้ใบรับรองสถานที่และการบริการสำหรับการจัดหาที่พักแบบปานกลาง
- ให้ความรู้และฝึกเจ้าหน้าที่ด้านการท่องเที่ยวที่ศูนย์ข้อมูลท่องเที่ยว
 - ดำเนินโปรแกรมเพื่อให้ความรู้แก่ผู้ให้บริการของภาครัฐในท้องถิ่น
 - จัดการการตรวจสอบคุณภาพของผู้ที่ทำงานด้านการท่องเที่ยว
 - ดำเนินโปรแกรมการฝึกงาน

7. การร่วมมือกันด้านการท่องเที่ยวระหว่างเกาหลีเหนือและเกาหลีใต้

- ให้ความร่วมมือในเรื่องการเดินทางที่ภูเขา Geumgangsan ด้วย Hyundai Asan
- การร่วมมือกันด้านการท่องเที่ยวระหว่างเกาหลีเหนือและเกาหลีใต้
- การวิจัยและการพิมพ์ข้อมูลนักท่องเที่ยวเกี่ยวกับกับเกาหลีใต้

8. การพัฒนาและการให้คำปรึกษาด้านที่พัก

- การพัฒนาที่พัก พื้นที่ที่ได้รับการพัฒนาโดย KTO ได้แก่ รีสอร์ท Jungmun ใน Jeju, รีสอร์ท Hwawon ใน Haenam, รีสอร์ท Naejangsan

- เข้าร่วมเป็นส่วนหนึ่งในเมืองพักผ่อนสำหรับนักท่องเที่ยว ซึ่งเป็นที่รู้จักในชื่อโครงการ Company Town Model Project
- ให้คำปรึกษาแก่ฝ่ายปกครองในท้องถิ่นในเรื่องกิจกรรมการพัฒนาการท่องเที่ยว
- วิจัยแหล่งท่องเที่ยวใหม่ ๆ และวิธีต่าง ๆ ของการพัฒนาการท่องเที่ยว
- พัฒนาการท่องเที่ยวในท้องถิ่นโดยความร่วมมือกับรัฐบาลในท้องถิ่น
- มีศูนย์กลางเอกสารเพื่อการพัฒนาการท่องเที่ยว

9. กิจกรรมเพื่อการก่อตั้งกองทุนสำหรับการสนับสนุนการท่องเที่ยว

- เปิดร้านปลดภาษี ที่สนามบินระหว่างประเทศ: Incheon, Gimhae, Gheongju, Gimpo และท่าเรือระหว่างประเทศ Incheon, Busan, Pyeongtaek, Sokcho, Mokpo, Gunsan
- เปิดดำเนินการการดูแลท่องเที่ยวเกาหลี ซึ่งเป็นการดูแลให้ในการท่องเที่ยวในระบบจ่าย ก่อนใช้แบบออนไลน์ประจำ เพื่อเพิ่มการใช้การบริการที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยวของเรามากขึ้น

3.4 สถานการณ์การท่องเที่ยวประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี ปี พ.ศ.2549

ภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงเหนือคาดว่าจะมีการเติบโตร้อยละ 7 โดยประเทศไทยมีการเติบโตร้อยละ 2.2 ทั้งนี้ ตลาดได้รับผลกระทบจากช่วงการทดลองระเบิดนิวเคลียร์ในเกาหลีเหนือ

ประเทศญี่ปุ่นมีการเติบโตร้อยละ 9 โดยจำนวนนักท่องเที่ยวจากญี่ปุ่นและอเมริกาเหนือที่เดินทางมากท่องเที่ยวในญี่ปุ่นมีการเติบโตลดลงเล็กน้อยเมื่อเปรียบเทียบกับปี พ.ศ.2548 แม้ว่าค่าเงินเยนจะอ่อนค่าลงเมื่อเปรียบเทียบกับค่าเงินเหรียญดอลลาร์สหรัฐและเงินยูโร

เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เติบโตเพิ่มขึ้นร้อยละ 9 โดยประเทศไทยมีการเติบโตร้อยละ 23 ทั้งนี้ บริเวณที่ได้รับผลกระทบจากการณ์ธรรมนิพัตติภัยในปี พ.ศ.2547 ได้กลับมาเติบโตอีกครั้ง โดยเฉพาะภูเก็ตซึ่งมีนักท่องเที่ยวจำนวน 4.7 ล้านคนในปี พ.ศ.2549 เพิ่มขึ้นร้อยละ 87 จากปี พ.ศ.2548 นอกจากนี้ กิจกรรมที่จัดขึ้นตลอดทั้งปี พ.ศ.2549 ที่มีส่วนในการเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยว เช่น การเฉลิมฉลองเนื่องในวิถีกาลที่พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวทรงครองสิริราชสมบัติครบ 60 ปี ทั้งนี้ ตลาดนักท่องเที่ยวส่วนใหญ่เป็นกลุ่มตลาดที่มีการเติบโตสูงสุด กล่าวคือมีการ

เดินตร้อยละ 108 ประกอนกับการเดินโตเพิ่มขึ้นของตลาดนักท่องเที่ยวญี่ปุ่น ตะวันออกกลาง และเอเชีย ในขณะที่ตลาดนักท่องเที่ยวจากมาเลเซียมีการเดินโตเพิ่มขึ้นร้อยละ 16 แม้ว่าจะมีปัจจัยด้านความไม่สงบใน 3 จังหวัดชายแดนภาคใต้ เหตุการณ์ดังกล่าวส่งผลกระทบด้านลบเพียงเล็กน้อยต่อการเดินโตของตลาดนักท่องเที่ยวในประเทศไทย

เมื่อพิจารณาภาพรวมทั้ง 3 ประเทศไทยว่า การเดินโตของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของแต่ละประเทศไทยปี พ.ศ.2549 มาจากการขยายการให้บริการของสายการบินต้นทุนต่ำ และการเพิ่มที่นั่งโดยสารบนเครื่องบินจากตลาดนักท่องเที่ยวหลัก เช่น ญี่ปุ่น และตะวันออกกลาง ทั้งนี้ ในปี พ.ศ.2550 คาดว่าต่อตลาดการเดินทางด้วยสายการบินต้นทุนต่ำจะยังคงเดินโตอย่างต่อเนื่องต่อไป ในขณะที่การแพร่ระบาดของไข้หวัดนกจะยังคงเป็นปัจจัยหลักที่นักท่องเที่ยวคำนึงถึงก่อนการตัดสินใจเดินทาง สวนปัจจัยอื่นๆ ที่อาจส่งผลกระทบต่อการเดินโตของตลาดนักท่องเที่ยว ได้แก่ สถานการณ์ในประเทศไทย ทั้งความไม่สงบใน 3 จังหวัดชายแดนภาคใต้และเหตุการณ์ท่องเที่ยวที่รุ่งเรืองในกรุงเทพมหานคร (World Tourism Organization : UNWTO,2006)

3.5 แนวโน้มการท่องเที่ยวของโลกในปี พ.ศ.2550 (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, ออนไลน์, 2550g)

สปาและรีสอร์ฟระดับห้าดาว

ในช่วงหลายปีที่ผ่านมา การพักผ่อนในสปาซึ่งเดิมมีกลุ่มเป้าหมายเป็นนักท่องเที่ยวที่รักสุขภาพและมีชื่อเสียง ได้ขยายตลาดมาอย่างนักท่องเที่ยวทั่วไปที่ไม่ได้ต้องการเดินทางท่องเที่ยวแบบสมบูกสมบันตามที่หนังสือนำเสนอเที่ยวแนะนำเพียงอย่างเดียว นอกจากนี้ การท่องเที่ยวแบบสปาเป็นหนึ่งในสิ่งอันน่ายความสนใจ โดยการนำเสนอโปรแกรมดูแลสุขภาพในรูปแบบต่างๆ ที่ทำให้นักท่องเที่ยวรู้สึกผ่อนคลาย ซึ่งนับว่าเป็นกลยุทธ์ที่ได้ผลสำหรับนักท่องเที่ยวที่ต้องทำงานหนักติดต่อกัน ซึ่งประเทศไทยก็เป็นอีกประเทศหนึ่งที่มีชื่อเสียงด้านการบริการด้านสปาและรีสอร์ฟระดับห้าดาว ที่มีความเป็นเอกลักษณ์เฉพาะตัว และสร้างความเป็นส่วนตัวให้กับลูกค้า

การเดินโตของการท่องเที่ยวเชิงการแพทย์เป็นยุทธศาสตร์สร้างรายได้ที่นโยบายประเทศไทยหันมาให้ความสนใจ ประเทศไทยซึ่งเคยประกาศตัวจะเป็น Medical Hub of Asia มีเม็ดเงินของชาติตามที่เข้ามารับการรักษาพยาบาลในประเทศไทยในปี พ.ศ.2548 กว่า 4 หมื่นล้านบาท ขณะที่มีเงินหมุนเวียนอยู่ในธุรกิจสปาประมาณ 2 หมื่นล้านบาท สิ่งเหล่านี้ได้เข้ามาเสริม "ความแข็งแกร่ง" ให้กับอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของไทย ในฐานะผลิตภัณฑ์นึงของ Health Tourism

ทำให้มีการวางแผนเป้าหมายในปีพ.ศ. 2551 ความเป็น Medical Hub ของไทยจะดึงเงินเข้าประเทศได้ถึง 2.1 แสนล้านบาท ซึ่งประเทศไทยมีความต้องเด่นด้านวัฒนธรรมความนุ่มนวล การให้บริการที่ทุกฝ่ายยอมรับ ขณะที่ด้านการแพทย์ของไทย ศักยกรรมความงามก้าวขึ้นชื่อเรื่องศูนภูมิ อัตรา率ค่าที่คุ้มค่า เมื่อผนวกกับการบริการสปาที่ผสมภูมิปัญญาท้องถิ่น กลยุทธ์เหล่านี้จะสามารถทำให้ประเทศไทยแข่งขันกับประเทศสิงคโปร์และเวียดนาม ซึ่งต่างก็ประกาศตนเองในฐานะ "ฮับการแพทย์" ได้ (กรุงเทพธุรกิจ, 2550)

ตลาดก่อสร้างความสนใจเฉพาะ

Connoisseur Travel: ความสนใจด้านศิลปวัตถุหรือโบราณวัตถุเป็นงานอดิเรกซึ่งเป็นที่นิยมของชาวเมริกา ซึ่งนักท่องเที่ยวกลุ่มนี้ยินดีที่จะใช้เวลาในช่วงวันหยุดพักผ่อนในการเยี่ยมชมสถานที่ท่องเที่ยวทางศาสนา อัญมณี งานศิลปะ โบราณวัตถุ สถาปัตยกรรม การเรียนรู้อาหาร การเรียนภาษา การเยี่ยมชมและเรียนรู้ศิลปะการทำไวน์ โดยรายการนำเที่ยวที่เสนอ จุดหมายปลายทางลักษณะดังกล่าวด้วยราคาที่เหมาะสมมีแนวโน้มที่จะได้รับความนิยม

ประเทศไทยได้ให้ความสำคัญกับลูกค้ากลุ่มนี้เนื่องจากประเทศไทยมีความเป็นเอกลักษณ์ในหลายด้าน เช่น การมีโรงเรียนสอนทำกิน มีชีวิตริบูนที่สวยงาม ซึ่งเป็นจุดเด่นที่ประเทศไทยได้รับความนิยม การเรียนรู้การทำกินจิจกัยในเวลาไม่นาน ซึ่งเป็นการดึงดูดนักท่องเที่ยวที่เดินทางไปท่องเที่ยวประเทศไทยล้วนเป็น

นโยบายด้านวัฒนธรรมของภาครัฐที่มีการพัฒนาและสนับสนุนจากการแลกเปลี่ยนเชิงวัฒนธรรม ต่อเนื่อง โดยมีการสนับสนุนและส่งเสริมให้นำเนื้อหาสาระความเป็นชาติภาคี หรือ Korea Content สดแท้ลงในสื่อออนไลน์ต่าง ๆ ทั้งภาพยนตร์ เกม ศิลปะ ดนตรี โดยพยายามพัฒนาให้กลายเป็นอุตสาหกรรมหลักของประเทศไทยและดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น (เศรษฐพันธ์ ประจำวงศ์, ออนไลน์, 2550)

การบริการเฉพาะ (Niche Service): ธุรกิจสายการบินพัฒนาที่จะเสนอบริการที่มีความหลากหลายมากขึ้น โดยเฉพาะการรับประทานที่นั่งโดยสารบนเครื่องบินที่ผ่านระบบ Online-Check-in ซึ่งจะทำให้ผู้โดยสารสามารถเลือกที่นั่งโดยสารได้ตามต้องการ ตลอดจนได้รับความสะดวกสบายในการ boarding อีกด้วย ทั้งนี้ นักท่องเที่ยวสามารถใช้บริการผ่านเว็บไซต์ที่กำลังได้รับความนิยม ได้แก่ Boardfirst.com และ Checkinsooner.com โดยบริการดังกล่าวมีแนวโน้มที่จะขยายการให้บริการไปยังการขนส่งกระเบื้อง และสัมภาระของผู้โดยสาร และการขนส่งสัตว์เลี้ยง เหล่านี้ล้วนทำให้ห่วงโซ่อุปทานของประเทศไทยได้ให้ความสำคัญกับการบริการส่วนนี้ รวมทั้งประเทศไทย ประเทศ

ญี่ปุ่น และประเทศไทย เนื่องจากในปัจจุบันมีผู้ใช้บริการผ่านระบบอินเทอร์เน็ตเป็นจำนวนมาก แต่ละประเทศจึงมีการกำหนดแผนด้านการบริการออนไลน์ลงในนโยบายส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

การเดินทางของสายการบินต้นทุนต่ำ

จากปี พ.ศ.2539 ที่มีนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศประมาณ 594 ล้านคน และในปัจจุบันมีนักท่องเที่ยวทั่วโลกจำนวน 842 ล้านคน ซึ่งการเดินทางของสายการบินต้นทุนต่ำเป็นปัจจัยหลักในการตัดสินใจเดินทางของนักท่องเที่ยว เนื่องจากนักท่องเที่ยวเดินทางท่องเที่ยวได้ง่ายขึ้น แต่ในทางกลับกันก็ส่งผลให้ประชาชนเดินทางออกไปเที่ยวต่างประเทศมากขึ้น เช่นกัน โดยเฉพาะการที่แอร์เอเชียได้เรียกตัวว่า "แอร์เอเชียเอ็กซ์" สายการบินใหม่บินตรงจากกัวลาลัมเปอร์ ไปยังยูโรปในราคาประหยัด ซึ่งถือเป็นครั้งแรกของประวัติศาสตร์การบินของโลก ส่วนนี้จะทำให้คนในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกเดินทางไปยุโรปมากขึ้น เพราะเทคโนโลยีเข้ามามีบทบาทในการท่องเที่ยวสูงขึ้น (ฐานเศรษฐกิจ, 2550)

ช่องทางการจัดจำหน่าย

ในปี พ.ศ.2550 UNWTO คาดการณ์ว่า เศรษฐกิจโลกจะมีการขยายตัวลงเล็กน้อยจากการที่ประเทศที่มีระบบเศรษฐกิจขนาดใหญ่ ได้แก่ สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และยุโรป มีอัตราการเติบโตทางเศรษฐกิจชะลอตัวลง ซึ่งจะส่งผลกระทบโดยตรงต่อการเดินทางของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวระหว่างประเทศเมื่อเปรียบเทียบกับปีที่ผ่านมา ทั้งนี้ UNWTO คาดว่าตลาดการเดินทางท่องเที่ยวระหว่างประเทศจะเติบโตเพิ่มขึ้นเฉลี่ยร้อยละ 4.1 ไปอีก 15 ปี และจะมีการเปลี่ยนแปลงรูปแบบของการทำธุรกิจท่องเที่ยว ได้แก่

การเพิ่มขึ้นของการขายสินค้าทางการท่องเที่ยวผ่านระบบออนไลน์ ช่องทางการขายสินค้าทางการท่องเที่ยว มีแนวโน้มเปลี่ยนแปลงไปโดยมีการใช้ ICTS (Information and Communication Technologies) มากขึ้น โดยการขายสินค้าทางการท่องเที่ยวผ่านทางอินเทอร์เน็ต (Online travel) ซึ่งรวมไปถึงรายการนำเที่ยวที่สามารถเปลี่ยนแปลงรายการนำเที่ยวได้ (Dynamic Packaging) กำลังได้รับความนิยมแพร่หลายในกลุ่มนักท่องเที่ยวปี พ.ศ.2549 โดยนักท่องเที่ยวสามารถกำหนดรายการนำเที่ยวดังกล่าวได้ด้วยตนเอง ซึ่งเห็นได้ชัดว่านักท่องเที่ยวต้องการมีส่วนร่วมในการกำหนดและวางแผนการท่องเที่ยวมากขึ้น

นอกจากนี้การเติบโตของ(Broadband) อินเตอร์เน็ตไร้สาย และเทคโนโลยีของโทรศัพท์เคลื่อนที่ ก็ช่วยให้นักท่องเที่ยวสามารถแบ่งปันประสบการณ์ทางการท่องเที่ยวและสินค้าทางการท่องเที่ยวที่ได้รับร่วมกับกลุ่มนักท่องเที่ยวที่ใช้บริการอินเตอร์เน็ตด้วยกัน

การแข่งขันที่เพิ่มสูงขึ้นของแหล่งท่องเที่ยว และธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวเพื่อเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาด ซึ่งจะทำให้เกิดความร่วมมือระหว่างภาครัฐและเอกชน(Public-Private Partnership-PPPs) โดยใช้จุดแข็งของแต่ละฝ่ายเพื่อที่จะประสบความสำเร็จในธุรกิจท่องเที่ยว

จากการเพิ่มสูงขึ้นของการขยายสินค้าทางการท่องเที่ยวผ่านระบบออนไลน์ และช่องทางการขายสินค้าทางการท่องเที่ยว มีแนวโน้มเปลี่ยนแปลงไปโดยมีการใช้ ICTS ทำให้ทั้งประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่นและประเทศเกาหลี ได้มีการกำหนดแผนและนโยบายในการบริการออนไลน์ลงในนโยบายการท่องเที่ยว

3.6 สถิติต่างๆที่เกี่ยวข้อง

ตารางที่ 3.1

จำนวนนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของโลก (เรียงลำดับตามจำนวนนักท่องเที่ยว)
(International Tourist Arrivals by Country of Destination)

หน่วย : ล้านคน

ลำดับ	ประเทศ	ปี 2547	ปี 2548	ปี 2549
	World	761	802	842
1	France	75.1	75.9	79.1
2	Spain	52.4	55.9	58.5
3	United States	46.1	49.2	51.1
4	China	41.8	46.8	49.6
5	Italy	37.1	36.5	41.1
6	United Kingdom	25.7	28.0	30.1
7	Germany	20.1	21.5	23.6
8	Mexico	20.6	21.9	21.4
9	Austria	19.4	20.0	20.3

10	Russian Federation	19.9	19.9	20.2
11	Turkey	16.8	20.3	18.9
12	Canada	19.1	18.8	18.2
13	Ukraine	15.6	17.6	NA
14	Malaysia	15.7	16.4	17.5
15	Hong Kong (China)	13.7	14.8	15.8
16	Poland	14.3	15.2	15.7
17	Greece	13.3	14.3	NA
18	Thailand	11.7	11.6	13.9
19	Portugal	10.6	10.6	11.3
20	Netherlands	9.6	10.0	10.7
21	Macao (China)	8.3	9.0	10.7
22	Hungary	12.2	10.0	9.3
23	Croatia	7.9	8.5	8.7
24	Egypt	7.8	8.2	8.6
25	South Africa	6.7	7.4	8.4
26	Ireland	7.0	7.3	8.0
27	Saudi Arabia	8.6	8.0	NA
28	Switzerland	NA	7.2	7.9
29	Singapore	6.6	7.1	7.6
30	Japan	6.1	6.7	7.3
31	Belgium	6.7	6.7	7.0
32	Morocco	5.5	5.8	6.6
33	Tunisia	6.0	6.4	6.5
34	Czech Rep	6.1	6.3	6.4
35	Korea, Republic of	5.8	6.0	6.2
36	Bulgaria	4.6	4.8	5.2

ลำดับ	ประเทศ	จำนวนนักท่องเที่ยวต่อปี	จำนวนนักท่องเที่ยวต่อวัน	จำนวนนักท่องเที่ยวต่อเดือน
37	Brazil	4.8	5.4	5.0
38	Australia	4.8	5.0	NA
39	Indonesia	5.3	5.0	4.9
40	Denmark	4.4	4.7	NA
41	Bahrain	3.5	3.9	4.5
42	India	3.5	3.9	4.4
43	Argentina	3.5	3.8	4.2
44	Dominican Rp	3.5	3.7	4.0
45	Untd Arab Emirates	NA	NA	NA
46	Norway	3.6	3.8	3.9
47	Puerto Rico	3.5	3.7	3.7
48	Vietnam	2.9	3.5	3.6
49	Taiwan	3.0	3.4	3.5
50	Finland	2.8	3.1	3.4

ที่มา : องค์กรการท่องเที่ยวโลก (World Tourism Organization: UNWTO)

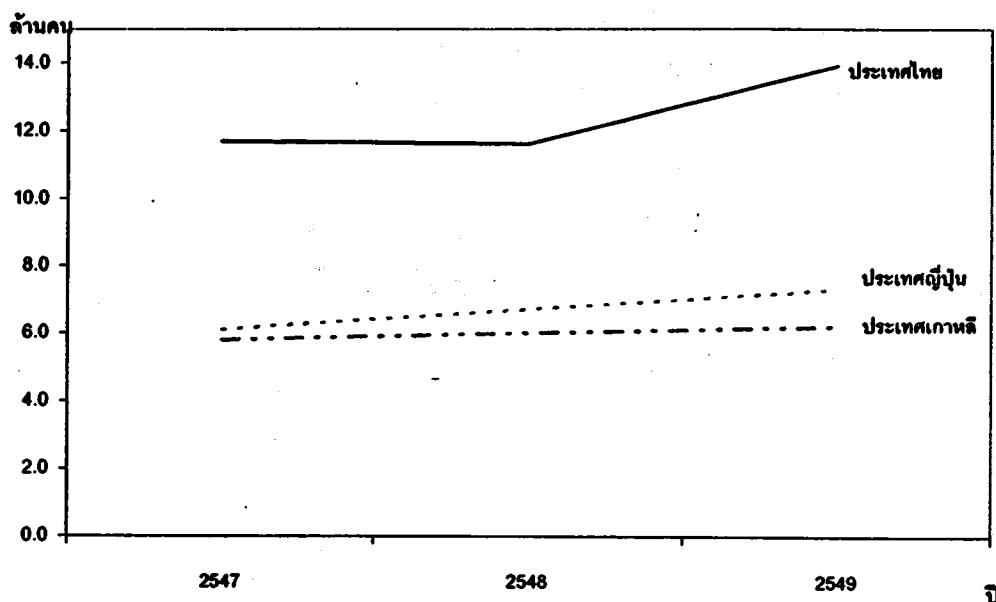
หมายเหตุ: NA: ไม่มีข้อมูล

ไม่มีข้อมูล ปี พ.ศ.2544-2546

จากตารางที่ 3.1 แสดงการจัดอันดับจำนวนนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของโลก 50 อันดับแรกพบว่าปี พ.ศ.2549 ประเทศไทยอยู่ในลำดับที่ 18 ประเทศญี่ปุ่นอยู่ในลำดับที่ 30 และประเทศเกาหลือยู่ในลำดับที่ 35 ซึ่งแสดงให้เห็นว่าประเทศไทยมีจำนวนนักท่องเที่ยวเดินทางเข้าประเทศเป็นอันดับต้นๆของโลก ส่วนประเทศญี่ปุ่นและเกาหลือยู่ในระดับใกล้เคียงกัน

เมื่อนำจำนวนนักท่องเที่ยวของประเทศไทยประเทศญี่ปุ่นและประเทศเกาหลือยู่ปี พ.ศ.2547-2549 มาแสดงในภาพที่ 3.4 ได้ดังนี้

ภาพที่ 3.4
จำนวนนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่นและ
ประเทศเกาหลี ปี พ.ศ.2547-2549



จากภาพที่ 3.4 แสดงให้เห็นว่าช่วงปี พ.ศ.2547-2548 จำนวนนักท่องเที่ยวที่เดินทางมายังประเทศไทยมีจำนวนลดลงเพียงเล็กน้อยเป็นร้อยละ 0.85 เนื่องจากเกิดเหตุการณ์ธรวนพิบัติภัย (สึนามิ) ในปลายปี พ.ศ.2547 แต่เพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 19.83 ในปี พ.ศ.2549 เนื่องจากประเทศไทยสามารถปรับตัวได้อย่างรวดเร็วและตลาดนักท่องเที่ยวหลักซึ่งได้แก่ประเทศไทยญี่ปุ่นและประเทศไทย เข้าใจในภัยธรรมชาติที่เกิดขึ้นเนื่องจากเป็นประเทศที่เคยเกิดเหตุการณ์ธรวนพิบัติภัย ทำให้นักท่องเที่ยวกลุ่มนี้หันไปเที่ยวในภาคอื่นของประเทศไทย เช่น ภาคเหนือและภาคตะวันออกเฉียงเหนือ สำหรับประเทศไทยญี่ปุ่นจำนวนนักท่องเที่ยวเพิ่มขึ้นจากปี พ.ศ.2547 เป็นร้อยละ 19.67 ในปี พ.ศ.2549 และประเทศไทยก็มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นเพียงเล็กน้อยจากปี พ.ศ.2547 เป็นร้อยละ 6.89 ในปี พ.ศ.2549

จากแนวโน้มจำนวนนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่นและประเทศไทย พบว่า ประเทศไทยญี่ปุ่นและเกาหลี มีแนวโน้มการเพิ่มขึ้นไปในทิศทางเดียวกันคือเป็นการเพิ่มในแนวราบ(Flat) ต่างกับประเทศไทยที่มีการลดลงจากปี พ.ศ.2547-2548 และเพิ่มขึ้นในปี พ.ศ.2549 ซึ่งเป็นการเพิ่มขึ้นในแนวตั้ง(vertical) เนื่องจากมีจำนวนนักท่องเที่ยวเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมากจากปี พ.ศ.2548-2549 และจากแนวโน้มจำนวนนักท่องเที่ยวประเทศไทยญี่ปุ่นและเกาหลี ค่อนข้างมีอัตราการเพิ่มในระดับใกล้เคียงกันซึ่งมีเป็นไปได้ในอนาคตที่ประเทศไทยจะมีจำนวน

นักท่องเที่ยวมากกว่าประเทศญี่ปุ่น เนื่องจากประเทศไทยมีจุดเด่นในการกระตุ้นและสนับสนุน นักท่องเที่ยวให้เข้ามาในประเทศไทยโดยการสนับสนุนสื่อบันเทิงต่างๆ ทั้งภาพยนตร์ เกมออนไลน์ผ่าน อินเตอร์เน็ต ศิลปะ ดนตรี โดยสอดแทรกเนื้อหาสาระความเป็นชาติເກາະลົງໄປໃນສื่อต่างๆ เหล่านั้น ซึ่งจะทำให้นักท่องเที่ยวต้องการเข้ามาสัมผัสรรยາกาศ และชีวิตความเป็นอยู่ของคนไทยเพิ่มมากขึ้น

ตารางที่ 3.2
รายรับจากนักท่องเที่ยวของโลก (เรียงลำดับตามรายรับ)
(International Tourism Receipts)

หน่วย : ล้านдолลาร์สหรัฐ

		1997	1998	1999
	World	633	678	735
1	United States	74.5	81.8	85.7
2	Spain	45.2	48.0	51.1
3	France	45.3	44.0	46.3
4	Italy	35.7	35.4	38.1
5	China	25.7	29.3	33.9
6	United Kingdom	28.2	30.7	33.5
7	Germany	27.7	29.2	32.8
8	Australia	15.2	16.9	17.8
9	Turkey	15.9	18.2	16.9
10	Austria	15.6	16.0	16.7
11	Canada	12.9	13.6	14.5
12	Greece	12.9	13.7	14.3
13	Thailand	10.0	9.6	12.4
14	Mexico	10.8	11.8	12.2
15	Switzerland	10.6	11.0	11.8

		2004	2005	2006
16	Hong Kong (China)	9.0	10.3	11.6
17	Belgium	9.2	9.9	11.5
18	Netherlands	10.3	10.5	11.5
19	Malaysia	8.2	8.5	9.6
20	Sweden	6.2	7.4	9.1
21	India	6.2	7.5	8.9
22	Japan	11.5	6.6	8.5
23	Portugal	7.7	7.7	8.3
24	Macao (China)	7.5	8.0	NA
25	Croatia	6.8	7.5	7.9
26	South Africa	6.3	7.3	7.9
27	Egypt	6.1	6.9	7.6
28	Poland	5.8	6.3	7.2
29	Singapore	5.2	5.9	7.1
30	Russian Federation	5.2	5.6	7.0
31	Morocco	3.9	4.6	6.0
32	Lebanon	5.4	5.4	NA
33	Korea, Republic of	6.1	5.8	5.3
34	Denmark	5.7	5.0	5.3
35	Ireland	4.4	4.7	5.2
36	Saudi Arabia	6.5	5.2	NA
37	Taiwan	4.1	5.0	5.1
38	Czech Rep	4.2	4.7	5.0
39	New Zealand	4.8	4.9	4.5
40	Hungary	4.1	4.3	4.5
41	Indonesia	4.8	4.5	4.4
42	Brazil	3.2	3.9	4.3

		2017	2018	2019
43	Dominican Rp	3.2	3.5	3.8
44	Norway	3.1	3.5	3.8
45	Luxembourg	3.7	3.6	3.6
46	Ukraine	2.6	3.1	3.5
47	Puerto Rico	3.0	3.2	3.4
48	Argentina	2.2	2.7	3.3
49	Vietnam	1.7	1.9	3.2
50	Israel	2.4	2.9	2.8

ที่มา : องค์การท่องเที่ยวโลก (World Tourism Organization: UNWTO)

หมายเหตุ:

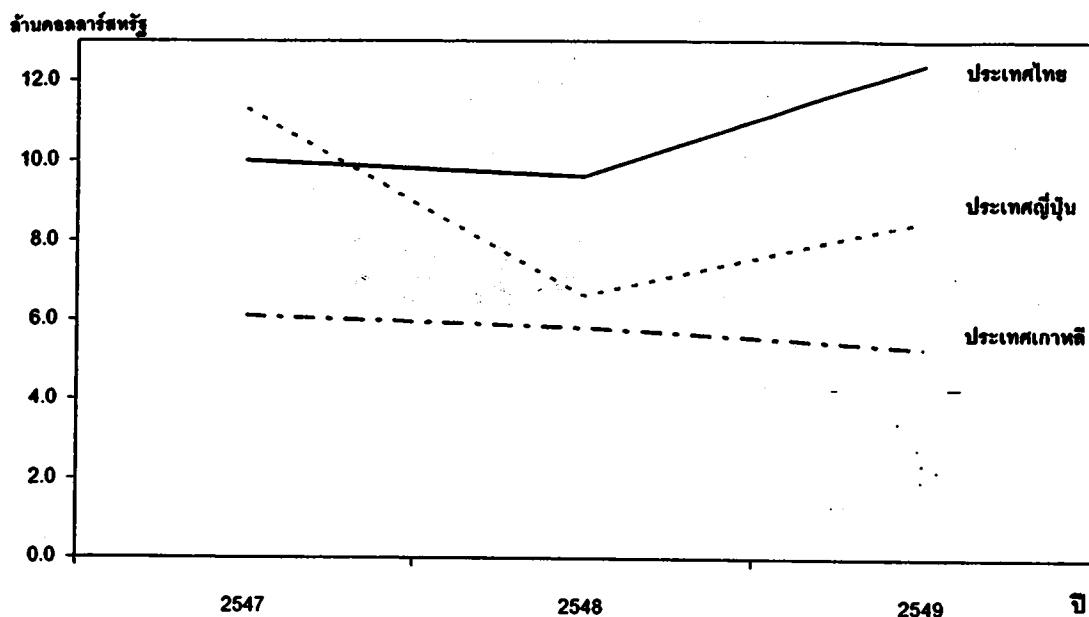
NA: ไม่มีข้อมูล

ไม่มีข้อมูล ปีพ.ศ.2544-2546

จากการจัดอันดับรายรับจากนักท่องเที่ยวของโลก 50 อันดับแรกพบว่าปี พ.ศ.2549 ประเทศไทยอยู่ในลำดับที่ 13 ประเทศญี่ปุ่นอยู่ในลำดับที่ 22 และประเทศเกาหลีอยู่ในลำดับที่ 33

เมื่อนำรายรับจากนักท่องเที่ยวของประเทศไทยประเทศญี่ปุ่นและประเทศเกาหลีของปี พ.ศ.2547-2549 มาแสดงในภาพที่ 3.5 ได้ดังนี้

ภาพที่ 3.5
**รายรับจากนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่นและประเทศ
เกาหลี ปี พ.ศ.2547-2549**



จากแผนภูมิข้างต้นแสดงให้เห็นว่าช่วงปี พ.ศ.2547-2548 รายรับจากนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาเยี่ยมประเทศไทยมีจำนวนลดลงเพียงเล็กน้อยเป็นร้อยละ 4 เนื่องจากเกิดเหตุการณ์ธรวนพิบิตภัย (สีนามิ) ในปลายปี พ.ศ.2547 แต่เพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 29.17 ในปี พ.ศ.2549 เนื่องจากประเทศไทยสามารถฟื้นฟูแหล่งท่องเที่ยวและที่พักเพื่อรองรับนักท่องเที่ยวได้อย่างรวดเร็วและตลาดนักท่องเที่ยวหลักซึ่งได้แก่ประเทศไทยญี่ปุ่นและเกาหลีเข้าใจในภัยธรรมชาติที่เกิดขึ้น ทำให้รายได้ที่ได้รับจากนักท่องเที่ยวเพิ่มขึ้น

สำหรับประเทศไทยรายรับที่ได้รับจากนักท่องเที่ยวปี พ.ศ.2548 ลดลงมากถึงร้อยละ 41.59 เทียบกับปี พ.ศ.2547 เนื่องจากในปีดังกล่าวเกิดแผ่นดินไหวในประเทศญี่ปุ่น ทำให้นักท่องเที่ยวเกิดความไม่มั่นใจในความปลอดภัย และเพิ่มขึ้นจากปี พ.ศ.2548 เป็นร้อยละ 19.67 ในปี พ.ศ.2549 เนื่องจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจญี่ปุ่นซึ่งนับเป็นครั้งแรกตั้งแต่เกิดวิกฤตเศรษฐกิจฟองสบู่แตกในปีทศวรรษ 1990 ทำให้ชาวญี่ปุ่นมีรายได้เพิ่มในการใช้จ่ายมากขึ้น เกิดการท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มมากขึ้นและทำให้นักท่องเที่ยวเดินทางมาท่องเที่ยวประเทศไทยญี่ปุ่นเพิ่มมากขึ้น ส่วนประเทศไทยรายรับจากนักท่องเที่ยวก็มีแนวโน้มลดลงเป็นร้อยละ 13.11 เทียบกับปี พ.ศ.2547

จากแนวโน้มรายรับจากนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี พนบว่า ประเทศไทยและประเทศญี่ปุ่นมีแนวโน้มไปในทิศทางเดียวกันคือ จากปี พ.ศ.2547-2548 รายรับที่ได้รับจากนักท่องเที่ยวมีจำนวนลดลง และเพิ่มขึ้นในปีพ.ศ.2548-2549 ส่วนประเทศเกาหลีมีแนวโน้มลดลงเรื่อยๆตั้งแต่ปีพ.ศ.2547-2549 ซึ่งเป็นไปได้ว่าประเทศไทยเลี้ยงดูความต้องการท่องเที่ยว จึงยังมีสินค้าที่จะดึงดูดนักท่องเที่ยวให้มาใช้จ่ายไม่นานก็

จากการขยายตัวของจำนวนนักท่องเที่ยวและรายรับที่ได้รับจากนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี จะสังเกตุให้เห็นถึงประสิทธิภาพทางด้านการตลาด การเผยแพร่โฆษณาและการประชาสัมพันธ์ ความสามารถในการบริหารทรัพยากรทางการท่องเที่ยว และสภาพแวดล้อม ตลอดจนสิ่งอำนวยความสะดวกและบริการต่างๆ ซึ่งพบว่าประเทศไทยค่อนข้างมีความได้เปรียบประเทศญี่ปุ่นและประเทศเกาหลี คือ มีจำนวนนักท่องเที่ยวและรายรับที่ได้รับจากนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศมากกว่า ซึ่งเหล่านี้จะส่งผลดีต่อภาคเศรษฐกิจโดยรวมของประเทศไทย เนื่องจากห้องอาหารและภัตตาคารต้องการสร้างงานทั้งทางตรงและทางอ้อม การกระจายโอกาสและรายได้ การกระตุ้นการลงทุน และผลกระทบต่อผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ แต่ทั้งนี้ประเทศไทยก็ต้องเร่งพัฒนาศักยภาพและคุณภาพด้านการท่องเที่ยวให้มีประสิทธิภาพและมีจุดเด่นมากยิ่งขึ้น เนื่องจากห้องอาหารญี่ปุ่นและเกาหลีมีจุดเด่นในการพัฒนาการท่องเที่ยวทั้งด้านวัฒนธรรมและการสนับสนุนด้านกฎหมาย ซึ่งภาครัฐบาลของทั้ง 2 ประเทศให้การสนับสนุนอย่างเต็มที่และเชื่อว่าในอนาคตประเทศไทยและประเทศเกาหลีจะเป็นคู่แข่งที่ประเทศไทยไม่อาจมองข้ามได้

บทที่ 4

วิธีการศึกษาและผลการศึกษา

จากบทที่ 2 ชี้งอินบายเรื่องแนวคิด ทฤษฎี และ/DD ณ กรรมที่เกี่ยวข้อง พนักงานศึกษา เพื่อแสดงให้เห็นถึงความสามารถในการแข่งขันสามารถทำได้ด้วยวิธี ขึ้นกับความเหมาะสมของ ข้อมูลและประเภทสินค้าที่ทำการศึกษา ซึ่งสินค้าอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นสินค้าภาคบริการ เปรียบเสมือนการส่งออกสินค้า ประกอบกับข้อจำกัดของข้อมูลที่ได้ดำเนินการรวม จึงได้เลือก เครื่องมือและประยุกต์ขึ้น เพื่อใช้ศึกษาตามความเหมาะสมดังนี้

4.1 ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ

(Revealed Comparative Advantage: RCA Index)

ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA Index)

ในการวิจัยฉบับนี้ทำการเปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรม ท่องเที่ยวประเทศไทยเปรียบเทียบกับประเทศญี่ปุ่นและประเทศเกาหลี โดยนำรายได้ที่ได้รับ อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของแต่ละประเทศ มาทำการศึกษาและวิเคราะห์

จากแนวคิดด้านนี้ความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (Revealed Comparative Advantage: RCA Index) มีวิธีการศึกษาดังนี้

$$RCA = \frac{X_{it} / \sum X_i}{X_{wt} / \sum X_w}$$

เพื่อสะดวกในการศึกษาผู้วิจัยจึงทำการประยุกต์ศูนย์การคำนวณเป็นดังนี้

$$RCA = \frac{Ext_A / Exs_A}{Ext_w / Exs_w}$$

โดยที่

RCA คือ ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ

Ext_A คือ มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย A ในรูป US\$

Exs_A คือ มูลค่าการส่งออกสินค้าบริการทั้งหมดของประเทศไทย A ในรูป US\$

Ext_w คือ มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของโลก ในรูป US\$

Exs_w คือ มูลค่าการส่งออกสินค้าบริการทั้งหมดของโลก ในรูป US\$

RCA > 1 หมายความว่า สัดส่วนการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ; ต่อการส่งออกสินค้าบริการทั้งหมดของประเทศไทย ; สูงกว่าสัดส่วนการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ของโลกต่อการส่งออกสินค้าบริการทั้งหมดของโลก หรือกล่าวได้อีกอย่างหนึ่งว่า ประเทศไทย ; อยู่ในฐานะที่มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

RCA < 1 หมายความว่า สัดส่วนการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ; ต่อการส่งออกสินค้าบริการทั้งหมดของประเทศไทย ; ต่ำกว่าสัดส่วนการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ของโลกต่อการส่งออกสินค้าบริการทั้งหมดของโลก หรือกล่าวได้อีกอย่างหนึ่งว่า ประเทศไทย ; อยู่ในฐานะที่มีความเสียเปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

ด้วยวิธีการศึกษาดังกล่าว จึงนำข้อมูล ปี พ.ศ.2539-2549 มาคำนวณดังนี้ความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (RCA Index) เนื่องจากผู้ศึกษาต้องการแสดงให้เห็นถึงแนวโน้มตั้งแต่เดือนถึงปี พ.ศ.2549 เพราในช่วงปี พ.ศ.2540 เกิดวิกฤตเศรษฐกิจในภูมิภาคเอเชีย ทำให้เห็นถึงผลกระทบที่เกิดกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวอย่างชัดเจน

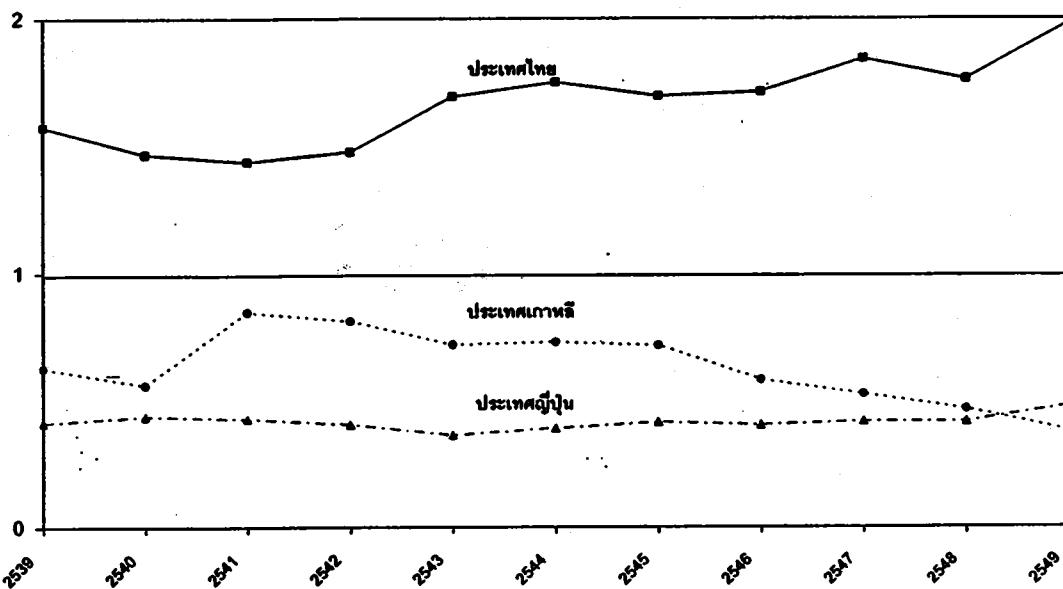
ตารางที่ 4.1

ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (RCA) ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

ปี	จำนวนการค้าโลก	จำนวนการค้าภายใน	จำนวนการค้าต่อหัวคน
2539	1.574	0.407	0.623
2540	1.464	0.433	0.555
2541	1.436	0.422	0.846
2542	1.474	0.400	0.810
2543	1.692	0.358	0.716
2544	1.749	0.385	0.726
2545	1.694	0.409	0.712
2546	1.712	0.399	0.577
2547	1.841	0.412	0.520
2548	1.760	0.411	0.460
2549	1.983	0.476	0.376

ที่มา : คำนวณจากข้อมูลขององค์การการค้าโลก (World Trade Organization); ผนวก ๙
จากผลการศึกษาที่คำนวณได้สามารถแสดงในภาพที่ 4.1 ได้ดังนี้

ภาพที่ 4.1
แสดงดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากមของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว



จากการศึกษาที่คำนวณได้ตามตารางที่ 4.1 แล้วนำมาแสดงดังภาพที่ 4.1 พบว่า ประเทศไทยมีค่าดัชนี RCA มากกว่า 1 หมายถึง ประเทศไทยมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการส่งออกบริการเมื่อเทียบกับโดยเฉลี่ยของโลก แม้ว่าจะมีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบแต่ก็ยังคงมีความผันผวนขึ้นลงเนื่องมาจากปัจจัยหลายประการ เช่น ปี พ.ศ. 2540 เกิดวิกฤติเศรษฐกิจและการเงินในภูมิภาคเอเชีย แต่ก็ทำให้นักท่องเที่ยวขาดความเชื่อมั่นภายในระยะเวลาหนึ่ง ปี พ.ศ. 2547 เกิดเหตุการณ์ธอร์นพิตติกาย(สีนามิ) แต่ประเทศไทยสามารถฟื้นฟูสถานที่ท่องเที่ยวให้นักท่องเที่ยวกลับมาได้อย่างรวดเร็ว เหตุการณ์ความไม่สงบในภาคใต้ เหตุระเบิดกรุงเทพฯ ก็ล้วนส่งผลกระทบเพียงเล็กน้อยต่อการท่องเที่ยวในประเทศไทย และแม้ว่าปลายปี พ.ศ. 2549 จะมีการรัฐประหารเกิดขึ้นแต่ส่งผลกระทบต่อการท่องเที่ยวเพียงเล็กน้อยเนื่องจากแผนภูมิยังคงมีแนวโน้มสูงขึ้น

ส่วนประเทศไทยลีดตั้งแต่ปี พ.ศ. 2539 เป็นต้นไป มีค่าดัชนี RCA น้อยกว่า 1 หมายถึง ประเทศไทยลีมีความเสียเปรียบโดยเปรียบเทียบในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการส่งออกบริการเมื่อเทียบกับโดยเฉลี่ยของโลก และมีแนวโน้มลดลงเรื่อยๆ ส่วนหนึ่งเป็นผลมาจากการที่ประเทศไทยให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมบริการด้านอื่น คือ มูลค่าภาคการท่องเที่ยว (Travel) ของประเทศไทยประมาณร้อยละ 10 ของมูลค่าอุตสาหกรรมบริการทั้งหมด ในขณะที่

ภาคการขนส่ง (Transportation) มีมูลค่าประมาณร้อยละ 51 ของมูลค่าอุตสาหกรรมบริการทั้งหมด และการบริการอื่นๆ (Commercial services - Travel & Transport) มีมูลค่าประมาณร้อยละ 39 ของมูลค่าอุตสาหกรรมบริการทั้งหมด จะเห็นได้ว่าประเทศไทยลืออุตสาหกรรมท่องเที่ยว เมื่อเทียบกับอุตสาหกรรมบริการอื่นๆ ในประเทศไทยค่อนข้างมีมูลค่าน้อย แต่ในภาพรวมเกาหลี ค่อนข้างประสบความสำเร็จในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เนื่องจากประเทศไทยลือหันมาให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมากขึ้นด้วยการส่งภาพยนตร์และลักษณะชั้นนำในการเดินทาง ให้เกิดภูมิปักษ์และสภาพความเป็นอยู่ของคนไทย ทำให้เป็นการดึงดูดนักท่องเที่ยวในการตามรอยลักษณะการต้องการเข้าไปสัมผัสสถานที่และภูมิปักษ์ในเกาหลีมากยิ่งขึ้น

ประเทศไทยปัจจุบันมีค่าดัชนี RCA น้อยกว่า 1 หมายถึง ประเทศไทยปัจจุบันมีความเสียเบรียบโดยเบรียบเทียบในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการส่งออกบริการเมื่อเทียบกับโดยเฉลี่ยของโลก แต่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ประเทศไทยปัจจุบันเป็นอีกประเทศหนึ่งที่มีการขยายตัวของการส่งออกสินค้าบริการอื่นๆ สูงกว่าการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว คือ มูลค่าภาคการท่องเที่ยว (Travel) ของประเทศไทยปัจจุบันประมาณร้อยละ 13 ของมูลค่าอุตสาหกรรมบริการทั้งหมด ในขณะที่ ภาคการขนส่ง (Transportation) มีมูลค่าประมาณร้อยละ 31 ของมูลค่าอุตสาหกรรมบริการทั้งหมด และการบริการอื่นๆ (Commercial services - Travel & Transport) มีมูลค่าประมาณร้อยละ 56 ของมูลค่าอุตสาหกรรมบริการทั้งหมด แต่ประเทศไทยปัจจุบันก็ยังคงได้รับความนิยมจากนักท่องเที่ยวเนื่องจากมีสินค้าทางการท่องเที่ยวที่มีความโดดเด่นและมีเอกลักษณ์สูงโดยเฉพาะด้านวัฒนธรรม

จะเห็นได้ว่าทั้งประเทศไทยปัจจุบันและเกาหลีล้วนมีความเสียเบรียบในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เนื่องจากการขยายตัวของอุตสาหกรรมบริการอื่นมากกว่าอุตสาหกรรมท่องเที่ยว แต่ถ้าวิเคราะห์จากมูลค่าที่ได้รับจากอุตสาหกรรมท่องเที่ยวปี พ.ศ.2549 พบว่า มูลค่าที่ได้รับจากอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทยเท่ากับ 13,088 ล้านдолลาร์สหรัฐ ในขณะที่ประเทศไทยปัจจุบันเท่ากับ 15,696 ล้านдолลาร์สหรัฐ และประเทศไทยเท่ากับ 5,189 ล้านдолลาร์สหรัฐ มูลค่าที่ได้รับจากอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยปัจจุบันมีมูลค่าสูงสุด แสดงให้เห็นว่าแม้ว่าประเทศไทยจะมีความได้เบรียบโดยเบรียบที่ปีก่อน แต่มูลค่าที่ได้รับจากการท่องเที่ยวก็ยังคงน้อยกว่าประเทศไทยปัจจุบัน (ผนวก ค)

และเนื่องจากประเทศไทย เป็นประเทศที่ได้เบรียบด้านภูมิปักษ์และภูมิอากาศด้านการท่องเที่ยวมากกว่าประเทศไทยปัจจุบันและเกาหลี ทำให้ประเทศไทยให้ความสำคัญด้านอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นอย่างมาก ทำให้กลไกเป็นรายได้หลักของประเทศไทย ต่างกับประเทศไทยปัจจุบันและเกาหลี แม้จะมีการวางแผนนโยบายด้านการท่องเที่ยว แต่รายได้หลักของประเทศไทยจะเป็นอุตสาหกรรมอื่น

มากกว่ารายได้จากการท่องเที่ยวทำให้ค่า RCA ที่ได้มีค่าน้อยกว่า 1 ประเทศไทยจึงมีความได้เปรียบของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมากกว่าประเทศญี่ปุ่นและเกาหลี

จากค่าดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากรู (RCA) ของไทย พบร่วม อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทยเป็นอุตสาหกรรมที่มีความสามารถในการแข่งขันกับประเทศญี่ปุ่น และเกาหลี เนื่องจากมีค่ามากกว่า 1 แต่ที่น่าสังเกตคือ มีแนวโน้มที่ขึ้นแต่อยู่ในระดับที่จะลดลง ส่วนหนึ่งเนื่องมาจากการเหตุการณ์โควิดภัยพิบัติ และจากความไม่สงบภายในประเทศ ในขณะที่ประเทศไทยญี่ปุ่นมีแนวโน้มที่ค่าดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบสูงขึ้นเรื่อยๆ แม้ว่าในขณะนี้จะยังไม่มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากรู แต่ประเทศไทยญี่ปุ่นยังคงมีการให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดยมีการวางแผนนโยบายและกำหนดเป้าหมายในการดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้าจำนวน 10 ล้านคนในปี พ.ศ.2553 ส่วนประเทศไทยและภาครัฐบาลได้เร่งพัฒนาภาคการท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่องโดยเน้นการสร้างการรับรู้เกี่ยวกับความเป็นชาติเกาหลี (Korea Content) ตลอดทั้งไปในสื่อบันเทิงต่าง ๆ โดยพยายามพัฒนาให้กลายเป็นธุรกิจหลักของประเทศไทยและดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น

4.2 แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ (Constant Market Share Model: CMS Model)

แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ (Constant Market Share Model: CMS Model)

นอกจากแนวคิดความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบข้างต้นแล้ว งานวิจัยชิ้นนี้ ต้องการอิบายสาเนตุการเปลี่ยนแปลงระดับความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศไทยญี่ปุ่นและประเทศไทย ว่าเป็นผลจากปัจจัยใดบ้าง โดยเลือกแนวคิดทฤษฎีส่วนแบ่งตลาดคงที่ ซึ่งเป็นทฤษฎีที่มุ่งศึกษาการเปลี่ยนแปลงในโครงสร้างการค้าและการผลิต โดยมีสมมติฐานว่าถ้ามีความสามารถในการแข่งขันแล้ว จะต้องสามารถรักษาตลาดจนเพิ่มระดับส่วนแบ่งตลาดสูงขึ้นเมื่อเทียบกับตลาดโลกได้ ดังนั้นถ้ากำหนดให้ส่วนแบ่งตลาดสูงขึ้นเมื่อเทียบกับตลาดโลกคงที่แล้ว นูลค่าการสูงขึ้นที่เกิดขึ้นจริงเมื่อเทียบกับนูลค่าที่ควรจะเป็นจากการคำนวณ ต้องมีส่วนต่างเป็นบวกและแบบจำลองนี้อิบายถึงปัจจัยในการเปลี่ยนแปลงดังกล่าว ว่าเป็นผลมาจากการ

1. World Trade change คือ การส่งออกเพิ่มขึ้นจากการเพิ่มขึ้นของการค้าโลก อันป��กภผลใน World Trade Effect
2. Interaction change คือ การส่งออกเพิ่มขึ้นจากความสามารถในการปรับตัวของประเทศผู้ส่งออกกว่าสอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงของตลาดโลกอย่างไร โดยแบ่งเป็น Commodity-composition และ Market-distribution Effect
3. Country Share change คือ การส่งออกเพิ่มขึ้นจากความสามารถในการแข่งขันอันป馬กภผลใน Competitiveness Effect

จากแนวคิดทฤษฎี แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ (Constant Market Share Model: CMS Model) มีวิธีการศึกษาดังนี้

$$X'_t - X_t = (r_{ex} X_t) + \sum_j (r_j - r) X_j + \sum_j (X'_j - X_j - r_j X_j)$$

เพื่อสะดวกในการศึกษาผู้วิจัยจึงทำการประยุกต์สูตรการคำนวณเป็นดังนี้

$$Ex_{t+1} - Ex_t = (r_{ex} Ex_t) + \sum_j (r_{im} - r_{ex}) Im_t + \sum_j (Im_{t+1} - Im_t - r_{im} Im_t)$$

(1)

(2)

(3)

1. World Trade effect : $r_{ex} Ex_t$
2. Market-distribution effect: $\sum_j (r_{im} - r_{ex}) Im_t$
3. Competitiveness effect : $\sum_j (Im_{t+1} - Im_t - r_{im} Im_t)$

โดยให้

Ex_t คือ มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยในปีที่ 1 ในรูป US\$

Ex_{t+1} คือ มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยในปีที่ 2 ในรูป US\$

Im_t คือ มูลค่าการนำเข้าอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวจากทวีป j จากประเทศไทย ในปีที่ 1 ในรูป US\$

Im_{t+1} คือ มูลค่าการนำเข้าอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวจากทวีป j จากประเทศไทย ในปีที่ 2 ในรูป US\$

r_{ex} คือ อัตราการขยายตัวของมูลค่าการส่งออกของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของโลกจากปีที่ 1 ถึงปีที่ 2 ในรูป US\$

r_{im} คือ อัตราการขยายตัวของมูลค่าการนำเข้าของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของโลกจากปีที่ 1 ถึงปีที่ 2 ในรูป US\$

เมื่อคำนวณการตามวิธีการศึกษาข้างต้น จากข้อมูลในช่วงปีพ.ศ.2530-2549
เปรียบเทียบผลเป็นรายปี ปรากฏผลการศึกษาดังนี้

ตารางที่ 4.2

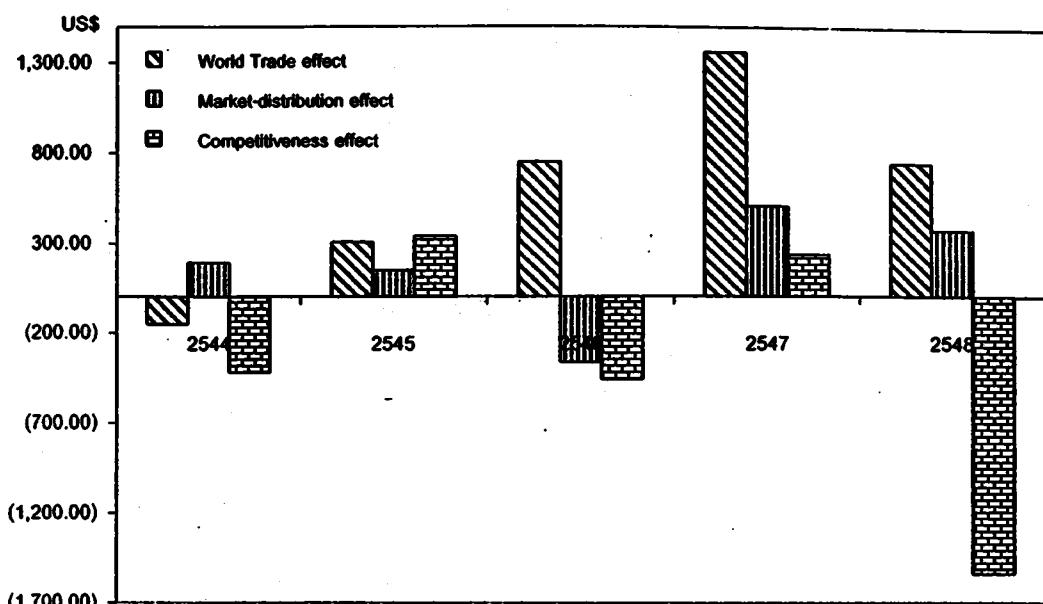
แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทย

	2543	2544	2545	2546	2547	2548
ค่าใช้จ่ายในการผลิตภัณฑ์ทางการค้าท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)*						
ผลที่ 1, ผลที่ 2 (Ex_t, Ex_{t+1})	7,113.00	6,730.73	7,529.87	7,454.06	9,556.43	9,134.28
ผลผลิตภัณฑ์ ($Ex_{t+1} - Ex_t$)		(362.27)	799.14	(75.81)	2,102.37	(422.15)
ค่าใช้จ่ายในการผลิตภัณฑ์ทางการค้าท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)**						
ผลผลิตภัณฑ์ (Ex_t) (%)	478,900.00	468,600.00	490,000.00	538,800.00	637,100.00	686,700.00
ค่าใช้จ่ายในการผลิตภัณฑ์ทางการค้าท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$) *						
บริษัทและบุคคลต่างประเทศ	90,200.00	92,900.00	101,421.00	98,363.00	129,523.00	149,765.00
บริษัทภายใน	130,803.00	119,843.00	113,495.00	114,231.00	132,022.00	144,556.00
บริษัทเชิงพาณิชย์	10,523.00	11,478.00	12,030.00	16,124.00	19,187.00	21,526.00
บริษัทท่องเที่ยว	232,510.00	227,510.00	241,900.00	283,423.00	328,498.00	348,263.00
บริษัทท่องเที่ยวเอกชน	17,600.00	18,140.00	19,400.00	22,459.00	25,474.00	27,557.00
ผลผลิตภัณฑ์ (%)(%)						
บริษัทและบุคคลต่างประเทศ		2.99	9.17	(3.02)	31.68	15.63
บริษัทภายใน		(8.38)	(5.30)	0.65	15.57	9.49
บริษัทเชิงพาณิชย์		9.08	4.81	34.03	19.00	12.19
บริษัทท่องเที่ยว		(2.15)	6.32	17.17	15.90	6.02
บริษัทท่องเที่ยวเอกชน		3.07	6.95	15.77	13.42	8.18
ค่าใช้จ่ายในการผลิตภัณฑ์ทางการค้าท่องเที่ยวของประเทศไทย (Im, Im_{t+1}) (US\$)						
บริษัทและบุคคลต่างประเทศ	3,954.00	3,996.86	3,904.46	4,349.99	5,248.22	4,597.79
บริษัทภายใน	587.00	622.98	782.72	604.48	821.77	810.73
บริษัทเชิงพาณิชย์	103.00	75.84	76.31	66.35	82.22	41.39
บริษัทท่องเที่ยว	2,218.00	2,188.57	2,492.96	2,237.93	3,159.85	3,409.58
บริษัทท่องเที่ยวเอกชน	251.00	246.48	271.42	203.31	244.37	274.79
ผลผลิตภัณฑ์ทางการค้าท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)						
World Trade effect : $r_m Ex_t$		(152.98)	307.38	749.91	1,359.94	743.99
Market-distribution effect : $\sum (r_m - r_n) Im_n$		191.51	146.73	(365.19)	506.92	374.35
Competitiveness effect : $\sum (Im_{n+1} - Im_n - r_m Im_n)$		(420.79)	343.03	(460.53)	235.92	(1,540.49)
รวม		(362.27)	799.14	(75.81)	2,102.37	(422.15)

* ผู้นำ ก.ง / ** ผู้นำ ก.ช

จากตารางที่ 4.2 คำนวณแบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว
ประเทศไทยสามารถแสดงปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศไทยในรูปแผนภูมิได้ดังนี้

ภาพที่ 4.2
ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศไทย



ตารางที่ 4.3
อัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย

ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออก	2544	2545	2546	2547	2548
World Trade effect : $r_{\alpha}Ex_t$	19.99	38.46	47.59	64.69	27.98
Market-distribution effect : $\sum_j (r_{imj} - r_{im}) Im_j$	25.02	18.61	23.18	24.09	14.08
Competitiveness effect : $\sum_j (Im_{m+1} - Im_j - r_{im} Im_j)$	54.99	42.93	29.23	11.22	57.94
รวม	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

การเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยในช่วงที่ทำการศึกษา เป็นผลมาจากการปัจจัยที่สำคัญดังนี้

1. World Trade effect : $r_{\alpha}Ex_t$, แสดงให้เห็นถึงผลจากการเปลี่ยนแปลงของตลาดโลก ซึ่งก็คือเมื่อตลาดโลกมีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ประเทศไทยก็มีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวด้วย ดังจะเห็นได้จากตารางที่ 4.2 และภาพที่ 4.2 บุลค่าที่เป็นบวก แสดงถึงตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลกมีการขยายตัวเพิ่มมากขึ้นจึงทำให้ประเทศไทยมีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นด้วย ยกเว้นในปี พ.ศ.2544 มีค่าเป็นลบเนื่องจาก การขยายตัวของตลาดโลกอยู่ในภาวะหดตัว และกลับมาพื้นตัวอีกครั้งในปี พ.ศ.2545 เป็นต้นมา

และจากตารางที่ 4.3 แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย พบว่า ในปี พ.ศ.2544 ผลจากการเปลี่ยนแปลงในตลาดโลก (World Trade effect) เท่ากับร้อยละ 19.99 ซึ่งน้อยกว่าผลด้านอื่น ซึ่งแม้ว่าการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวจะอยู่ในภาวะหดตัวแต่ก็ส่งผลกระทบกับประเทศไทยเพียงเล็กน้อย ต่างกันปีพ.ศ.2546 และ พ.ศ.2547 คือผลจากการเปลี่ยนแปลงในตลาดโลก (World Trade effect) มีผลกระทบต่อประเทศไทยอย่างมากคือ ร้อยละ 47.59 และ 64.69 ตามลำดับ นั้นคือเมื่อตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลกมีการขยายตัวเพิ่มมากขึ้น ประเทศไทยค่อนข้างมีความสามารถในการแข่งขันสูงได้ว่าอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยยังคงพึงการเปลี่ยนแปลงของตลาดโลกอยู่มาก ทำให้มีทิศทางการเปลี่ยนแปลงเป็นทางเดียวกันกับตลาดโลก

2. Market-distribution effect: $\sum_j (r_{im} - r_{ex}) Im_j$, แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการปรับตัวตามอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลก นั้นคือตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย มีการขยายตัวมากน้อยเพียงใดเมื่อเทียบกับการขยายตัวของตลาดโลก จากตารางที่ 4.2 และภาพที่ 4.2 พบว่า ปี พ.ศ.2546 มีผลเป็นลบคือ 365.19 แสดงว่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยเป็นการส่งสินค้าไปยังตลาดที่ไม่เหมาะสม กล่าวคือ เป็นตลาดที่มีการขยายตัวต่ำกว่าที่ควร นั้นจะทำให้การขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่ำกว่าการขยายตัวที่ควรจะเป็น แต่ในปี พ.ศ.2544-2545 และ ปี 2547-2548 มีผลเป็นบวกแสดงว่าตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยเป็นตลาดที่มีการขยายตัวสูงกว่าการนำเข้าโดยเฉลี่ยของโลก และจากตารางที่ 4.3 แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย พบว่าความสามารถในการปรับตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยมีผลในระดับปานกลางเมื่อเทียบกับผลจากการเปลี่ยนแปลงในตลาดโลก (World Trade effect) และผลจากความสามารถในการแข่งขัน (Competitiveness effect) แต่ในปี พ.ศ. 2546 ประเทศไทยต้องสูญเสียความสามารถในการแข่งขัน เนื่องจากประเทศไทยต้องประสบกับปัญหาโรคชาร์สและภาวะสงครามระหว่างสหรัฐอเมริกากับอิรัก

3. Competitiveness effect: $\sum_j (Im_{j+1} - Im_j - r_{im} Im_j)$ แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว จากตารางที่ 4.2 และภาพที่ 4.2 พบว่าในปี พ.ศ.2544, 2546 และปีพ.ศ. 2548 มีค่าเป็นลบ คือ 420.79 460.53 และ 1,540.49 ตามลำดับ นั้นคือ ประเทศไทยกำลังสูญเสียความสามารถในการแข่งขันหรือสูญเสียความสามารถในการรักษาส่วนแบ่งตลาดให้เท่าเดิมได้ ในขณะที่ปีพ.ศ.2545 และปี 2547 มีค่าเป็นบวกคือ 343.03 และ

235.92 ตามลำดับ แสดงว่าประเทศไทยสามารถเพิ่มการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้มากกว่า มูลค่าที่ควรจะเป็น ซึ่งกล่าวได้ว่ามีความสามารถในการแข่งขัน และจากตารางที่ 4.3 แสดง ขัตตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยพบว่าปีพ.ศ.2544 และ พ.ศ. 2548 ผลกระทบความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทยมีผลมากต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยว คือมี ขัตตราส่วน 54.99 และ 57.94 ตามลำดับ ซึ่งแสดงว่าปีตังกล่าวประเทศไทยกำลังสูญเสีย ความสามารถในการแข่งขันเนื่องมาจากการในปีพ.ศ.2544 เกิดเหตุการณ์วินาศกรรมในสหรุ่า และ ในปีพ.ศ.2548 เป็นผลเนื่องมาจากการเหตุการณ์ธอร์นีพิบติกาย(สีนามิ) ในปลายปีพ.ศ.2547

ตารางที่ 4.4

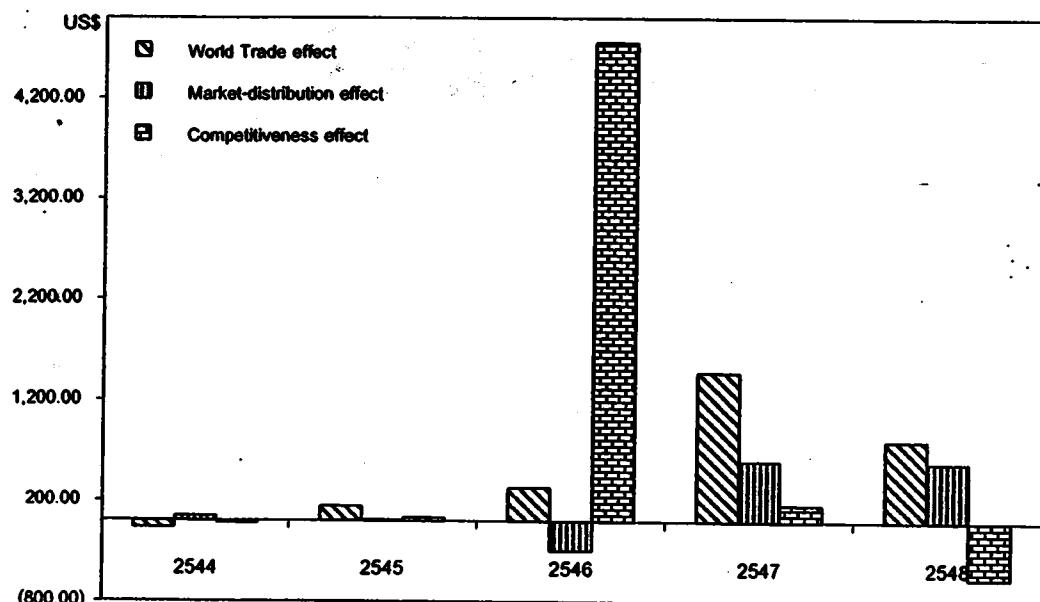
แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยปัจจุบัน

	2543	2544	2545	2546	2547	2548
มูลค่าการค้าและอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)*						
ที่ 1, ที่ 2 (Bx_t, Bx_{t+1})	3,242.79	3,194.11	3,300.47	8,177.61	10,441.94	11,283.24
ส่วนปัจจัยเปลี่ยน ($Bx_{t+1} - Bx_t$)		(48.68)	186.36	4,797.14	2,264.33	841.30
มูลค่าการค้าและอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทย (US\$)**						
ผลรวมของทุกภาระ (r_m) (%)	478,900.00	468,600.00	490,000.00	538,800.00	637,100.00	686,700.00
มูลค่าการค้าและอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)*						
ที่ 1 ไม่รวมภาษีอากร	90,200.00	92,900.00	101,421.00	98,363.00	129,523.00	149,765.00
ที่ 2 ไม่รวมภาษีอากร	130,803.00	119,843.00	113,495.00	114,231.00	132,022.00	144,556.00
ที่ 3 ไม่รวมภาษีอากร	10,523.00	11,478.00	12,030.00	16,124.00	19,187.00	21,526.00
ที่ 4 ไม่รวมภาษีอากร	232,510.00	227,510.00	241,900.00	283,423.00	320,496.00	348,263.00
ที่ 5 ไม่รวมภาษีอากร	17,600.00	18,140.00	19,400.00	22,459.00	25,474.00	27,557.00
ผลรวมของทุกภาระ (r_m) (%)						
ที่ 1 ไม่รวมภาษีอากร		2.99	9.17	(3.02)	31.68	15.63
ที่ 2 ไม่รวมภาษีอากร		(8.38)	(6.30)	0.65	15.57	9.49
ที่ 3 ไม่รวมภาษีอากร		9.06	4.81	34.03	19.00	12.19
ที่ 4 ไม่รวมภาษีอากร		(2.15)	6.32	17.17	15.90	6.02
ที่ 5 ไม่รวมภาษีอากร		3.07	6.95	15.77	13.42	8.18
มูลค่าการค้าและอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย (Im_t, Im_{t+1}) (US\$)						
ที่ 1 ไม่รวมภาษีอากร	1,915.39	1,836.87	1,969.42	5,098.53	7,377.15	7,843.20
ที่ 2 ไม่รวมภาษีอากร	854.59	854.57	862.32	1,777.79	1,916.19	2,027.25
ที่ 3 ไม่รวมภาษีอากร	4.64	2.47	3.19	6.91	8.32	11.83
ที่ 4 ไม่รวมภาษีอากร	440.30	472.19	499.95	1,230.38	1,127.33	1,373.65
ที่ 5 ไม่รวมภาษีอากร	27.87	28.01	45.59	64.00	12.95	27.31
ผลรวมของทุกภาระ (Im_t, Im_{t+1}) (US\$)						
World Trade effect : $r_m Bx_t$			(69.74)	145.87	336.67	1,491.94
Market-distribution effect : $\sum_i (r_m - r_m) Im_i$			47.28	9.28	(296.36)	605.66
Competitiveness effect : $\sum_i (Im_{t+1} - Im_t - r_m Im_t)$			(26.22)	31.21	4,756.84	166.72
รวม			(48.68)	186.36	4,797.14	2,264.33
						841.30

* ผนวก ก / ** ผนวก ข

จากตารางที่ 4.4 คำนวนแบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ประเทศญี่ปุ่นสามารถแสดงปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศญี่ปุ่นในรูปแผนภูมิได้ดังนี้

ภาพที่ 4.3
ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศญี่ปุ่น



ตารางที่ 4.5
อัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่น

ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออก	2544	2545	2546	2547	2548
World Trade effect: $r_{\alpha} Bx_t$	48.69	78.27	6.25	65.89	41.30
Market-distribution effect: $\sum_j (r_{im} - r_{\alpha}) Im_j$	33.01	4.98	5.50	26.75	30.07
Competitiveness effect: $\sum_j (Im_{j+1} - Im_j - r_{im} Im_j)$	18.30	16.75	88.26	7.36	28.63
รวม	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

การเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่นในช่วงที่ทำการศึกษา เป็นผลมาจากการปัจจัยที่สำคัญดังนี้

1. World Trade effect : $r_{\alpha}Ex$, แสดงให้เห็นถึงผลจากการเปลี่ยนแปลงของตลาดโลก เมื่อตลาดโลกมีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ประเทศญี่ปุ่นมีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวด้วย ดังจะเห็นได้ตารางที่ 4.4 และภาพที่ 4.3 จากมูลค่าที่เป็นบวก แสดงว่าตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลกมีการขยายตัวเพิ่มมากขึ้นจึงทำให้ประเทศญี่ปุ่นมีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นด้วย ยกเว้นในปี พ.ศ.2544 มีค่าเป็นลบเนื่องจาก การขยายตัวของตลาดโลกอยู่ในภาวะขาดด้วย แต่ในปีต่อๆมาประเทศญี่ปุ่นมีการขยายตัวของ อุตสาหกรรมท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ ตามการขยายตัวของตลาดโลก และจากตารางที่ 4.5 แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่น พบว่า ในปี พ.ศ.2546 และพ.ศ.2548ผลการเปลี่ยนแปลงในตลาดโลก (World Trade effect) เป็นอันดับ 1 นั้น คือเมื่อตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลกมีการขยายตัวเพิ่มมากขึ้นประเทศญี่ปุ่นมีความสามารถในการแข่งขันในด้านอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น

2. Market-distribution effect: $\sum_j (r_{im} - r_{\alpha}) Im_j$, แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการปรับตัวตามอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลก จากตารางที่ 4.4 และภาพที่ 4.3 พบว่า ปี พ.ศ.2546 มีผลเป็นลบคือ 296.36 แสดงว่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่นเป็นการส่งสินค้าไปยังตลาดที่ไม่เหมาะสม กล่าวคือ เป็นตลาดที่มีการขยายตัวต่ำกว่าที่ควร นั่นจะทำให้การขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่ำกว่าการขยายตัวที่ควรจะเป็น แต่ในปี พ.ศ.2544-2545 และปี 2547-2548 มีผลเป็นบวกแสดงว่าตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่นเป็นตลาดที่มีการขยายตัวสูงกว่าการนำเข้าโดยเฉลี่ยของโลก และจากตารางที่ 4.5 แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่น พบว่าความสามารถในการปรับตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศญี่ปุ่น มีผลในระดับปานกลางเมื่อเทียบกับผลจากการเปลี่ยนแปลงในตลาดโลก (World Trade effect) และผลจากความสามารถในการแข่งขัน (Competitiveness effect)

3. Competitiveness effect : $\sum_j (Im_{j+1} - Im_j - r_{im} Im_j)$ แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว จากตารางที่ 4.4 และภาพที่ 4.3 พบว่าในปี พ.ศ.2544 และปี พ.ศ.2548 มีค่าเป็นลบ คือ 26.22 และ 563.43 ตามลำดับ นั่นคือ ประเทศญี่ปุ่นกำลังสูญเสียความสามารถในการแข่งขันหรือสูญเสียความสามารถในการรักษาส่วนแบ่งตลาดให้เท่าเดิมได้ ในขณะที่ปี พ.ศ.2545-2547 มีค่าเป็นบวกคือ 31.21, 4,756.84 และ 166.72 ตามลำดับ แสดงว่าประเทศญี่ปุ่นสามารถเพิ่มการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้มากกว่าญี่ปุ่น

ค่าที่ควรจะเป็น ซึ่งกล่าวได้ว่ามีความสามารถในการแข่งขัน และจากตารางที่ 4.5 แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมห่องเที่ยวของประเทศไทยปี พ.ศ. 2546 ผลจากการสามารถในการแข่งขันมีผลมากเป็นอันดับ 1 คือร้อยละ 88.26 และสูงมากเมื่อเทียบกับผลด้านอื่น ซึ่งแสดงว่าประเทศไทยมีความสามารถในการแข่งขันสูงมากเมื่อเทียบกับตลาดโลก

ตารางที่ 4.6

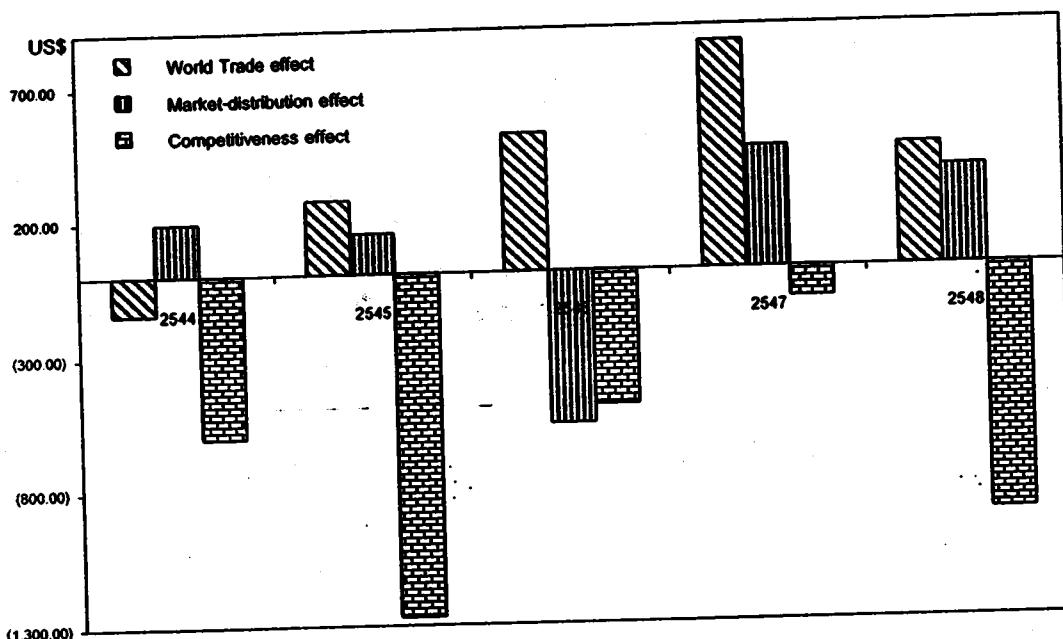
แบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมห่องเที่ยวประเทศไทย

	2543	2544	2545	2546	2547	2548
ญี่ปุ่น ห่องเที่ยวและสถานที่พักผ่อนท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)*						
ที่ 1, ที่ 2 ($\Delta x_i, \Delta x_{n+1}$)	6,549.50	5,999.38	5,152.75	4,610.87	5,791.53	5,701.50
จำนวนที่เพิ่มขึ้น ($\Delta x_{n+1} - \Delta x_i$)		(550.12)	(846.63)	(541.88)	1,180.66	(90.03)
ญี่ปุ่น ห่องเที่ยวและสถานที่พักผ่อนท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)**						
จำนวนรายได้ทางการค้า (%)	478,900.00	468,600.00	490,000.00	538,800.00	637,100.00	686,700.00
จำนวนรายได้ทางการค้า (%) (%)		(2.15)	4.57	9.96	18.24	7.79
ญี่ปุ่น ห่องเที่ยวและสถานที่พักผ่อนท่องเที่ยวของประเทศไทย (US\$)*						
ที่ไม่ใช่เมืองท่องเที่ยว	90,200.00	92,900.00	101,421.00	98,363.00	129,523.00	149,765.00
ที่ไม่เป็นเมือง	130,003.00	119,843.00	113,495.00	114,231.00	132,022.00	144,556.00
ที่ไม่ใช่เมือง	10,523.00	11,478.00	12,030.00	16,124.00	19,187.00	21,526.00
ที่ไม่ใช่เมือง	232,510.00	227,510.00	241,900.00	263,423.00	328,498.00	348,263.00
ที่ไม่ใช่วัสดุอุปกรณ์	17,600.00	18,140.00	19,400.00	22,459.00	25,474.00	27,557.00
จำนวนรายได้ทางการค้า (%) (%)		2.99	9.17	(3.02)	31.68	15.63
ที่ไม่ใช่เมืองท่องเที่ยว			(6.36)	(5.30)	0.65	15.57
ที่ไม่เป็นเมือง			9.06	4.81	34.03	19.00
ที่ไม่ใช่เมือง			(2.15)	6.32	17.17	15.90
ที่ไม่ใช่วัสดุอุปกรณ์			3.07	6.95	15.77	13.42
ญี่ปุ่น ห่องเที่ยวและสถานที่พักผ่อนท่องเที่ยวของประเทศไทย (Im, Im+1) (US\$)						
ที่ไม่ใช่เมืองท่องเที่ยว	4,934.20	4,817.80	4,001.40	3,543.20	4,984.00	4,365.60
ที่ไม่เป็นเมือง	1,067.50	803.20	763.90	728.10	737.50	810.00
ที่ไม่ใช่เมือง	10.60	8.78	9.45	10.77	11.23	12.50
ที่ไม่ใช่เมือง	443.60	339.50	348.30	296.80	441.00	466.00
ที่ไม่ใช่วัสดุอุปกรณ์	93.60	30.10	29.70	32.00	17.80	47.40
จำนวนที่มีผลต่อการแข่งขันของประเทศไทย (US\$)						
World Trade effect : $r_m \Delta x_i$		(140.86)	273.98	513.17	841.22	450.89
Market-distribution effect : $\sum_j (r_m - r_n) Im_j$			193.41	149.36	(561.18)	448.16
Competitiveness effect : $\sum_j (Im_{n+1} - Im_j - r_m Im_j)$			(602.67)	(1,269.97)	(493.87)	(108.72)
รวม		(550.12)	(846.63)	(541.88)	1,180.66	(90.03)

* ผนวก ๑ / ** ผนวก ๔

จากตารางที่ 4.6 คำนวณแบบจำลองส่วนแบ่งตลาดคงที่ของอุตสาหกรรมห่องเที่ยวของประเทศไทยปัจจัยที่มีผลต่อการแข่งขันของประเทศไทยในรูปแบบนี้ได้ดังนี้

ภาพที่ 4.4
ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออกของประเทศไทย



ตารางที่ 4.7
อัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย

ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออก	2544	2545	2546	2547	2548
World Trade effect : r_aEx_i	15.03	16.18	32.72	60.17	26.19
Market-distribution effect : $\sum_j (r_m - r_w) Im_j$	20.64	8.82	35.78	32.05	21.19
Competitiveness effect : $\sum_j (Im_{m,i} - Im_i - r_m Im_i)$	64.32	75.00	31.49	7.78	52.61
รวม	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

การเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยในช่วงที่ทำการศึกษา เป็นผลมาจากการปัจจัยที่สำคัญดังนี้

1. World Trade effect : r_aEx_i และให้เห็นถึงผลจากการเปลี่ยนแปลงของตลาดโลก เมื่อตลาดโลกมีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ประเทศไทยก็มีการขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวด้วย ตั้งจะได้จากตารางที่ 4.6 และภาพที่ 4.4 พบว่าจากมูลค่าที่เป็นบวกแสดงตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลกมีการขยายตัวเพิ่มมากขึ้นจึงทำให้ประเทศไทยมีการ

ขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้นด้วย ยกเว้นในปี พ.ศ.2544 มีค่าเป็นลบเนื่องจาก การขยายตัวของตลาดโลกอยู่ในภาวะหดตัว และมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นในปีต่อๆมา และจากตารางที่ 4.4แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย พบว่า ในปี พ.ศ. 2547 ผลจากตลาดโลก(World Trade effect)มีผลเป็นอันดับ 1 คือร้อยละ 60.17 แต่ในปีอื่นๆ ผลจากตลาดโลก(World Trade effect)มีผลในระดับปานกลางเมื่อเทียบกับผลด้านอื่น ซึ่งสามารถสรุปได้ว่าอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยลีบังคงพึงการเปลี่ยนแปลงของตลาดโลกอยู่บ้าง ทำให้มีพิษทางการเปลี่ยนแปลงเป็นไปในทางเดียวกันกับตลาดโลก

2. Market-distribution effect: $\sum_j (r_{im} - r_{ex}) Im_j$, แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการปรับตัวตามอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลก จากตารางที่ 4.6 และภาพที่ 4.4 พบว่า ปี พ.ศ.2546 มีผลเป็นลบคือ 561.18 แสดงว่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยเป็นการส่งสินค้าไปยังตลาดที่ไม่เหมาะสม กล่าวคือ เป็นตลาดที่มีการขยายตัวต่ำกว่าที่ควร นั่นจะทำให้การขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่ำกว่าการขยายตัวที่ควรจะเป็น แต่ในปี พ.ศ.2544-2545 และปี 2547-2548 มีผลเป็นบวกแสดงว่าตลาดอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยเป็นตลาดที่มีการขยายตัวสูงกว่าการนำเข้าโดยเฉลี่ยของโลก และจากตารางที่ 4.7 แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย พบว่าความสามารถในการปรับตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย มีผลในระดับปานกลางเมื่อเทียบกับผลจากการเปลี่ยนแปลงในตลาดโลก (World Trade effect) และผลจากความสามารถในการแข่งขัน (Competitiveness effect)

3. Competitiveness effect: $\sum_j (Im_{j+1} - Im_j - r_{im} Im_j)$ แสดงให้เห็นถึงความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว จากตารางที่ 4.6 และภาพที่ 4.4 พบว่า ในปี พ.ศ.2544-2548 มีค่าเป็นลบ นั่นคือ ประเทศไทยกำลังสูญเสียความสามารถในการแข่งขัน หรือสูญเสียความสามารถในการรักษาส่วนแบ่งตลาดให้เท่าเดิมได้ เนื่องจากประเทศไทยเพิ่งเริ่มให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเมื่อไม่กี่ปีที่ผ่านมา และจากตารางที่ 4.7 แสดงอัตราส่วนปัจจัยที่มีผลต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยพบว่าปี พ.ศ.2544-2545 และปี พ.ศ. 2548 ผลจากความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทยมีผลเป็นอันดับ 1 แต่เป็นค่าติดลบ นั่นคือประเทศไทยกำลังสูญเสียความสามารถในการแข่งขันเมื่อเทียบกับตลาดโลก

สรุป

1. World Trade effect: $r_{\alpha}Ex$, แสดงให้เห็นถึงผลจากการเปลี่ยนแปลงของตลาดโลก ซึ่งพบว่าทั้งประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี มีแนวโน้มการขยายตัวตามตลาดโลกไปในทิศทางเดียวกัน คือ ในปี พ.ศ.2544 มูลค่าส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของทั้ง 3 ประเทศลดลงอันเนื่องมาจากเกิดเหตุการณ์วินาศกรรมใน สหรัฐอเมริกา ทำให้การท่องเที่ยวทั่วโลกเกิดการชะลอตัว และเริ่มพื้นตัวในปี พ.ศ.2545 จนถึงปี พ.ศ.2547 แต่ได้ลดลงอีกครั้งในปี พ.ศ.2548 เนื่องจากเกิดเหตุการณ์โภณฑ์บิติกาย (สีนามิ) ซึ่งมีผลกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยว หลายประเทศในเอเชีย

2. Market-distribution effect: $\sum_j (r_{im} - r_{\alpha}) Im_j$, แสดงถึงความสามารถในการปรับตัวตามอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลก พบว่าทั้งประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี มีแนวโน้มไปในทิศทางเดียวกัน คือ ในปี พ.ศ.2546 มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่ำกว่า มูลค่าที่ควรจะเป็นเนื่องจากในปีดังกล่าวเกิดเหตุการณ์ซึ่งกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยว เช่น สาธารณรัฐ การก่อวินาศกรรม การแพร่ระบาดของโรค SARS ซึ่งเหล่านี้ล้วนกระทบต่อ อุตสาหกรรมท่องเที่ยว คือ ทำให้มูลค่าการส่งออกของทั้ง 3 ประเทศลดลง และได้เพิ่มขึ้นในปี พ.ศ. 2547 เนื่องจากนักท่องเที่ยวสามารถปรับตัวและมีความเชื่อมั่นในการเดินทางท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น ปี พ.ศ.2548 มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้ลดลงอีกครั้งเนื่องมาจากเหตุการณ์ โภณฑ์บิติกาย (สีนามิ) ในปลายปี พ.ศ.2547

3. Competitiveness effect: $\sum_j (Im_{j+1} - Im_j - r_{im} Im_j)$ แสดงถึงความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว พบว่าในปี พ.ศ.2544 ทั้งประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และ ประเทศเกาหลี สูญเสียความสามารถในการแข่งขันอันเนื่องมาจากเหตุการณ์วินาศกรรมใน สหรัฐอเมริกาซึ่งกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั่วโลก ประเทศไทยและประเทศญี่ปุ่นกลับมาฟื้นตัวอีกครั้งในปี พ.ศ.2545 แต่ประเทศไทยลีดยังคงสูญเสียความสามารถในการแข่งขันของ อุตสาหกรรมท่องเที่ยว ปี พ.ศ.2546 ประเทศไทยและประเทศเกาหลีสูญเสียความสามารถในการ แข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เนื่องจากได้รับผลกระทบจากส่วนรวมอิรัก การก่อวินาศกรรม ในหลายประเทศ และการแพร่ระบาดของโรค SARS ซึ่งล้วนแต่มีผลต่อความเชื่อมั่นของ นักท่องเที่ยว ต่างกับประเทศไทยที่ยังคงมีความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ซึ่งเรื่อว่าประเทศไทยสามารถจัดการปัจจัยภายนอกที่มากระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดย นักท่องเที่ยวยังคงมีความเชื่อมั่นในการเดินทางท่องเที่ยวอย่างประเทศไทยปี พ.ศ.2547 มูลค่าการ ส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทยได้เพิ่มขึ้น เนื่องจากนักท่องเที่ยวเชื่อมั่นใน

การเดินทางท่องเที่ยวแต่ละประเทศเพิ่มมากขึ้น และได้ลดลงอีกร้อยในปีพ.ศ.2548 เนื่องจากเหตุการณ์อรณิพัตติภัย (สีนามิ) ต่างกับประเทศเกาหลีที่ยังคงสูญเสียความสามารถในการแข่งขันเนื่องจากประเทศเกาหลีเพิ่งเริ่มที่จะให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเมื่อกี้เป็นที่ผ่านมา ซึ่งรัฐบาลเกาหลีได้พยายามสนับสนุนและส่งเสริมนโยบายท่องเที่ยวต่างๆ โดยมีจุดเด่นที่การสนับสนุนด้านบันเทิงเพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยว และสามารถแข่งขันกับประเทศต่างๆได้

4.3 การวิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและ อุปสรรค (SWOT Analysis)

การวิเคราะห์ SWOT เป็นการตรวจสอบสภาพแวดล้อมภายในจะทำให้ทราบถึงจุดแข็ง และจุดอ่อน ซึ่งจะช่วยให้ประเทศไทยสามารถใช้ประโยชน์จากโอกาสและลงหลักจากข้อจำกัด ซึ่งเกิดจากสภาพแวดล้อมภายนอกได้ เนื่องจากจุดแข็งจะนำไปสู่ความได้เปรียบทางการแข่งขัน ซึ่งการวิเคราะห์ SWOT เป็นการนำเอาข้อมูลซึ่งจะช่วยในการจัดการทรัพยากร้ายได้ ความสามารถที่มีอยู่เพื่อทำการแข่งขัน.

ในการวิเคราะห์ SWOT ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ของประเทศไทย ประเทศไทยปัจจุบัน และประเทศเกาหลี ประเทศที่มีศักยภาพและสามารถพัฒนาความสามารถในการแข่งขันได้นั้น จะต้องมี S (Strength) จุดแข็ง และ O (Opportunity) โอกาส ควบคู่กันจึงจะมีศักยภาพ ความสามารถในการแข่งขันกับประเทศคู่แข่งและมีโอกาสในการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ได้มากขึ้น

ในการศึกษาครั้งนี้จะทำการวิเคราะห์แต่ละประเทศในรูปแบบดังนี้

สภาพแวดล้อมภายใน	จุดแข็ง Strengths	จุดอ่อน Weakness
สภาพแวดล้อมภายนอก	โอกาส Opportunities	อุปสรรค Threats

ประเทศไทย

Internal	
จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weakness)
<p>1. สินค้าการท่องเที่ยวที่หลากหลายสามารถตอบสนองความต้องการของตลาดได้หลายกลุ่มได้แก่ กลุ่มหาดทราย ชายทะเล กลุ่มเมือง ชุมชน และประวัติศาสตร์ กลุ่มนี้สินค้าประเภทธรรมชาติ กลุ่มสินค้าความสนใจพิเศษ และกลุ่มเทคโนโลยีและนวัตกรรม</p> <p>2. อัตราศักย์ในตัวและความเป็นมิตรของคนไทย</p> <p>3. นโยบายการเปิดเสรีการค้าภายในประเทศ และนโยบายการบินระหว่างประเทศเริ่มผ่อนคลายและเปิดกว้าง เอื้อประโยชน์ต่อการท่องเที่ยวมากขึ้น</p> <p>4. การเปิดให้บริการของสายการบินต้นทุนต่ำ</p> <p>5. การพัฒนาเส้นทางคมนาคมในกรุงเทพฯ ต่อเนื่อง เช่น รถไฟฟ้า รถใต้ดิน</p> <p>6. การเปิดสนามบินสุวรรณภูมิ ซึ่งจะช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการรองรับนักท่องเที่ยวได้มากขึ้น</p> <p>7. การมีประเทศไทยและวัฒนธรรมที่ดึงดูดนักท่องเที่ยว</p> <p>8. การมีภูมิปัญญาและภูมิปัญญาที่เอื้อต่อการท่องเที่ยวตลอดปี</p> <p>9. การจัดงานเฉลิมฉลองครบรอบการครองราชย์ครบ 60 ปีของพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว และการฉลองพระชนมายุครบ 80 พรรษา ซึ่งส่งเสริมภาพลักษณ์</p>	<p>1. การขาดความสงบและมั่นคงภายในประเทศ</p> <p>2. สถานการณ์ความไม่สงบในภาคใต้</p> <p>3. ปัญหาด้านภาษา และระบบการจัดการด้านการท่องเที่ยว เช่น ป้ายบอกทาง แผนที่</p> <p>4. แหล่งท่องเที่ยวทางธรรมชาติเริ่มเสื่อมโทรม</p> <p>5. การคดโกง หลอกลวงนักท่องเที่ยว</p> <p>6. ความแอดดิชั่นของนักท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวอย่างนิยมโดยเฉพาะในช่วงฤดูท่องเที่ยว</p> <p>7. ความไม่สงบในด้านการอกรถเข้าในบางตลาดหลัก เช่น รัสเซีย จีน ชาวดิอาร์เบีย (สถานทูต/สถานกงสุลในเพียงพอ)</p> <p>8. ปัญหาเงินบาทแข็งค่า ทำให้ราคาแพ็คเกจนำเที่ยวปรับราคาสูงขึ้น</p>

<p>ด้านนวัตกรรมไทยให้เป็นที่รู้จักของทั่วโลกได้ อย่างมาก</p> <p>10 การที่รัฐบาลส่งเสริมให้ไทยเป็น Year Round Destination ที่ไทยจะเป็นแหล่ง ท่องเที่ยวได้ทั้งปี</p>	
External	
<p>โอกาส (Opportunities)</p> <p>1. ประเทศในเอเชียแปซิฟิกที่มีอัตราการเติบโตทางเศรษฐกิจสูงกว่าเกณฑ์เฉลี่ยของโลก คือ เกาหลี สิงคโปร์ อินโดนีเซีย พลีปปินส์ และจีน ซึ่งเป็นตลาดนักท่องเที่ยวที่สำคัญของไทย</p> <p>2. การลงนามความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจไทย-ญี่ปุ่น หรือ JTEPA ซึ่งมีการลงนามการเปิดเสรีและการอำนวยความสะดวกความสะดวกให้กับสินค้าและบริการ ซึ่งมีความตกลงด้านการท่องเที่ยว</p> <p>3. การขยายการให้บริการของสายการบินต้นทุนต่ำ</p> <p>4. การอ่อนค่าลงอย่างต่อเนื่องของค่าเงิน夷 เนรีญดอลาร์สหรัฐเมื่อเทียบกับค่าเงิน夷 โรมะสังผลให้นักท่องเที่ยวจากสหรัฐหันมาให้ความสนใจกับแหล่งท่องเที่ยวอื่นๆ ในเอเชีย</p> <p>5. ช่องทางการขายสินค้าทางการท่องเที่ยว มีแนวโน้มเปลี่ยนแปลงไปโดยมีการใช้ ICTS มากขึ้นโดยการขายสินค้าทางการท่องเที่ยวผ่านทางอินเตอร์เน็ต (Online travel)</p>	<p>อุปสรรค (Threats)</p> <p>1. ราคาน้ำมันในตลาดโลกยังคงผันผวน</p> <p>2. การแข่งขันด้านการท่องเที่ยวในตลาดโลกมีความเข้มข้นขึ้น เพราะหลายประเทศใช้การท่องเที่ยวเป็นเครื่องมือในการพัฒนาเศรษฐกิจ</p> <p>3. ภัยพิบัติทางธรรมชาติ เช่น น้ำท่วม ธรณีภัย พิบิต</p> <p>4. ภาระการแข่งขันที่รุนแรงจากแหล่งท่องเที่ยวที่เกิดใหม่ (เดียดนา� จีน อินเดีย) และการสร้างสินค้าทางการท่องเที่ยวใหม่ ๆ (ญี่ปุ่น ฮ่องกง เกาหลี)</p> <p>5. เศรษฐกิจโลกจะมีการระลอกตัวลงเล็กน้อยจากการที่ประเทศที่มีระบบเศรษฐกิจขนาดใหญ่ได้แก่ สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และยุโรป มีอัตราการเติบโตทางเศรษฐกิจชะลอตัวลง</p>

ประเทศไทย

Internal	
จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weakness)
<p>1. การมีสินค้าทางการท่องเที่ยวใหม่ๆ นักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวญี่ปุ่นเพื่อการจับจ่ายซื้อสินค้า</p> <p>2. รัฐบาลญี่ปุ่นให้การสนับสนุนในการพัฒนาด้าน Productivities และ Innovation ในอุตสาหกรรมบริการ</p> <p>3. ความก้าวหน้าด้านเทคโนโลยี ซึ่งเป็นการดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้ามาสัมผัสเทคโนโลยีใหม่ๆ</p> <p>4. รัฐบาลให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวนี้แต่ละท้องถิ่นโดยมีการสร้างจุดเด่นในแต่ละท้องถิ่นเพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยว</p>	<p>1. ภัยประเทศที่มีสภาพเป็นภาวะทำให้เกิดเหตุแผ่นดินไหว และ ธรรมชาติบดบังบ่อยครั้ง</p> <p>2. ประชากรบางส่วนในประเทศยังมีความเป็นชาตินิยม ทำให้ไม่สามารถพูดภาษาอังกฤษได้</p>
External	
โอกาส (Opportunities)	อุปสรรค (Threats)
<p>1. การลงนามความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจไทย-ญี่ปุ่น หรือ JTEPA ซึ่งมีการลงนามการเปิดเสรีและการอำนวยความสะดวกทางการค้าและบริการ ซึ่งมีความตกลงด้านการท่องเที่ยว</p> <p>2. การขยายการให้บริการของสายการบินต้นทุนต่ำ</p> <p>3. ช่องทางการขยายสินค้าทางการท่องเที่ยว มีแนวโน้มเปลี่ยนแปลงไปโดยมีการใช้ ICTS มากขึ้น โดยการขยายสินค้าทางการ</p>	<p>1. เศรษฐกิจโลกจะมีการชะลอตัวลงเล็กน้อยจากการที่ประเทศที่มีระบบเศรษฐกิจขนาดใหญ่ ได้แก่ สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และยุโรป มีข้อตกลงการเติบโตทางเศรษฐกิจชะลอตัวลง</p> <p>2. ราคาน้ำมันในตลาดโลกยังคงผันผวน</p> <p>3. การแข่งขันด้านการท่องเที่ยวในตลาดโลกมีความเข้มข้นเพิ่มมากขึ้น ทำให้ประเทศไทยต้องปรับตัวเพื่อรักษาความสามารถในการดึงดูดนักท่องเที่ยว</p> <p>4. ภัยธรรมชาติ เช่น พายุไต้ฝุ่น แผ่นดินไหว ภัยธรรมชาติอื่นๆ ที่อาจส่งผลกระทบต่อภาคอุตสาหกรรมท่องเที่ยว</p>

ท่องเที่ยวผ่านทางอินเตอร์เน็ต (Online travel)	ที่เกิดใหม่ (เดียดnam จีน อินเดีย) และการสร้างสินค้าทางการท่องเที่ยวใหม่ ๆ (ญี่ปุ่น ช่องกง เกาหลี)
---	--

ประเทศไทย

Internal	
จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weakness)
<p>1. มีความหลากหลายของทรัพยากรชีวะ สามารถตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวทุกประเภท</p> <p>2. การมีกิจกรรมส่งเสริมการท่องเที่ยวที่หลากหลาย เช่น การเล่นสกี โรงเรียนสอนทำกิมจิ</p> <p>3. การมีจุดเด่นด้านบันเทิงโดยการให้การสนับสนุนของรัฐบาล และการใส่ความเป็นชาติເການลີໄປໃນສ່ອນເທິງຕ່າງໆ เพื่อกระตุ้นให้นักท่องเที่ยวซึ่ກອຍການມາສັມຜັສ ความเป็นເກາຫລີ</p> <p>4. การมีความมั่นคงทางการเมือง ทำให้นักท่องเที่ยวมีความเชื่อมั่นในความปลอดภัย</p> <p>5. การมีความมั่นใจในความปลอดภัยในชีวิต และทรัพย์สินเมื่อเดินทางมาท่องเที่ยวประเทศไทย</p>	<p>1. ภูมิประเทศที่มีสภาพเป็น gele ทำให้เกิดเหตุแผ่นดินไหว และ ธรณีพิบัติภัย(สึนามิ) บ่อยครั้ง</p> <p>2. ประชากรบางส่วนในประเทศไทยมีความเป็นชาตินิยม ทำให้ไม่สามารถพูดภาษาอังกฤษได้</p>

External	
โอกาส (Opportunities)	อุปสรรค (Threats)
<p>1. การขยายการให้บริการของสายการบินต้นทุนต่ำ</p> <p>2. ช่องทางการขายสินค้าทางการท่องเที่ยว มีแนวโน้มเปลี่ยนแปลงไปโดยมีการใช้ ICTS มากขึ้น โดยการขายสินค้าทางการท่องเที่ยวผ่านทางอินเตอร์เน็ต (Online travel)</p> <p>3. เศรษฐกิจเกาหลีมีอัตราการเติบโตอยู่ในอันดับ Top 10 ของโลกการค้าและการลงทุนระหว่างประเทศไทยฯ</p>	<p>1. ช่วงการทดลองระเบิดนิวเคลียร์ในเกาหลีเหนือทำให้นักท่องเที่ยวขาดความเชื่อมั่น</p> <p>2. เศรษฐกิจโลกจะมีการชะลอตัวลงเล็กน้อยจากการที่ประเทศไทยมีระบบเศรษฐกิจขนาดใหญ่ ได้แก่ สนธิสัญญาทางการค้า ญี่ปุ่น และยูโรป มีอัตราการเติบโตทางเศรษฐกิจชะลอตัวลง</p> <p>3. ราคาน้ำมันในตลาดโลกยังคงผันผวน</p> <p>4. การแข่งขันด้านการท่องเที่ยวในตลาดโลกมีความเข้มข้นเพิ่มขึ้น เพราะหลายประเทศใช้การท่องเที่ยวเป็นเครื่องมือในการพัฒนาเศรษฐกิจ</p>

สรุป

จากการวิเคราะห์ SWOT พบร่วมกันว่า ทั้งประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี มีจุดแข็งในการส่งเสริมการท่องเที่ยวที่ต่างกัน คือ ประเทศไทยเน้นการมีสินค้าทางการท่องเที่ยวที่มีความหลากหลาย คือ มีขายสินค้าท่องเที่ยว 5 กลุ่มนัก ได้แก่ กลุ่มหาดทราย ชายทะเล กลุ่มเมือง ชุมชน และประวัติศาสตร์ กลุ่มสินค้าประเภทธรรมชาติ กลุ่มสินค้าความสนใจพิเศษ และกลุ่มเทคโนโลยี ในขณะที่ประเทศญี่ปุ่นมีการส่งเสริมการท่องเที่ยวในแต่ละท้องถิ่นโดยการส่งเสริมของรัฐบาลและชุมชนในท้องถิ่น ซึ่งมีการสร้างสินค้าที่จะลึกและเพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยวในแต่ละท้องถิ่น ประเทศเกาหลีแม้จะเพียงก้าวเข้ามาแข่งขันในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวแต่ก็มีจุดแข็งซึ่งสามารถดึงดูดนักท่องเที่ยวได้เป็นอย่างมากคือ มีการสนับสนุนและส่งเสริมสื่อบันเทิงต่างๆ โดยการใส่ความเป็นเกาหลี (Korea Content) ลงไว้ในสื่อต่างๆเหล่านั้น เพื่อกระตุ้นให้นักท่องเที่ยวอยากรู้สึกความเป็นเกาหลี

สำหรับจุดอ่อนพบว่า ประเทศไทยและเกาหลีค่อนข้างมีลักษณะใกล้เคียงกัน คือมีจุดอ่อนด้านภูมิศาสตร์ คือ มีสภาพภูมิประเทศที่เป็นภูเขาและเป็นภูเขา ทำให้เกิดแผ่นดินไหว

น้อยครั้ง ส่วนนี้ทำให้นักท่องเที่ยวเกิดความไม่มั่นใจในการเดินทางท่องเที่ยวยังประเทศญี่ปุ่นและ เกาะหลี ประเทศไทยเองมีจุดอ่อนในหลายๆ ประการทั้งความไม่สงบภายในประเทศ การหลอกลวง นักท่องเที่ยว ความเสื่อมโทรมของแหล่งท่องเที่ยว ซึ่งเหล่านี้จะต้องให้ภาคส่วนที่เกี่ยวข้องเข้ามา แก้ไข เพื่อให้นักท่องเที่ยวเกิดความเชื่อมั่นในการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวยังประเทศไทย

นอกจากนี้ประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี ล้วนมีปัจจัยภายนอกที่ สร้างเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวใกล้เคียงกัน คือ การมีการขยายการให้บริการของสายการบินด้านทุน ต่ำ ซองทางการขายสินค้าทางการท่องเที่ยว มีแนวโน้มเปลี่ยนแปลงไปเป็นการขายสินค้าทางการ ท่องเที่ยวผ่านทางอินเตอร์เน็ต (Online travel) ซึ่งปัจจัยภายนอกเหล่านี้ แต่ละประเทศจะต้องมอง หาโอกาสในการเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวและรายรับจากนักท่องเที่ยวให้มีมากขึ้น

ปัจจัยภายนอกซึ่งเป็นอุปสรรคต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของทั้งประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี คือ เศรษฐกิจโลกจะมีการชะลอตัวซึ่งทำให้อุตสาหกรรมโดยรวมมีการ ชะลอตัว ราคาน้ำมันในตลาดโลกยังคงผันผวน มีผลต่อการตัดสินใจเดินทางของนักท่องเที่ยว นอกจากนี้การแข่งขันด้านการท่องเที่ยวในตลาดโลกเริ่มมีความเข้มข้นขึ้นเรื่อยๆ ประเทศให้ การท่องเที่ยวเป็นเครื่องมือในการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของแต่ละประเทศ

วิเคราะห์นโยบายและแผนพัฒนาการท่องเที่ยวของประเทศไทย (สำนักงานพัฒนาการ ท่องเที่ยว, ออนไลน์, 2546)

จากนโยบายและแผนพัฒนาการท่องเที่ยวของประเทศไทยปีพ.ศ. 2544-2549 ในบทที่ 3 สามารถนำวิเคราะห์จุดแข็งและจุดอ่อนของนโยบายและแผนพัฒนาการท่องเที่ยวประเทศไทยได้ดังนี้

Internal	
จุดแข็ง (Strengths)	จุดอ่อน (Weaknesses)
<p>1. การที่นโยบายเน้นความหลากหลายของตลาดและไม่ได้พึ่งพาตลาดเดียวตนั้น</p> <p>2. การที่รัฐบาลมีนโยบายสนับสนุนการท่องเที่ยว (Political Will) องค์กรรัฐชี้นำความต้องการช่วยเหลือและให้ความร่วมมือประสานงานกับภาคเอกชนเป็นอย่างดี</p> <p>3. การมีพันธมิตรช่วยเหลือสนับสนุนด้านการท่องเที่ยวกับที่เป็นองค์กรนานาชาติ เช่น WTO, PATA, UN, APEC, ESCAP, OECF, ADB เป็นต้น</p> <p>4. มียุทธศาสตร์การพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างบูรณาการ</p>	<p>1. ความไม่คล่องตัวในความร่วมมือและประสานงานระหว่างองค์กรภาครัฐด้วยกันเอง และระหว่างองค์กรภาครัฐกับเอกชนทำให้ปัญหาด้านการท่องเที่ยวส่วนใหญ่ยังไม่ได้รับการแก้ไขให้สำเร็จลุล่วงไป</p> <p>2. การประกาศนโยบายและการออกระเบียบกฎหมายต่างๆ ที่เป็นอุปสรรคต่อการดำเนินธุรกิจของเอกชนทำให้ธุรกิจการท่องเที่ยวของเอกชนปรับตัวไม่ทัน</p> <p>3. บุคลากรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวขาดความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว</p> <p>4. ขาดกระบวนการภาระมีส่วนร่วมในการดำเนินการ โดยเฉพาะการมีส่วนร่วมของเอกชน และประชาชนในท้องถิ่น</p>
External	
โอกาส (Opportunities)	อุปสรรค (Threats)
<p>ยุทธศาสตร์การพัฒนาอย่างบูรณาการ จะกระตุ้นให้องค์กรภาครัฐมีความกระตือรือร้นและหันมาให้ความสนใจและทำความเข้าใจกับการพัฒนาและส่งเสริมการท่องเที่ยวมากขึ้น</p>	<p>ยุทธศาสตร์การพัฒนาอย่างบูรณาการขององค์กรภาครัฐขาดกระบวนการตึงภาคประชาชนเข้าไปมีส่วนร่วมในการกำหนดพิธีทางการพัฒนา ซึ่งอาจส่งผลเสียหายในอนาคต โดยเฉพาะการใช้ทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อมในพื้นที่ต่างๆ ซึ่งเป็นต้นทุนทางสังคมเพื่อผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจ ซึ่งอาจส่งผลกระทบในทางลบต่อสังคม สิ่งแวดล้อม และระบบบินเวศ</p>

และจากแผนการตลาดและนโยบายการส่งเสริมการท่องเที่ยว ปีพ.ศ. 2544-2549 ในบทที่ 3 ผู้ศึกษาสามารถอภิเคราะห์ได้ดังนี้

1. รัฐบาลมีระเบียบวาระที่ชัดเจนด้านการท่องเที่ยวในการจัดตั้งและดำเนินนโยบายนอกเหนือจากแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติฉบับที่ 9
2. รัฐบาลได้ให้ความสำคัญกับการท่องเที่ยวเป็นอย่างมาก มีการจัดการประชุมเริ่มปฏิบัติการในระดับชาติหลายครั้ง มีการคิดค้นกลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยว โดยมุ่งเน้นให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวของภูมิภาคเอเชีย
3. แผนกลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยว แสดงถึงความต้องการที่มุ่งไปสู่การท่องเที่ยวที่มีคุณภาพ โดยใช้แคมเปญการตลาดใหม่ๆ เพื่อให้เกิดความสามารถในการแข่งขัน
4. มีการร่วมมือกันระหว่างประเทศไทยเพื่อนบ้าน โดยการขยายความร่วมมือ และให้การสนับสนุนด้านการทำการตลาดและพัฒนาไปสู่ภูมิภาค เช่น สามเหลี่ยมนรกรัฐ ไทย-ลาว-กัมพูชา การเชื่อมโยงสินค้าทางการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม เช่น พุกามของพม่า น่านของไทย
5. มีการผลักดันการก่อสร้างถนนบินสุวรรณภูมิ เพื่อให้เปิดบริการได้เร็วขึ้นกว่ากำหนดเดิม และสนับสนุนให้มีสายการบินราคาต่ำ สนับสนุนให้เกิดการยกระดับและพัฒนาคุณภาพ ถนนบินนานาชาติต่างๆ ในภูมิภาค และการพัฒนาระบบน้ำประปาและน้ำประปาในกรุงเทพและปริมณฑล

ซึ่งแม้ว่าแผนการตลาดและนโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวจะได้รับการสนับสนุนอย่างเต็มที่ แต่ก็ยังคงมีสาเหตุบางประการที่ทำให้ไม่สามารถบรรลุผลได้ตามวัตถุประสงค์ ซึ่งผู้ศึกษาสามารถอภิเคราะห์ได้ดังนี้

1. นโยบายการพัฒนาคุณภาพ เช่น การบริหารจัดการอุปสงค์และอุปทาน การจัดกำหนดมาตรฐานต่างๆ การควบคุมคุณภาพ ความปลอดภัย ยังไม่ชัดเจน และไม่เป็นไปตามกลุ่มเป้าหมายเนื่องกับนโยบายด้านการตลาด ที่ตั้งเป้าไว้ก่อนท่องเที่ยวที่เดินทางเข้าประเทศจำนวน 20 ล้านคน ภายในปี พ.ศ.2551 ซึ่งเห็นได้จากการต่างๆ เพื่อเพิ่มจำนวนนักท่องเที่ยวโดยการสนับสนุนสายการบินต้นทุนต่ำ และการเน้นการประชาสัมพันธ์การทำการตลาด ทั้งตลาดในประเทศไทยและต่างประเทศ ดังนั้นนโยบายการพัฒนาคุณภาพอาจต้องใช้เวลานานจึงจะเห็นผล ซึ่งถ้าขาดคุณภาพจะส่งผลกระทบอย่างต่อเนื่องต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้
2. การมีส่วนร่วมของประชาชนยังไม่มากพอ ประชาชนในทุนชนไม่ได้แสดงความคิดเห็นในการดำเนินนโยบายและส่งเสริมการท่องเที่ยวในทุนชนของตนเอง ทำให้แผนการตลาดและนโยบายไม่สามารถนำไปปฏิบัติได้จริงและไม่ตรงตามความต้องการของทุนชน

3. ปัญหาจากการพัฒนาในอดีต เช่น การก่อสร้างที่ไม่ถูกกฎหมาย และการละเมิดกฎหมายด้านสิ่งแวดล้อม การตั้งมาตรฐานการให้บริการ ความปลอดภัยของชีวิตและทรัพย์สิน ในขณะที่มีการเร่งให้จำนวนนักท่องเที่ยวเพิ่มขึ้นเป็นสองเท่า แต่ปัญหาต่างๆในอดีตกลับไม่ได้รับการแก้ไข จึงมีความจำเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องให้การสนับสนุนการพัฒนาอย่างจริงจัง

4. วิกฤตการณ์ต่างๆที่เข้ามาในประเทศไทย เช่น การก่อการร้าย โกรธาร์ส ไร์หัวด นก ษะครามอิรัก ความไม่สงบทางภาคใต้ และสีนามิ แม้ว่าจะได้รับการจัดการเป็นอย่างดี แต่ก็ยัง มีจุดอ่อนที่จำเป็นต้องพัฒนา เช่น การขาดความพร้อมในการจัดการกับปัญหา การขาดระบบที่ดี การวางแผนและอำนวยในการดำเนินการและรับผิดชอบ

แผนการตลาดการท่องเที่ยว ปี พ.ศ.2551 (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, ออนไลน์, 2550ค)

แผนการตลาดการท่องเที่ยวของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย ดำเนินการภายใต้ นโยบายของรัฐบาลคือ ต้องการขับเคลื่อนเศรษฐกิจตามปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียง คือมุ่งเน้น พัฒนาการท่องเที่ยวให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวคุณภาพ เน้นการนำเสนอเอกลักษณ์วัฒนธรรมไทย ควบคู่ไปกับการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและธรรมชาติ นอกจากนี้การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยได้ให้ ความสำคัญต่อทบทวนของการท่องเที่ยวเพื่อช่วยพัฒนาคุณภาพชีวิตของประชาชนทั่วทุกภูมิภาค และเป็นเครื่องมือสำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทย

กลุ่มเป้าหมาย

ตลาดต่างประเทศ เน้นนักท่องเที่ยวจากภูมิภาคยุโรป และเอเชียตะวันออก ซึ่งตาม หลัก (Key Markets) ในการสร้างรายได้ให้ประเทศไทย และมีส่วนแบ่งตลาดสูงสุด รวมทั้งรุก ตลาดใหม่ (Emerging Markets) คือ เวียดนาม พลิปปินส์ อินโดนีเซีย รัสเซีย กลุ่มประเทศยุโรป ตะวันออก และตะวันออกกลาง ซึ่งแม้ว่าตลาดเหล่านี้จะมีฐานตลาดขนาดเล็ก แต่มีแนวโน้มการ เติบโตสูงมาก

สินค้าทางการท่องเที่ยว

เพื่อสนับสนุนสร้างความเชื่อมแข็งให้กับ Brand "Amazing Thailand" ที่ ททท.ต้องการ จะตอกย้ำและสร้างความแตกต่างที่เหนือกว่าคู่แข่ง การนำเสนอสินค้าและบริการท่องเที่ยวสู่ ตลาดโลก ในปีนี้ (พ.ศ.2550) จึงนำเสนอในลักษณะรวมกลุ่มของสินค้า และสร้าง Theme ให้กับ แต่ละกลุ่ม เพื่อสื่อถึงประสบการณ์ต่างๆที่นักท่องเที่ยวจะได้รับ และเกิดความ "Amazing" ต่อ ประเทศไทย จากจุดแข็งของสินค้าที่มีอย่างหลากหลาย โดยททท.จะนำเสนอจุดแข็งของสินค้า ประเทศไทยเป็น 7 กลุ่ม หรือ 7 แนวทางที่จะสร้างความสุขให้กับนักท่องเที่ยวในปีพ.ศ.2551

7 Amazing Products: 7 แนวทางสร้างความสุข

1. วิถีไทย “หัวใจแผ่นดิน” (The World’s Friendliness Culture) สืบทอดความเป็นตัวตนของคนไทย วิถีชีวิตที่เป็นรากเหง้า ที่มีความเรียบง่าย สงบ เป็นเสน่ห์ของไทย และทำให้ประเทศไทยมีความต่างที่เหนือชั้นกว่าคู่แข่งอื่นๆ กลุ่มของสินค้าที่ กทท. จะนำเสนอเพื่อ สะท้อนแนวคิด ก้าวเข้า แหล่งท่องเที่ยวทางวัฒนธรรม อาหารไทย เทศกาลประจำปี และ แหล่งท่องเที่ยววิถีชีวิตต่างๆ เช่น รำไทย นาฏไทย แกะสลักผัก ผลไม้ ดำเนา ทำนา
2. นครแห่งแผ่นดิน (Land of Heritage and History) นำเสนอกลุ่มสินค้าด้านวัฒนธรรม ไทย ที่สร้างความภูมิใจในความเป็นชาติและพร้อมที่จะoward สู่สายตาชาวโลก กลุ่มสินค้า เหล่านี้ เช่น สถาปัตยกรรมที่ซึ่งเป็นมรดกโลก แหล่งท่องเที่ยวทางประวัติศาสตร์ สถาปัตยกรรมที่ท่องเที่ยว ทางศาสนา รวมไปถึงพิพิธภัณฑ์ต่างๆ
3. หลากหลายทะเลไทย (Sun Surf and Serenity) ความแตกต่างที่หลากหลายของทะเลไทย สามารถสร้างความสุข และตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวได้ทุกรูปแบบ เช่น พัทยา หัวหิน ภูเก็ต กระบี่ สมุย
4. ชีวิตร่วมสมัย ความสุขที่แตกต่าง (Your Senses with Unique Trends) นำเสนอกลุ่ม สินค้าบริการที่สอดคล้องตามกระแสนิยม หรือ In Trend ซึ่งเป็นจุดขายด้วยรูปแบบที่ ทันสมัย แปลกดتاในแนว Chic ,Hip ,Modern ทั้งร้านอาหาร แหล่งช้อปปิ้ง บูติคไฮเอนด์ เช่น อินดิโกเพอร์ล พาวิลเลียนสมุย ชีรอคโค เวอร์ติโก ฯลฯ
5. รักษ์ห่วงใย ใส่ใจธรรมชาติ (The Beauty of Natural Wonders) สร้างความตระหนักรใน คุณค่าของสิ่งแวดล้อม ด้วยรูปแบบกิจกรรมท่องเที่ยวเชิงนิเวศ Green Tourism การ ท่องเที่ยวแบบประยัตพัลจังงาน เพื่อให้นักท่องเที่ยวยอมรับประเทศไทยในฐานะผู้ที่ ห่วงใยธรรมชาติ และเกิดความเข้าใจคุณค่าของ การเป็นผู้ห่วงใยสิ่งแวดล้อม เช่น เชื่อนภูมิ พล จักรยานเสือภูเขา นาชาติ ดำเนาเก็บขยะ ปลูกป่า ภัณฑ์ที่มีประโยชน์ ผสมผสานความงาม ความยั่งยืน ความยั่งยืน ในมิสไซส์สิ่งแวดล้อม เป็นต้น
6. สุขภาพนิยม (The Beauty of Wellness and Wellbeing) ให้ความสำคัญต่อสุขภาพทาง กายและทางใจ เช่น สปา สมาร์ต การแพทย์ที่ทันสมัย
7. เทศกาลความสุข สีสันแห่งชาติ (The Land of Year Round Festivities) กิจกรรมท่องเที่ยว ที่ควบคู่ไปกับความสนุกสนาน รื่นเริง และความบันเทิง โดยนำเอางานเทศกาลระดับโลก

และระดับนานาชาติต่างๆ เป็นตัวดึงดูดความสนใจของนักท่องเที่ยว และสื่อมวลชน ต่างชาติ เช่น กอล์ฟจากหินน้ำ วอร์คเกอร์ คลาสสิก กอล์ฟรอยัล โลรีที ภูเก็ตกัตต้า เป็นต้น

กลยุทธ์การส่งเสริมตลาดต่างประเทศ

- สร้างความเข้มแข็งให้แบรนด์ “ประเทศไทย”
- ขยายตลาดกลุ่มคุณภาพ
- รักษาส่วนแบ่งทางการตลาด
- เสริมสร้างศักยภาพและขีดความสามารถในการแข่งขัน

แนวทางการดำเนินงานตลาดต่างประเทศ

เพื่อให้การท่องเที่ยวสามารถสร้างรายได้ในรูปของเงินตราต่างประเทศเข้าสู่ประเทศไทยเพิ่มขึ้น และยกระดับประเทศไทยไปสู่การเป็นแหล่งท่องเที่ยวคุณภาพ อันจะนำไปสู่การท่องเที่ยวที่ยั่งยืน การดำเนินงานตลาดต่างประเทศ จึงเน้น “การส่งเสริมตลาดนักท่องเที่ยวคุณภาพ มุ่งเน้นรายได้มากกว่าจำนวนนักท่องเที่ยว” โดยจะขยายตลาดไปสู่กลุ่มคุณภาพ (กลุ่มตลาดระดับบน กลุ่มครอบครัว ผู้สูงอายุ MICE Niche Market ฯลฯ) ควบคู่กับการรักษาฐานตลาด Leisure ด้วยการเสนอขายแหล่งท่องเที่ยวใหม่ หรือ จดจำแบบลินค้าใหม่ให้น่าสนใจในรูปแบบของการท่องเที่ยวแบบมีเรื่องราว (Thematic Travel) โดยเฉพาะการเสนอขายสินค้า 7 แนวทางสร้างความสุข (7 Amazing Products) ซึ่งเป็นจุดแข็งของประเทศไทย ภายใต้แคมเปญ “Amazing Thailand” ซึ่งจะเป็นการตอบกลับถึงภาพลักษณ์ความเป็น Amazing ของไทยให้รู้จักอย่างกว้างขวางในตลาดโลก และจะช่วยเสริมความแข็งแกร่งให้แบรนด์ประเทศไทยต่อไป

ทั้งนี้ ในด้านเทคนิคการตลาด จะประยุกต์ใช้สื่ออิเลคทรอนิกส์ร่วมสมัย (E-Marketing) ในการทำตลาด เพื่อให้สอดคล้องกับพฤติกรรมตลาดในปัจจุบัน และขยายการเข้าถึงนักท่องเที่ยวอย่างกว้างขวางรวมถึงการเพิ่มจุดเด่นให้กับการประชาสัมพันธ์ โดยใช้ผู้มีชื่อเสียง (Celebrity) เป็นจุดเด่น และสร้างความน่าเชื่อถือในลักษณะของ Testimonial จากกลุ่มนักท่องเที่ยวที่เคยมาเยือนไทยแล้ว ซึ่งจะเป็นสื่อบุคคลในการบอกเล่าจากปากต่อปาก (Word of Mouth) ควบคู่ไปกับการทำตลาดในลักษณะดั้งเดิม (Traditional) เช่น การเข้าร่วมงาน Trade Show การจัด Road Show เข้าสู่พื้นที่ตลาดใหม่ การจัดรายการชิงรางวัลต่างๆ เป็นต้น โดยจะสถานความร่วมมือกับเครือข่ายพันธมิตร อาทิ ร้านอาหาร สายการบิน บริษัทนำเที่ยว ฯลฯ เพื่อ ส่งเสริมตลาดร่วมกันอย่างเข้มแข็ง

กลยุทธ์การส่งเสริมตลาดในประเทศ

- รณรงค์ให้เกิดการรักษา รักษาแหล่งท่องเที่ยว
- ส่งเสริมการท่องเที่ยวให้มีติช่องการเรียนรู้
- สร้างกระแสให้การท่องเที่ยวเป็นส่วนหนึ่งของชีวิต
- ส่งเสริมการเดินทางเรือโดยน้ำในภูมิภาคและระหว่างภูมิภาค

แนวทางดำเนินงานด้านตลาดในประเทศ

ภายใต้การเปลี่ยนแปลงด้านสังคมและพฤติกรรมของผู้บริโภค ตลอดจนการเปลี่ยนแปลงด้านสิ่งแวดล้อม รวมทั้ง การน้อมรับหลักปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียง การดำเนินงานด้านตลาดในประเทศ จึงให้ความสำคัญกับการสร้างความสมดุล ใน 2 ด้าน คือ

1. ด้านสังคม เน้นการให้ความสำคัญกับการรณรงค์ให้เกิดกระแสการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมในแหล่งท่องเที่ยว และสร้างจิตสำนึกในการเป็นเจ้าบ้านที่ดี ภายใต้แคมเปญ “เก็บเมืองไทยให้สวยงาม” รวมทั้งส่งเสริมให้การท่องเที่ยวเป็นกระบวนการเรียนรู้สำหรับคนไทย โดยเฉพาะเยาวชน เพื่อให้เกิดความรู้ ความเข้าใจ ความรัก และหวังแผนในทรัพยากรของชาติ

2. ด้านเศรษฐกิจ มุ่งกระจายรายได้จากการท่องเที่ยวภายในประเทศไปสู่พื้นที่ต่างๆ ทั่วประเทศโดยสร้างกระแสการเดินทางตลอดทั้งปี และให้การท่องเที่ยวเป็นส่วนหนึ่งของชีวิต ภายใต้แคมเปญ “เที่ยวไทยให้สนุก...เดิมความสุขให้ชีวิต” ด้วยโปรแกรมชั้นพิเศษต่างๆ สำหรับทั้งตลาดทั่วไป และตลาดเฉพาะกิจ

นอกจากนี้ยังได้มีการกำหนดนโยบายของคณะกรรมการการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย ปี พ.ศ. 2550 – 2554 (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, ออนไลน์, 2550+) ดังนี้

1. ส่งเสริมให้การท่องเที่ยวมีบทบาทในการช่วยพัฒนาคุณภาพชีวิตของประชาชนทั่วทุกภูมิภาคของไทย และเป็นเครื่องมือสำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจ ก่อให้เกิดการสร้างงานและเพิ่มรายได้ให้กับประเทศไทย
2. ส่งเสริมให้การท่องเที่ยวของประเทศไทยเติบโตอย่างยั่งยืน โดยเน้นการขยายฐานตลาดนักท่องเที่ยวคุณภาพ ทั้งในพื้นที่ใหม่และในตลาดเฉพาะกิจ ภายใต้การสร้างความเข้มแข็งของตราสินค้า (Brand) ประเทศไทยอย่างต่อเนื่อง
3. ส่งเสริมให้การท่องเที่ยวเป็นส่วนหนึ่งของชีวิตคนไทย โดยเน้นการประสานงานระหว่างเครือข่ายภาครัฐกับภาคเอกชน กระตุ้นให้เกิดการท่องเที่ยวภายในประเทศที่ก่อให้เกิดการเรียนรู้และการสร้างสรรค์ประโยชน์ทั้งต่อสถาบันครอบครัวและต่อสังคมโดยรวม อันจะ

นำไปสู่การสร้างและกระตุ้นจิตสำนึกรักษาสิ่งแวดล้อม รวมทั้งให้เกิดความรักและภาคภูมิใจในเอกลักษณ์วัฒนธรรมไทย

4. สงเสริมการท่องเที่ยวให้กระจายตัวสู่แหล่งท่องเที่ยวของมากขึ้น เพื่อสร้างสมดุล ระหว่างพื้นที่ทั้งด้านเศรษฐกิจสังคมและสิ่งแวดล้อม โดยเน้นการท่องเที่ยวเชื่อมโยงระหว่างกลุ่มจังหวัดและชุมชนภูมิภาค
5. สงเสริมการเดินทางท่องเที่ยวเชื่อมโยงกับประเทศเพื่อนบ้านโดยการทำการตลาดร่วมกัน เพื่อกระตุ้นให้เกิดการเดินทางท่องเที่ยวทั้งภายในภูมิภาคและภายนอกภูมิภาค อันจะนำไปสู่การพัฒนาการท่องเที่ยวที่ได้มาตรฐานร่วมกันอย่างเป็นระบบ และช่วยเพิ่มความสามารถทางการแข่งขันของภูมิภาคนี้ในตลาดท่องเที่ยวโลก
6. มุ่งพัฒนาองค์กรระบบบริหารจัดการ และเสริมสร้างบุคลากรให้มีทักษะและรู้ด้วยความสามารถทางการตลาดท่องเที่ยว เพื่อให้เป็นองค์กรแห่งการขับเคลื่อน (Driving Force) ที่มีประสิทธิภาพในการดำเนินงาน และมีศักยภาพทางการแข่งขันระดับนานาชาติ ภายใต้หลักธรรมาภิบาล รวมทั้งพัฒนาความเข้มแข็งขององค์กรในบทบาทเชิงวิชาการ และองค์ความรู้ที่เกี่ยวข้องกับเรื่องการตลาด
7. พัฒนาระบบทekโนโลยีสารสนเทศเพื่อการท่องเที่ยว (e - Tourism) เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ การเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ประเทศไทย และเสริมสร้างศักยภาพในการส่งเสริมการตลาดผ่านสื่อสารสนเทศ
8. สงเสริมการอำนวยความสะดวกความหลากหลายและความปลอดภัยของนักท่องเที่ยว โดยประสานความร่วมมือและแก้ไขปัญหาที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว กับหน่วยงานภาครัฐ และเอกชน จากแผนการตลาดปีพ.ศ.2551 และนโยบายของคณะกรรมการการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยพ.ศ.2550 – 2554 ผู้ศึกษาเชื่อว่าหากสามารถดำเนินแผนและนโยบายตามที่กำหนดให้ได้แล้วนั้น จะทำให้อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทยสามารถพัฒนาไปสู่อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวที่ได้มาตรฐานระดับโลก

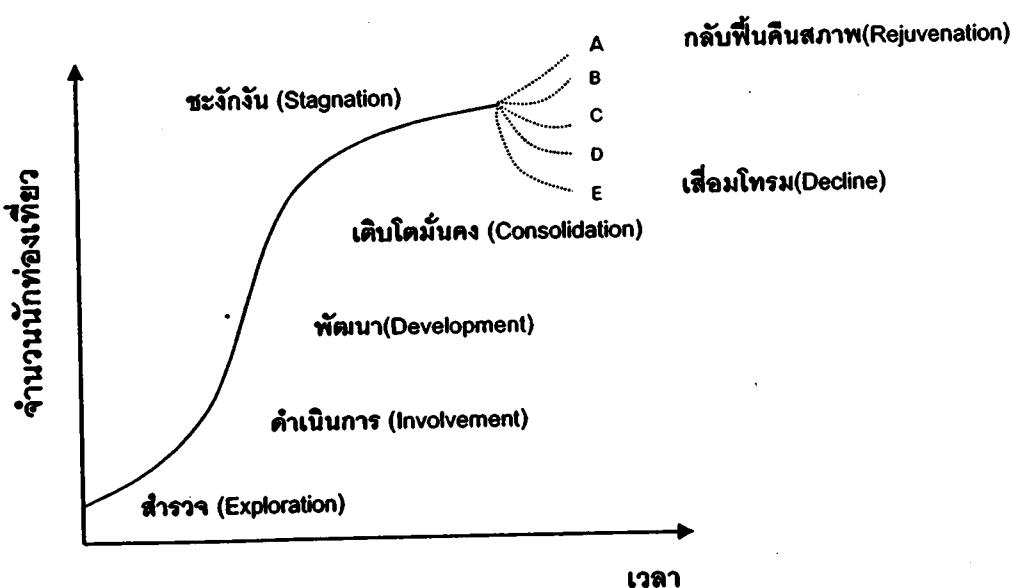
แต่ภายใต้แผนการตลาดและนโยบายของคณะกรรมการการท่องเที่ยวก็ยังคงมีข้อจำกัดบางประการที่อาจจะทำให้แผนและนโยบายไม่สามารถบรรลุได้ตามวัตถุประสงค์ ดังนี้

1. แหล่งท่องเที่ยว (Tourist Attractions) หรือทรัพยากรการท่องเที่ยว (Tourism Resources)

เนื่องจากแหล่งท่องเที่ยวหรือทรัพยากรการท่องเที่ยว เป็นตัวกำหนดสำคัญที่จะทำให้นักท่องเที่ยวเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ดังนั้นการนำรุ้งรักษากลไกและพัฒนาให้อยู่ในสภาพและ

คุณภาพที่ดีอยู่เสมอ จะช่วยขยายระยะเวลาของจริวิตของแหล่งท่องเที่ยวในแต่ละแห่งให้สามารถใช้ประโยชน์ในระยะยาวต่อไปได้ จากการสำรวจสภาพแหล่งท่องเที่ยวในประเทศไทย ททท. เมื่อปี พ.ศ.2540 พบว่ามีแหล่งท่องเที่ยวหลายแห่งในหลายจังหวัด กำลังตกอยู่ในสภาพเสื่อมโทรม และหลายแห่งอยู่ในสภาวะวิกฤติ สาเหตุสำคัญก็คือ การหย่อนประสีทิอิภาคในการบริหารขององค์กรที่มีอำนาจควบคุมดูแลพื้นที่หรือสถานที่ที่เป็นแหล่งท่องเที่ยว หรือการไม่สามารถหาผู้รับผิดชอบเข้ามาดำเนินการแก้ไขปัญหา เนื่องจากมีอำนาจตามกฎหมายทันชื่อน้อยในพื้นที่เดียวกัน หรือมีปัญหาด้านการประสานงาน และปัญหาด้านงบประมาณเพื่อการอนุรักษ์และพัฒนา แนวความคิดในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว 6 ระยะของ Professor R.W. Butler ที่ปรากฏในวารสาร Canadian Geographer (1980) เรื่อง The Concept of a Tourist Area Cycle of Evaluation: Implications for Management of Resources ระบุว่าแหล่งท่องเที่ยวจะประสบ กับวงจรวิถีดังนี้ 6 ขั้นตอน คือ การสำรวจ (Exploration) ดำเนินการ (Involvement) พัฒนา (Development) เดินต้มยำคง (Consolidation) ชะงักงัน (Stagnation) และท้ายที่สุดคือ เสื่อมโทรม (Decline) หรือไม่สามารถกลับฟื้นคืนสภาพขึ้นมาได้อีก (Rejuvenation) จากการบริหารที่ดี ดังภาพที่ 4.5

ภาพที่ 4.5
ทฤษฎีวิถีจริวิตแหล่งท่องเที่ยวตามแนวคิดของ Butler



ที่มา : Debbage, (1990)

จากภาพที่ 4.5 พบว่า เมื่อจำนวนนักท่องเที่ยวมากเพิ่มขึ้น และระยะเวลานานขึ้น ก็จะทำให้แหล่งท่องเที่ยวเสื่อมโทรม(Decline) หรือสามารถกลับฟื้นคืนสภาพได้ (Rejuvenation) เพราะวงจรชีวิตของแหล่งท่องเที่ยวอาจ จะขยาย หรือยืดออกไปได้ หากสามารถปรับปูน แก้ไขหรือ มีการวางแผนที่ดี ดังนั้น การที่จะรักษาสถานภาพของอุปสงค์หรือความต้องการของนักท่องเที่ยว เอาไว้ให้นานที่สุด ก็ต้องมีการวางแผนอย่างเหมาะสมและต้องมีการนำรุ่นรักษาคุณภาพและ มาตรฐานของธรรมชาติที่มีอยู่อย่างต่อเนื่องและจริงจัง

2. โครงสร้างพื้นฐานและโครงสร้างสิ่งอำนวยความสะดวกและการด้านการท่องเที่ยว (Infrastructure and Tourist Superstructure)

โครงสร้างพื้นฐานและโครงสร้างสิ่งอำนวยความสะดวก เป็นองค์ประกอบที่สำคัญอีก อย่างหนึ่งของการพัฒนาและส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เพราะความสะดวกในการเข้าถึงและ ความสะดวกในการเดินทางท่องเที่ยวภายในประเทศ ย่อมชี้อันดับโครงสร้างพื้นฐานที่เกี่ยวข้อง หลักยประจำ เช่น ท่าอากาศยาน ท่าเทียบเรือ ระบบถนน ทางรถไฟ ระบบการสื่อสาร ระบบ คมนาคม ระบบสาธารณูปโภคและสาธารณูปการ ระบบการขนส่งภายในประเทศ ระบบการกำจัด ของเสีย เป็นต้น โครงสร้างพื้นฐานดังกล่าว นี้ ส่วนใหญ่รัฐสร้างขึ้นมาเพื่อบริการแก่ประชาชน แต่ก็ เป็นประโยชน์อย่างมากต่อการเดินทางท่องเที่ยว สำหรับโครงสร้างสิ่งอำนวยความสะดวกและ บริการ ได้แก่ โรงแรมและที่พักประเภทต่างๆ ภัตตาคาร ร้านอาหาร สถานที่จัดการประชุมและ สถานที่จัดนิทรรศการและงานแสดงสินค้าต่างๆ ร้านขายสินค้าและบริการอื่นๆ เอกชนเป็นผู้ลงทุน พัฒนาเพื่อบริการให้นักท่องเที่ยวได้รับความสะดวกสบายและปลอดภัย สำหรับโครงสร้างสิ่ง อำนวยความสะดวกและบริการ ซึ่งดำเนินการลงทุนพัฒนาโดยภาคเอกชน ได้ขยายตัวเติบโตขึ้น มากในหลายสาขา เช่น ที่พักประเภทต่างๆ สนามกอร์ฟ Marina สำหรับจอดเรือ Yacht ห้องสระวัสดินค้า และร้านค้าของที่ระลึก สวนสนุก ศูนย์การประชุม ศูนย์การแสดงสินค้าและ นิทรรศการ โรงพยาบาล ภัตตาคาร ร้านอาหาร สถานบันเทิง

ทั้งโครงสร้างพื้นฐานและโครงสร้างสิ่งอำนวยความสะดวกมีความสำคัญอย่างมากต่อ การตัดสินใจของนักท่องเที่ยวที่จะเดินทางมาท่องเที่ยว การเข้าถึงที่สะดวก เช่น มีสายการบิน หลักสายและมีความดีของเที่ยวบินให้เลือก ความสะดวกของท่าอากาศยาน โดยเฉพาะระเบียง และพื้นที่การเกี่ยวกับการเข้าเมืองและศุลกากร โครงข่ายการเดินทางท่องเที่ยวภายในประเทศที่ สะดวกทั้งทางอากาศ ทางถนน และทางทะเล หรือแม่น้ำลำคลอง ที่พัก อาหารการกิน ระบบสื่อสารคมนาคม ระบบสาธารณูปโภค บริการท่องเที่ยว ระบบรักษาความปลอดภัย เป็น องค์ประกอบสำคัญที่ช่วยทำให้แหล่งท่องเที่ยวมีความพร้อมที่จะรองรับนักท่องเที่ยว สำหรับการ

เดินทางทางอากาศของประเทศไทยนักท่องเที่ยวอาจไม่ได้รับความสะดวกมากนักเนื่องจากมีทั้ง
สนามบินสุวรรณภูมิและสนามบินดอนเมือง แม้ว่าจะมีการให้บริการ Shuttle bus ระหว่างท่า
อากาศยานนานาชาติกับท่าอากาศยานในประเทศไทย แต่ก็อาจทำให้นักท่องเที่ยวเกิดความสับสน
เนื่องจากสายการบินในประเทศไทยบางสายการบินมีการบริการทั้งที่สนามบินสุวรรณภูมิและดอน
เมือง

บทที่ 5

บทสรุปและข้อเสนอแนะ

5.1 บทสรุป

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวมีความสำคัญมากในปัจจุบัน เนื่องจากเป็นส่วนสำคัญในการผลักดันให้เศรษฐกิจหมุนเวียน มีการกระจายรายได้ไปสู่ประชาชนทุกระดับชั้น ทำให้ห้องถินและประเทศได้รับเงินตราต่างประเทศและสามารถนำไปพัฒนาประเทศให้เจริญ ประชาชนสามารถพัฒนาคุณภาพชีวิตให้ดีขึ้น คุณภาพสังคมดีขึ้น สนับสนุน สงเสริม และพัฒนาศักยภาพของประเทศให้คงอยู่ตลอดไป เพื่อให้เกิดการติงตุดันก่อท่องเที่ยวให้เดินทางท่องเที่ยวตลอดไป งานวิจัยฉบับนี้ทำการศึกษาเปรียบเทียบความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศเกาหลี โดยใช้เครื่องมือในการวิเคราะห์ คือ ตัวนีคามาได้เปรียบโดยเปรียบเทียบ (RCA Index) การวิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (Constant Market Share Analysis: CMS) และ การวิเคราะห์ SWOT โดยทำการศึกษาในช่วง พ.ศ. 2544-2550

จากข้อมูลที่รวบรวมได้มา นำมาศึกษาด้านความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (RCA Index) เปรียบเทียบระหว่างมูลค่าการส่งออกของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวกับมูลค่าการส่งออกสินค้าบริการของแต่ละประเทศ ผลการศึกษาพบว่า อุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทยเป็นอุตสาหกรรมที่มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการส่งออกบริการ เนื่องจากมีค่า RCA มากกว่า 1 แต่มีแนวโน้มที่ขึ้นในระดับที่ขาดตัว ส่วนหนึ่งเนื่องมาจากปัจจัยภายนอกที่เข้ามากระทบ เช่น เหตุการณ์โรม尼พิบิตกัย (สีนามิ) การก่อวินาศกรรมในสหรัฐอเมริกา เหตุการณ์ความไม่สงบในประเทศไทย เหล่านี้ล้วนส่งผลกระทบต่อความเชื่อมั่นของนักท่องเที่ยวและส่งผลต่อภาพรวมของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั้งสิ้น สำหรับประเทศไทยและประเทศเกาหลีมีความเสียเบรียบโดยเปรียบเทียบในการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อการส่งออกบริการ ส่วนหนึ่งเนื่องมาจากประเทศไทยญี่ปุ่นและเกาหลี แม้จะมีการวางแผนนโยบายด้านการท่องเที่ยว แต่รายได้หลักของประเทศไทยเป็นอุตสาหกรรมอื่น มากกว่ารายได้จากการท่องเที่ยวทำให้ค่า RCA ที่ได้มีค่าน้อยกว่า 1 ประเทศไทยจึงมีความได้เปรียบของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมากกว่าประเทศไทยญี่ปุ่นและเกาหลี และแม้ว่าในขณะนี้ประเทศไทยญี่ปุ่นและประเทศเกาหลีจะยังไม่มีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ แต่ประเทศไทยญี่ปุ่นยังคงมีการให้ความสำคัญกับ

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดยมีการวางแผนนโยบายและกำหนดเป้าหมายในการดึงดูดนักท่องเที่ยวโดยประเทศญี่ปุ่นเน้นความสำคัญของการท่องเที่ยวในแต่ละท้องถิ่น ส่วนประเทศไทยลีกการรัฐบาลได้เร่งพัฒนาภาคการท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่องโดยเน้นการสร้างการรับรู้เกี่ยวกับความเป็นชาติເກາລີ (Korea Content) ตลอดแวงกลงไปในสื่อบันเทิงต่าง ๆ โดยพยายามพัฒนาให้กลายเป็นธุรกิจหลักของประเทศไทยและดึงดูดนักท่องเที่ยวให้เข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น

การวิเคราะห์ส่วนแบ่งการตลาดคงที่ (Constant Market Share Analysis: CMS) ทำการวิเคราะห์ เพื่อพิจารณาหาสาเหตุของการเปลี่ยนแปลงของการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ซึ่งแบ่งเป็น 3 สาเหตุคือ การส่งออกเพิ่มขึ้นจากการเพิ่มขึ้นของการค้า (World Trade Effect) การส่งออกเพิ่มขึ้นจากความสามารถในการปรับตัวของประเทศไทย (Market-distribution Effect) และ การส่งออกเพิ่มขึ้นจากความสามารถในการแข่งขัน (Competitiveness Effect) จากกฎศึกษาพบว่า ทั้ง 3 ประเทศไทยมีแนวโน้มขยายตัวตามตลาดโลก (World Trade Effect) โดยในปี พ.ศ.2544 ได้รับผลกระทบจากเหตุการณ์วินาศกรรมใน ญี่ปุ่นเมืองริกา ทำให้การท่องเที่ยวทั่วโลกเกิดการชะลอตัว และปี พ.ศ.2548 ได้รับผลกระทบจากเหตุการณ์โอมิบิติกาย (สีนามิ) ในปลายปี พ.ศ.2547 ซึ่งส่งผลกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดยรวมในทวีปเอเชีย ความสามารถในการปรับตัวตามอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโลก (Market-distribution Effect) พบว่าทั้งประเทศไทย ประเทศไทยญี่ปุ่นและประเทศไทยลีกมีแนวโน้มไปในทิศทางเดียวกัน คือ ในปีพ.ศ.2546 มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวต่อภาระค่าที่ควรจะเป็นเมื่อจากในปีดังกล่าวเกิดเหตุการณ์ซึ่งผลกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยว เช่น สงครามอิรัก การก่อวินาศกรรม การแพร่ระบาดของโรค SARS และมูลค่าการส่งออกได้เพิ่มขึ้นในปีพ.ศ.2547 เนื่องจากนักท่องเที่ยวสามารถปรับตัวและมีความเชื่อมั่นในการเดินทางท่องเที่ยวเพิ่มมากขึ้น ปีพ.ศ.2548 มูลค่าการส่งออกอุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้ลดลงอีกครั้งเนื่องมาจากเหตุการณ์โอมิบิติกาย (สีนามิ) ในปลายปีพ.ศ.2547 ผลกระทบความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว (Competitiveness Effect) พบว่าประเทศไทยและประเทศไทยญี่ปุ่นมีแนวโน้มใกล้เคียงกันคือ ปี พ.ศ.2544 สูญเสียความสามารถในการแข่งขัน อันเนื่องมาจากการณ์วินาศกรรมในญี่ปุ่นเมืองริกาซึ่งผลกระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั่วโลก และสามารถปรับตัวและเรียกความเชื่อมั่นของนักท่องเที่ยวได้ในปีถัดไป ต่างกันที่ปีพ.ศ.2546 ประเทศไทยสูญเสียความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เนื่องจากได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโรค SARS ในขณะที่ประเทศไทยญี่ปุ่นยังคงมีความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ซึ่งเชื่อว่าประเทศไทยญี่ปุ่นสามารถจัดการปัจจัยภายนอกที่มากระทบต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้ โดย

นักท่องเที่ยวยังคงมีความเรื่องมั่นในการเดินทางท่องเที่ยวของประเทศไทย ต่างกับประเทศกาหลีที่ยังคงสูญเสียความสามารถในการแข่งขันในทุกปี เนื่องจากประเทศกาหลีเพิ่งเริ่มที่จะให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเมื่อไม่กี่ปีที่ผ่านมา ซึ่งรัฐบาลกาหลีได้พยายามสนับสนุนและส่งเสริมนโยบายท่องเที่ยวต่างๆ โดยมีจุดเด่นที่การสนับสนุนด้านบันเทิงเพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยว และสามารถแข่งขันกับประเทศไทยได้

การวิเคราะห์ SWOT เพื่อวิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาส และอุปสรรคของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของแต่ละประเทศ และทำการวิเคราะห์ถึงความเหมาะสมของแผนการตลาดและนโยบายการท่องเที่ยวของประเทศไทย จากการศึกษาพบว่าประเทศไทย ประเทศญี่ปุ่น และประเทศไทย มีจุดแข็งในการส่งเสริมการท่องเที่ยวที่ต่างกัน โดยประเทศไทยเน้นการส่งเสริมการท่องเที่ยวที่หลากหลาย ประเทศไทยญี่ปุ่นเน้นการส่งเสริมการท่องเที่ยวอัฒนธรรมในท้องถิ่น และประเทศไทยมีการส่งเสริมสื่อบันเทิงเพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยว สำหรับจุดอ่อนพบว่าประเทศไทยญี่ปุ่นและกาหลีค่อนข้างมีลักษณะใกล้เคียงกัน คือมีจุดอ่อนด้านภูมิศาสตร์ คือ มีสภาพภูมิประเทศที่เป็นภูเขาและเป็นภูเขาระหว่างนักท่องเที่ยว และความเสื่อมโทรมของสถานที่ท่องเที่ยว ซึ่งปัจจัยภายนอกที่ส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมีลักษณะใกล้เคียงกัน คือ การมีการขยายการให้บริการของสายการบินต้นทุนต่ำ ซึ่งทางการขายสินค้าทางการท่องเที่ยวที่เปลี่ยนแปลงไป ซึ่งแต่ละประเทศจะต้องบริหารจัดการและสร้างโอกาสในการดึงดูดนักท่องเที่ยวให้ได้เพิ่มมากขึ้น ปัจจัยภายนอกซึ่งเป็นอุปสรรคในการท่องเที่ยวคือ คือ เศรษฐกิจโลกจะมีการชะลอตัว ราคาน้ำมันในตลาดโลกยังคงผันผวน และภาวะการณ์แข่งขันด้านการท่องเที่ยวในตลาดโลกเริ่มมีความเข้มข้นขึ้น ซึ่งแต่ละประเทศจะต้องมีการวางแผนที่จะรับมือกับอุปสรรคที่จะเกิดขึ้นกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยว

และจากการวิเคราะห์นโยบายและแผนพัฒนาการท่องเที่ยวของประเทศไทย พบว่ารัฐบาลมีภาระเบี่ยงบาระที่รัดเจนด้านการท่องเที่ยวในการจัดตั้งและดำเนินนโยบายและมีการคิดค้นกลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยว โดยมุ่งเป้าให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางการท่องเที่ยวของภูมิภาคเอเชีย โดยแผนกลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยว แสดงถึงความต้องการที่มุ่งไปสู่การท่องเที่ยวที่มีคุณภาพ แต่นโยบายเหล่านี้ยังคงมีปัญหาคือ นโยบายการพัฒนาคุณภาพ เช่น การบริหารจัดการอุปสงค์และอุปทาน การจัดกำหนดมาตรฐานต่างๆ การควบคุมคุณภาพ ความปลอดภัย ยังไม่รัดเจน การมีส่วนร่วมของประชาชนยังไม่มากพอ ปัญหาจากการพัฒนาในอดีต วิกฤตการณ์ต่างๆที่เข้ามาในประเทศไทย เช่น การก่อการร้าย โรคSARS

ดังนั้นประเทศไทยจึงควรเร่งพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยว โดยจะต้องศึกษาศักยภาพทางการท่องเที่ยวของประเทศไทย ทั้งปัจจัยภายในแล้วของการท่องเที่ยว ปัจจัยเกื้อกูลในสถานที่ท่องเที่ยว ปัจจัยสนับสนุนสิ่งอำนวยความสะดวกความสะดวก รวมทั้งโครงสร้างพื้นฐานในทุกด้าน ที่จะเอื้ออำนวยให้นักท่องเที่ยวได้รับความสะดวกในการรับการบริการต่างๆ เหล่านี้จะทำให้ประเทศไทยมีความสามารถในการแข่งขันในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวกับประเทศญี่ปุ่น ประเทศเกาหลี และในตลาดโลกได้อย่างมีคุณภาพ

5.2 ข้อเสนอแนะ

ภาครัฐบาล

ผลกระทบทางเศรษฐกิจของการท่องเที่ยว ซึ่งเกิดจากการเดินทางท่องเที่ยวภายในประเทศไทย (Internal Tourism) ทั้งการเดินทางท่องเที่ยวของคนไทย (Domestic Tourism) และการเดินทางท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวต่างประเทศ (Inbound Tourism) ได้ก่อให้เกิดค่าใช้จ่ายเพื่อการบริโภคด้านการเดินทางและท่องเที่ยว (Travel & Tourism Consumption) ขึ้นในประเทศไทยจำนวนมหาศาล ผลผลิตในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้ก่อให้เกิดรายได้และการจ้างงานให้กับประชาชนอย่างกว้างขวางจากกระบวนการผลิตที่เกิดขึ้น และหากพิจารณาถึงผลกระทบของการเดินทางท่องเที่ยวต่อระบบเศรษฐกิจทั้งระบบ จะเห็นได้ว่าความต้องการในการเดินทางและท่องเที่ยวได้ก่อให้เกิดกิจกรรมด้านการลงทุน ทั้งการลงทุนในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของภาคเอกชนและการลงทุนของภาครัฐในรูปแบบประมาณเพื่อการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานและสิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยว การนำร่องรักษาและพัฒนาสถานที่ท่องเที่ยว การโฆษณา ประชาสัมพันธ์ การเสริมสร้างมาตรฐานความปลอดภัยให้แก่นักท่องเที่ยว เป็นต้น

การใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวภายในประเทศไทย ซึ่งเกิดจากการใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศ และนักท่องเที่ยวชาวไทย ก่อให้เกิดผลกระทบทางเศรษฐกิจหลายด้าน อาทิ การผลิตการนำเข้าและการจ้างงาน โดยที่มูลค่ารวมของผลกระทบในแต่ละประเทศ เรียกว่าผลกระทบโดยรวม (Total Effect) ประกอบด้วย

1. ผลกระทบเบื้องต้น (Initial Effect) คือ ค่าใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวในการซื้อสินค้าและบริการ

2. ผลกระทบทางตรง (Direct Effect) ได้แก่ มูลค่าวัตถุดิบและแรงงานที่นำมาใช้ในการผลิต สินค้าและบริการที่นักท่องเที่ยวบริโภค ซึ่งวัตถุดิบดังกล่าว จำเป็นต้องผ่านขั้นตอนการ ผลิตมาก่อน และจำเป็นต้องใช้วัตถุดิบและแรงงานในการผลิต เช่นเดียวกับผลกระทบ ทางตรง ซึ่งผลกระทบดังกล่าวเรียกว่า
3. ผลกระทบทางอ้อม (Indirect Effect) ต่อเนื่องเป็นวัฏจักร ดังนั้น ผลกระทบที่เกิดขึ้นจาก การใช้จ่ายของนักท่องเที่ยว จึงไม่ได้ต่ออยู่กับอุตสาหกรรมใดอุตสาหกรรมหนึ่ง เพียงอย่าง เดียว แต่ยังสามารถกระจายรายได้และการจ้างงานไปยังสาขาการผลิตอื่นๆ ในระบบ เศรษฐกิจอีกมาก เช่น กรณีนักท่องเที่ยวพักแรมในโรงแรมแสดงให้เห็นวัฏจักรที่ต่อเนื่องไป ยังระบบเศรษฐกิจอื่นๆ

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวก่อให้เกิดการหมุนเวียนอันเกิดจากผลตัวทวีคูณ (Multiplier Effect) ตามทฤษฎีเศรษฐศาสตร์ของเคนส์ ว่า เมื่อการใช้จ่ายเกิดขึ้นครั้งหนึ่งในระบบเศรษฐกิจ จะ มีผลทำให้มีการใช้จ่ายต่อๆ กันไปอีกหลายรอบ ดังนั้น อุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นการกระตุ้นให้เกิด การนำทรัพยากรของประเทศไทยให้เกิดประโยชน์อย่างสูงสุด การใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวที่ต้อง เกิดขึ้นในเรื่องของการคมนาคมขนส่ง สถานที่พัก และการซื้อสินค้าพื้นเมือง เป็นต้น รายจ่ายของ นักท่องเที่ยวที่เกิดขึ้นครั้งหนึ่ง ทำให้เกิดการใช้จ่ายและรายได้ต่อๆ กันไปอีกหลายครั้ง การ หมุนเวียนของตัวทวีคูณนี้อยู่ระหว่าง 2.0 และ 4.0 (Weaver and Oppermann,2000) ซึ่ง หมายความว่า นักท่องเที่ยวนำเงินมาใช้จ่ายจำนวน 100 เหรียญดอลลาร์สหรัฐ เงินจำนวนนี้จะ กระตุ้นให้เกิดการผลิตในสาขาต่างๆ จำนวน 2 ถึง 4 เท่า ทั้งในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดยตรง และ อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวทางอ้อม อุตสาหกรรมท่องเที่ยวจึงส่งผลดีต่อเศรษฐกิจของประเทศไทย ภาพรวม (เกรียงศักดิ์ เจริญวงศ์ศักดิ์, 2539:19)

นอกจากนี้รัฐยังได้รับรายได้จากการซื้อขาย ซึ่งรัฐสามารถนำมาใช้เพื่อประโยชน์ในการ พัฒนาประเทศ โดยเฉพาะอย่างยิ่งการก่อสร้างและปรับปรุงโครงสร้างพื้นฐานระบบสาธารณูปโภค สาธารณะและการ ซึ่งภาคอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมีส่วนได้ให้ประโยชน์ นอกจากนั้น รัฐยังได้จัดสร้าง งบประมาณบางส่วนเพื่อนำมาใช้ในการบำรุงรักษาและการจัดการเกี่ยวกับทรัพยากรกรห์ท่องเที่ยว โดยตรงด้วย เช่น งบประมาณที่จัดสร้างให้กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา และการท่องเที่ยวแห่ง ประเทศไทย (ททท.) เพื่อนำไปบำรุงรักษาและพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว รวมทั้งการดำเนินการด้าน การตลาด การโฆษณา และประชาสัมพันธ์ เป็นต้น และเนื่องจากแหล่งท่องเที่ยวหลายแห่งขาด การบำรุงรักษาและพัฒนาซึ่งไม่สามารถรองรับการพัฒนาโดยใช้งบปกติได้ รัฐยังได้จัดสร้าง

งบประมาณพิเศษจากโครงการเงินกู้เพื่อนำไปใช้ในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว อันเป็นการกระตุ้นการขยายตัวทางเศรษฐกิจอีกด้วย (สภาพักรີກษาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ,2547)

และแม้ว่าภาครัฐจะมีการสนับสนุนงบประมาณในการท่องเที่ยวแต่ก็ยังคงการขาดความร่วมมือระหว่างภาครัฐกับภาคเอกชน ยังคงมีซึ่งกันและกันในด้านความร่วมมือและประสานงานระหว่างองค์กรภาครัฐ กับองค์กรภาคเอกชน และผู้ประกอบการ ถึงแม้จะได้มีความพยายามในการแก้ไขปัญหาร่วมกันจากการประชุมสัมมนา เพื่อการแก้ไขปัญหารือความพยายามที่จะจัดตั้งคณะกรรมการชุดต่างๆ ขึ้นมาเพื่อแก้ไขปัญหา ซึ่งปัญหาหลักที่เกิดขึ้นก็เนื่องมาจากองค์กรรัฐที่มีอำนาจหน้าที่เกี่ยวข้องกับพื้นที่การท่องเที่ยว ซึ่งมีอยู่หลายหน่วยงาน สร้างความสับสนทึ่งในตัวองค์กรภาครัฐเอง องค์กรเอกชน รวมไปถึงนักท่องเที่ยวผู้ใช้บริการ ความร้าช้อนของอำนาจหน้าที่ขององค์กรรัฐในพื้นที่หนึ่งพื้นที่ใด ย่อมเกิดปัญหาว่าองค์กรใดจะเป็นองค์กรหลักในการแก้ไขปัญหา หรือใช้งบประมาณในการแก้ไขปัญหา

ข้อเสนอแนะ

1. อำนาจหน้าที่ในการพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวอยู่ภายใต้การคุ้มครองนัยหน่วยงาน เช่นกรมอุทยานแห่งชาติ กรมศิลปากร องค์กรบริหารส่วนท้องถิ่น เป็นต้น ซึ่งที่ผ่านมามักมีปัญหาในการประสานงานกับหน่วยงานต่างๆ เนื่องจากแต่ละหน่วยงาน ไม่มีความรู้หรือความเข้าใจโดยตรงเกี่ยวกับการพัฒนาพื้นที่ในความรับผิดชอบให้เกิดประโยชน์ด้านการท่องเที่ยว และหน่วยงานต่างๆ ก็ได้รับงบประมาณจำกัดในการจะพัฒนาพื้นที่ให้เป็นแหล่งท่องเที่ยว ภาครัฐ จะต้องมีการกำหนดกรอบหน้าที่ความรับผิดชอบขององค์กรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวอย่างชัดเจนเพื่อไม่ให้เกิดความร้าช้อนของอำนาจหน้าที่และใช้งบประมาณที่ได้รับให้เกิดประโยชน์สูงสุด

2. จากความสำคัญของรายได้ที่ได้รับของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ซึ่งทำให้เกิดผลตัวทวีคูณ (Multiplier Effect) ดังนั้นภาครัฐจึงควรให้ความสำคัญกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวอย่างมาก โดยควรมีการจัดสรรงบประมาณที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยวและสาธารณูปโภคที่เกี่ยวข้องอย่างทั่วถึง เนื่องจากในปัจจุบันภาครัฐได้มีการจัดสรรงบประมาณด้านการท่องเที่ยวลงในภาคส่วนต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง แต่ในภาพรวมยังไม่เกิดผลที่ชัดเจนในการจัดสรรงบประมาณดังกล่าว ภาครัฐจึงต้องมีการทำการสำรวจความต้องการของทุกส่วนที่เกี่ยวข้องทั้งภาคเอกชน ผู้ประกอบการ ทุนชุมท้องถิ่น และนักท่องเที่ยว โดยภาครัฐจะต้องสอบถามเพื่อทราบความต้องการว่าภาคเอกชนและทุนชุม

ท้องถิ่น มีความต้องการในการให้รัฐเข้าไปช่วยเหลือในด้านงบประมาณใดบ้าง ซึ่งจะทำให้ งบประมาณที่ได้รับตรงตามวัตถุประสงค์ที่ต้องการ

ในส่วนที่มุ่งท้องถิ่นและนักท่องเที่ยว ภาครัฐจะต้องมีการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน และโครงสร้างสิ่งอำนวยความสะดวกให้มีความสมดุลกับการขยายตัวของท่องเที่ยว เมื่อจาก การขยายตัวของนักท่องเที่ยวทั้งที่มาจากต่างประเทศและนักท่องเที่ยวชาวไทยที่เดินทางท่องเที่ยว ในประเทศไทย ทำให้ภาคเอกชนลงทุนสร้างสิ่งอำนวยความสะดวกและบริการต่างๆ ท่องเที่ยวขึ้นเป็น จำนวนมาก ขณะเดียวกันผลจากการประชุมสัมมัปดาห์และการส่งเสริมการขยายการท่องเที่ยวไปสู่ แหล่งท่องเที่ยวใหม่ๆ ได้ดำเนินการไป ในขณะที่แหล่งท่องเที่ยวยังไม่มีความพร้อมจึงเกิด ผลกระทบตามมาทั้งในด้านสิ่งแวดล้อมและทศนคติของนักท่องเที่ยวที่มีต่อแหล่งท่องเที่ยวและ บริการต่างๆ จึงต้องมีการประเมินสถานภาพของแหล่งท่องเที่ยวตามและความพร้อมของ โครงสร้างพื้นฐานและโครงสร้างสิ่งอำนวยความสะดวกเพื่อรับนักท่องเที่ยวไม่ให้เกินขีด ความสามารถในการรองรับของพื้นที่ที่เป็นแหล่งท่องเที่ยว และควบคุมการขยายตัวของการ ท่องเที่ยวให้สมดุลกับความสามารถในการรองรับของโครงสร้างพื้นฐานและโครงสร้างสิ่งอำนวยความสะดวก

3. ในปัจจุบันการกำหนดนโยบายแผนยุทธศาสตร์ แผนพัฒนา และแผนปฏิบัติการ เกี่ยวกับการท่องเที่ยวถูกกำหนดโดยภาครัฐ และเอกชนเป็นผู้ดำเนินการ ภาครัฐจำเป็นต้องปรับ ทศนคติใหม่ โดยเปิดโอกาสให้ภาคเอกชนเข้ามามีบทบาทสำคัญในการกำหนดนโยบาย ยุทธศาสตร์ แผนพัฒนา และแผนปฏิบัติการเกี่ยวกับการท่องเที่ยวโดยเฉพาะ โดยต้องเป็นการเข้า ร่วมของทุกส่วนที่เกี่ยวข้องทั้งของภาคประชาชน ทุ่มชน รัฐ เอกชน ท้องถิ่นและผู้เกี่ยวข้องกับ ปัญหาของภาคท่องเที่ยว ซึ่งจะทำให้การจัดทำแผนงานโครงการของภาคเอกชนดำเนินไปด้วย ความสมัครใจ โดยมีภาครัฐเป็นผู้ช่วยเหลือและอำนวยความสะดวกเท่านั้น ซึ่งจะกล่าวถึงใน ข้อเสนอแนะภาคเอกชนและการจัดทำแผนและยุทธศาสตร์การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทย

ภาคเอกชน

เนื่องจากธุรกิจการท่องเที่ยวเป็นธุรกิจที่สร้างรายได้ให้กับประเทศไทยในลำดับต้น ๆ จึงมี ผู้สนใจประกอบอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมาก ทั้งผู้ประกอบการรายย่อย ได้แก่ พ่อค้า แม่ค้าทั้งหลาย และรายใหญ่ ได้แก่ โรงแรม ศูนย์การประชุม หรือเจ้าของสถานบริการต่าง ๆ นอกจากนี้ยังมีองค์กร เอกชนที่มีได้มุ่งแสวงหาผลกำไรซึ่งรวมตัวกันเพื่อจุดมุ่งหมายอย่างเดียวกันนั่น 即是 จำกัด จำนวน ภาคเอกชนที่มีความหลากหลายจึง มีการจัดตั้งสถาบันกรรมท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยขึ้น

เพื่อเป็นตัวแทนของผู้ประกอบอุตสาหกรรมท่องเที่ยว อันก่อให้เกิดการประสานงานอย่างมีระบบ กับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องไม่ว่า ภาครัฐหรือภาคเอกชน เสนอแนวโน้มนายที่สำคัญส่งเสริมให้มี ระบบการรับรองคุณภาพ ระบบมาตรฐาน และระบบประกันคุณภาพของธุรกิจที่เกี่ยวกับสินค้า หรือบริการสำหรับนักท่องเที่ยว และส่งเสริมให้ผู้ประกอบการท่องเที่ยวมีการดำเนินการอย่างมี คุณภาพ มีคุณธรรม และมีจรรยาบรรณเพื่อเสริมสร้างประสิทธิภาพของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ซึ่ง สมาชิกของสภาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยมาจากการภาคเอกชนที่เกี่ยวข้องกับการ ท่องเที่ยว และสมาคมเองเป็นที่รวมตัวกันของผู้ประกอบการกระจายอยู่ทั่วประเทศ ไม่ว่าจะเป็น สมาคมที่รวมกลุ่มกันเนื่องจากธุรกิจเดียวกัน หรือสมาคมที่เป็นที่รวมกันของผู้ประกอบการที่อยู่ใน ห้องที่เดียวกัน ย่อมมีผลติดทำให้สมาชิกเป็นตัวแทนของธุรกิจนั้นๆ หรือพื้นที่นั้น ๆ มีความ กว้างขวางหลากหลายทั้งอาชีพ กลุ่มธุรกิจ และในด้านพื้นที่ และสามารถนำปัญหาหรือ ข้อเสนอแนะมาเสนออย่างส่วน เพื่อให้สมาชิกด้วยกัน และสถาบันท่องเที่ยว สามารถเป็นที่รวมกันของ ผู้ที่อยู่ในอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เพื่อจะได้แลกเปลี่ยนทัศนะ ทำการประชุมร่วมกัน เพื่อแสดง ข้อคิดเห็นต่างๆ และมีการประสานงานระหว่างเอกชนและเอกชน ที่ประกอบการด้านการท่องเที่ยว จากบทบาทของภาคเอกชนดังกล่าวข้างต้น พบร่วมคงมีปัญหาดังนี้

1. ปัญหาขององค์กรเอกชนที่มุ่งแต่จะแสวงหาผลประโยชน์ทางธุรกิจ

องค์กรเอกชนที่ประกอบธุรกิจการท่องเที่ยวที่มุ่งหมายในการแสวงหากำไรสูงสุด (Maximum Benefits) จำนวนมาก ดำเนินการทุกอย่างเพื่อให้ได้มาซึ่งรายได้จากการท่องเที่ยว หรือแข่งขันกันย่างชิงลูกค้า จนเกิดความเสียหายต่อภาพรวมของการท่องเที่ยว อันได้แก่ การ แข่งขันที่ไม่เป็นธรรมต่อผู้ประกอบกิจการท่องเที่ยวด้วยกัน โดยการบริการที่มีคุณภาพต่ำ ผสมกับ การข่มขู่หลอกลวง เพื่อคลัตตันทุน ทำให้ผู้ประกอบการที่ประกอบธุรกิจอย่างสุจริตไม่สามารถอยู่ ได้ เพราะไม่สามารถที่จะลดต้นทุนลงมาต่อสู้ได้ การเอาอดีตเปรียบหรือหลอกลวงนักท่องเที่ยว การจัดที่พักไม่มีมาตรฐาน การท่องเที่ยวที่เป็นการทำลายธรรมชาติหรือ สิ่งแวดล้อม เช่น การดำเนินการที่ดูประการที่ขาดการแนะนำและควบคุมที่ดี การที่สถานบริการโรงเรนระบายน้ำเสียลงสู่ทะเล การก่อสร้างสิ่งปลูกสร้าง เป็นโง่แก่ หรือร้านอาหารรุกล้ำชายหาดหรือที่สาธารณะประโยชน์

2. ปัญหาความไม่เอกภาพขององค์กรเอกชน

ผลประโยชน์ของสมาชิกมุ่งขัดแย้งหรือทับซ้อนกัน จากผลประโยชน์ที่ขัดแย้งกันทำ ให้สมาชิกไม่สามารถประสานงานกันได้หรือขาดเอกภาพในการแสดงความคิดเห็น ทำให้ไม่ สามารถบริหารงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ ความข้ามกันของสมาคมทำให้เกิดความสับสนใน

การประสานงานกัน ไม่ชัดเจนว่า ภารกิจใดควรจะอยู่กับสมาคมได ทำให้การประสานงานผ่าน สมาคมนั้นๆ ไม่ประสบผล การขาดบุคลากรที่มีความรู้ความเชี่ยวชาญในอุตสาหกรรมห้องเที่ยวที่ จำการทำงานให้กับสมาคม การขาดงบประมาณในการดำเนินการ เนื่องจากรายได้ขององค์กร มา จากค่าสมาชิก หรือเงินบริจาค และไม่มีเงินสนับสนุนจากภาครัฐ เป็นเหตุให้ไม่สามารถทำภารกิจกรรม ต่างๆ ได้เต็มที่

การที่สมาคมประชุมร่วมแสดงความคิดเห็นกัน แต่ไม่ได้มีการปฏิบัติจริง ซึ่งเท่ากับ ไม่ได้มีการประสานหรือร่วมมือกันจริง หรือได้มีการทำงานแต่ไม่ได้มีการประเมินการทำงานอย่าง เป็นรูปธรรม ทำให้ไม่ทราบว่า กิจกรรมใดมีประสิทธิผลเพียงใด จึงทำให้ไม่มีความก้าวหน้าหรือมี การพัฒนาความร่วมมือเท่าที่ควร อันเนื่องมาจากขาดแคลนบุคลากร หรือขาดงบประมาณ ใน การดำเนินงานขององค์กร

3. ปัญหาองค์กรเอกชนขาดการประสานงานกับภาครัฐ

ในการจัดทำแผนพัฒนาประเทศในการห้องเที่ยวภาคเอกชนไม่ได้มีส่วนร่วมอย่างเต็มที่ ทั้งๆ ที่ภาคเอกชน เป็นผู้ที่มีบทบาทเป็นอย่างมากในอุตสาหกรรมห้องเที่ยว ในฐานะที่ทำ การตลาด ทำให้แผนการตลาดและนโยบายด้านการห้องเที่ยวอาจไม่สอดคล้อง กับการดำเนินการ ของภาคเอกชน และอาจเกิดอุปสรรคในการดำเนินงาน ไม่เป็นอันหนึ่งอันเดียวกันในการ พัฒนาการห้องเที่ยวร่วมกัน ซึ่งอาจเกิดความชงกันในการขยายตัวของการห้องเที่ยว นอกจากนี้ ในการสะท้อนปัญหาให้ภาครัฐทราบโดยตรง เนื่องจาก เอกชนที่เป็นบุคคลธรรมด้า หรือรายย่อย ไม่สามารถเข้าถึงภาครัฐได้ หรือ การดำเนินการในรูปแบบขององค์กร เช่น สมาคม ชุมชนยังไม่มี ความแข็งแรงพอที่จะเสนอความเห็น และปัญหาให้ภาครัฐได้รับทราบ เพื่อวางแผน หรือ ชุมชน เองยังไม่มีความเป็นอันหนึ่งอันเดียวกันเนื่องจาก ผลประโยชน์ที่ทับซ้อนกันของสมาชิก ทำให้การ ดำเนินการขององค์กรต้องกล่าวไม่มีประสิทธิภาพพอที่จะประสานกับรัฐได้อย่างเป็นระบบ ภาครัฐ เองก็มีความทับซ้อนของอำนาจหน้าที่ของแต่ละหน่วยงานของรัฐ ทำให้ภาคเอกชนมีความสับสน ในการไปประสานงานกับหน่วยงานภาครัฐ

4. ปัญหาโครงสร้างอำนาจหน้าที่ และบทบาทของสภาอุตสาหกรรมห้องเที่ยวแห่งประเทศไทย

การจัดตั้งสภาอุตสาหกรรมห้องเที่ยวขึ้นมาเพื่อเป็นตัวแทนของผู้ประกอบการห้องเที่ยว เพื่อให้เกิดการประสานงานอย่างมีระบบกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง จะช่วยให้เกิดการประสานงาน ระหว่างเอกชนกับภาครัฐได้อย่างมีประสิทธิภาพมาก แต่การดำเนินงานในรูปแบบของสภายังมี ปัญหาลักษณะ คือ สมาชิกของสภายัง ยังไม่ครอบคลุมเอกชนที่ประกอบการห้องเที่ยวทุกประเภท ทำ

ให้สภากุตสานกรรมท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยยังไม่เป็นที่รวมของคัวแทนเอกชนผู้ประกอบการ ท่องเที่ยวอย่างแท้จริง ปัญหาเรื่องความไม่เป็นเอกภาพของสมาชิกสภากฯ ภาคเอกชนที่รวมกันเป็น สภากุตสานกรรมท่องเที่ยว มีปัญหาเรื่องผลประโยชน์ทับซ้อน ซึ่งเป็นที่มาของความขัดแย้ง และ จะนำไปสู่การที่สภากไม่มีเอกภาพ และไม่มีประสิทธิภาพ และการขาดการประสานงานระหว่าง เอกชนและเอกชนที่ประกอบธุรกิจท่องเที่ยว ทำให้การสะท้อนปัญหาไปยังภาครัฐ ไม่ได้ผล

ขอเสนอแนะ

ความไม่เข้มแข็งของผู้ประกอบการในอุตสานกรรมท่องเที่ยว เป็นปัจจัยสำคัญที่ทำให้ อุตสานกรรมท่องเที่ยวทั้งระบบขาดความแข็งแกร่ง การขาดการกำหนดมาตรฐานสินค้าและ บริการ ขาดการควบคุมคุณภาพ และขาดวิสัยทัศน์และกลยุทธ์ในระยะยาว ทำให้เกิดวงจรอุบัติ ของโครงสร้างการแข่งขัน กล่าวคือเป็นวงจรของการแข่งขันกันโดยการตัดราคา และลดคุณภาพ สินค้าและบริการ นอกจากนี้ การมั่งคั่นใช้กฎหมายต่างๆ ในประเทศไทยยังไม่เข้มงวดจริงจัง ทำให้ ผู้ประกอบการขาดการแข่งขันในเชิงสร้างสรรค์และพัฒนาตนเอง งานวิจัยฉบับนี้จึงมีขอเสนอแนะ ต่อภาคเอกชน คือ

1. การจัดตั้งสภากุตสานกรรมท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยเพื่อเสริมสร้างความ แข็งแกร่งของการดำเนินงานและการประสานงานภาคเอกชนให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น แต่ในการ ดำเนินงานในปัจจุบันขาดความร่วมมือและการมีส่วนรวมเป็นอันหนึ่งอันเดียวกัน จึงควรมีการ ประชุมเพื่อทราบถึงปัญหาที่เกิดขึ้น และเน้นย้ำถึงวัตถุประสงค์ของการก่อตั้งสภากุตสานกรรม ท่องเที่ยว เพื่อให้ภาคเอกชนทราบถึงผลประโยชน์ที่จะได้รับจากการเข้าร่วมเป็นสมาชิก และ ร่วมกันกำหนดหน้าที่และบทลงโทษสำหรับผู้ประกอบการที่ทำผิดกฎระเบียบที่สภากฯ กำหนด

2. 在การกำหนดแผนและยุทธศาสตร์การพัฒนาอุตสานกรรมท่องเที่ยวในปัจจุบัน ถูกกำหนดโดยภาครัฐ ภาคเอกชนซึ่งเป็นผู้ปฏิบัติไม่ได้เข้าไปมีส่วนร่วมในการกำหนดแผนและ ยุทธศาสตร์ด้านการท่องเที่ยวอย่างชัดเจน สงผลให้การวางแผนในระดับต่างๆ ได้รับมูลที่ไม่ครบ ไม่รอบด้าน ไม่เข้าถึงสภาพปัญหาที่แท้จริง ซึ่งหากแผนฯ ที่ออกมามาขาดจุดเชื่อมโยงกับข้อมูลที่ ถูกต้องแล้วก็จะทำให้แผนไม่สามารถแก้ปัญหาในอุตสานกรรมท่องเที่ยวได้ถูก

ดังนั้นองค์กรเอกชนควรตระหนักถึงบทบาทสำคัญของตนในการเป็นผู้ขับเคลื่อน อุตสานกรรม ขณะที่ภาครัฐมีหน้าที่เป็นเพียงผู้กระตุ้น (Stimulator) และผู้อำนวยความสะดวก (facilitator) ให้แก่ธุรกิจในอุตสานกรรมเท่านั้น ดังนั้น ในกระบวนการวางแผนและกำหนด ยุทธศาสตร์นั้น ภาครัฐโดยกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬาควรเป็นผู้วางแผนหรือกลยุทธ์

และประสานงานกับหน่วยงานต่างๆ ขณะที่เอกชนโดยการนำของสภาคุตสาหกรรมท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยควรเป็นผู้นำ (Take Active Role) ในการวางแผน และกำหนดกลยุทธ์ด้านการท่องเที่ยวของประเทศไทย โดยแผนที่วางแผนขึ้นควรจะมีทั้งในระยะยาวยาวและระยะสั้น รวมทั้งมีแผนในการรองรับภาวะวิกฤติ โดยต้องเป็นแผนแบบบูรณาการ (Comprehensive and Integrated Plan) ที่ครอบคลุมโครงสร้าง และพิธีทางของอุตสาหกรรม ตลอดจนกลยุทธ์การแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทั้งระบบ และคำนึงถึงการเชื่อมโยงกับหน่วยงานต่างๆ ที่เกี่ยวข้องทั้งภายในและภายนอกประเทศไทย

การจัดทำแผนและยุทธศาสตร์การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทย

จากแผนการตลาดและนโยบายส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของประเทศไทย ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางและประเทศไทยเป็นศูนย์กลางในบทที่ 3 พบว่า ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางและประเทศไทยคือศูนย์กลางนั้นการส่งเสริมด้านวัฒนธรรมโดยมีการสนับสนุนให้มีการทำท่องเที่ยวในภูมิภาคท้องถิ่น ซึ่งภาครัฐบาลและท้องถิ่นจะร่วมมือกันส่งเสริมสถานที่ท่องเที่ยวและวัฒนธรรมที่เป็นจุดเด่นของแต่ละท้องถิ่นนั้น ซึ่งจะทำให้เศรษฐกิจในท้องถิ่นและโดยรวมของประเทศไทยดีขึ้น ประเทศไทยเป็นศูนย์กลาง กระบวนการวัฒนธรรมและ การท่องเที่ยวของเกาลีให้การสนับสนุนและส่งเสริมอุตสาหกรรมท่องเที่ยว โดยมีสนับสนุนและส่งเสริมให้นำเนื้อหาสาระความเป็นชาติเกาลี (Korea Content) สอดแทรกลงไปในสื่อบันเทิง ต่างๆ ทั้งภาพยนตร์ เกม ศิลปะ ดนตรี ซึ่งทำให้ผู้ที่ได้ชมสื่อต่างๆ เหล่านั้น ต้องการเข้ามาสัมผัส บรรยากาศ สถานที่ท่องเที่ยว และวัฒนธรรมของเกาลี จะเห็นได้วัฒนธรรมเกาลีนลายประเพกษาที่ ภูมิประเทศ วัฒนธรรมการแต่งกาย การกิน ได้รับการยอมรับในสังคมต่างประเทศ กล้ายเป็นตัวเลือกใหม่ของการบริโภค วัฒนธรรมภายนอกผ่านสื่อบันเทิง ทั้งนี้ปัจจัยสำคัญที่นำไปสู่ความสำเร็จในการเผยแพร่วัฒนธรรมร้านชาติของเกาลีคือการทำหนนคนโดยบาก และการพัฒนาของรัฐบาลในการส่งเสริมวัฒนธรรมให้ดำเนินอยู่และได้รับการพื้นฟู จนสามารถเป็นสินค้าอุตสาหกรรมที่มีต้นทุนต่ำโดยเบรียบเทียน ดึงดูดการทำท่องเที่ยวและการส่งออกสื่อต่างๆ ไปขายเพื่อนำรายได้เข้าประเทศไทย

ที่ผ่านมาการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย ได้มีการวางแผนยุทธศาสตร์และทำการตลาด รณรงค์ด้านการท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่อง เช่น Visit Thailand Year, 7 Amazing Products เป็นต้น ซึ่งประสบความสำเร็จในด้านการตลาด ทำให้นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศเกิดการตื่นตัวในการท่องเที่ยวในประเทศไทย นอกจากนี้ยังได้จัดทำแผนพัฒนาการท่องเที่ยว ทั้งที่เป็น

แผนแม่บทระดับประเทศ แผนการพัฒนาการท่องเที่ยวเฉพาะพื้นที่ แต่แผนต่างๆ เหล่านี้ มักเป็น แผนที่ยังไม่ต่อเนื่องเชื่อมโยงระหว่างกัน การวางแผนเชิงยุทธศาสตร์แบบบูรณาการที่ยังไม่ ประสานครอบคลุมทุกกิจกรรมนี้ ทำให้ผู้ที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวหันหน้า�งานราชการ และภาคเอกชน ยังไม่มีเป้าหมายที่เป็นเอกภาพร่วมกันชัดเจน ที่จะเข้าใจถึงแนวทางการพัฒนา และเป้าหมายในอนาคตอย่างเป็นลำดับขั้นตอน ซึ่งหากมีแผนการที่ชัดเจนแล้ว และถ่ายทอดทำ ความเข้าใจกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง จะทำให้เกิดความร่วมมือ และกระตุ้นความมีส่วนร่วมของทั้ง ภาครัฐและเอกชนได้ง่ายยิ่งขึ้น และในการจัดทำแผนและยุทธศาสตร์พัฒนาการท่องเที่ยวที่ผ่าน มา ภาครัฐยังขาดความละเอียดรอบคอบในการพิจารณาปัญหาต่างๆอย่างรอบด้าน ไม่มีการรับ พึงความคิดเห็นจากประชาชนและภาคเอกชนก่อนการทำหนดแผน เหล่านี้จะก่อให้เกิดความ ขัดแย้งในส่วนต่างๆของสังคม ซึ่งจะทำให้ไม่สามารถปฏิบัติตามวัตถุประสงค์ของแผนได้อย่างมี ประสิทธิภาพ

นอกจากนี้การวางแผนที่ผ่านมา ยังขาดการวางแผนรองรับวิกฤติการณ์ (Crisis Planning) ต่างๆ เช่น สงคราม โรคระบาด หรือความไม่สงบทางการเมือง เป็นต้น ที่อาจส่งผลกระทบต่อ อุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมที่มีความอ่อนไหว (Sensitive) ต่อวิกฤติการณ์ต่างๆ เป็นอย่างมาก เมื่อ เกิดเหตุการณ์ที่ไม่คาดคิดและไม่มีการวางแผนรองรับ เช่นนี้ ทำให้เกิดความตื่นตะลอนกันใน อุตสาหกรรม ผู้ประกอบการมุ่งเน้นกลยุทธ์ด้านราคาเพื่อความอยู่รอดซึ่งไม่เป็นผลดีต่อ อุตสาหกรรมในระยะยาว

รือเสนอแนะ

1. ในการจัดทำแผนและยุทธศาสตร์การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทย ควรให้ ความสำคัญในการร่วมมือระหว่างภาครัฐ เอกชน และท้องถิ่น โดยอาศัยภาครัฐเป็นตัวกลาง เพื่อให้เกิดการร่วมมือพัฒนาไปในทิศทางเดียวกัน และลดปัญหาในการนำไปปฏิบัติ ใน ขณะเดียวกันต้องสร้างความร่วมมือกับท้องถิ่นและภาคเอกชน

2. ที่ผ่านมา ภาครัฐยังขาดความชัดเจนในการกำหนดหรือวางแผนและยุทธศาสตร์ การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยว ดังนั้นในการจัดทำแผน จึงควรวิเคราะห์ถึงจุดแข็งและจุดอ่อน ของการท่องเที่ยวไทย โดยกำหนดแนวทางในการดำเนินการทำงานของธุรกิจแต่ละประเภทใน อุตสาหกรรมท่องเที่ยว เช่นธุรกิจโรงแรม ธุรกิจของที่ระลึก เพื่อให้เกิดการพัฒนาอุตสาหกรรม ท่องเที่ยวโดยรวม ดังเช่นประเทศไทยปูนที่มีการเน้นการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวในแต่ละ ท้องถิ่น และประเทศไทยที่มีการสนับสนุนอุตสาหกรรมท่องเที่ยวผ่านศูนย์บันเทิงต่างๆ

3. นโยบายของรัฐในปัจจุบันมักเป็นระยะสั้นขาดการวางแผนล่วงหน้าในการรับมือกับวิกฤตการณ์ต่างๆ และเน้นในเชิงปริมาณมากกว่าเชิงคุณภาพ ซึ่งเห็นได้จากตัวชี้วัดที่ยังยึดติดกับจำนวนนักท่องเที่ยว มากกว่ารายได้ต่อหัวนักท่องเที่ยว ดังนั้นในการกำหนดแผนและยุทธศาสตร์การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวควรมีการวางแผนระยะยาว และวางแผนทางในการรับมือกับวิกฤตการณ์ต่างๆที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต โดยจะต้องมีการคาดการณ์เหตุการณ์ในอนาคต และมีแผนที่จะรับมือกับเหตุการณ์ต่างๆเหล่านั้น นอกจากนี้ควรมีกลยุทธ์ในการดึงดูดรายได้จากนักท่องเที่ยว ซึ่งเมื่อมีกลยุทธ์ในแต่ละธุรกิจในอุตสาหกรรมท่องเที่ยวแล้ว ก็จะทำให้อุตสาหกรรมท่องเที่ยวโดยรวมดีขึ้น และส่งผลดีต่อเศรษฐกิจโดยรวมของทั้งประเทศ

4. แม้ว่าในปัจจุบันจะมีแผนในการนำร่องรักษาและพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวให้มีคุณภาพดีอยู่เสมอ แต่ในทางปฏิบัติยังไม่มีองค์กรและหน่วยงานที่รับผิดชอบอย่างแน่นอน ดังนั้นในการกำหนดแผนและยุทธศาสตร์พัฒนาการท่องเที่ยวต้องมีวิธีการในการนำร่องรักษาและพัฒนาแหล่งท่องเที่ยวและหน่วยงานที่รับผิดชอบ โดยควรให้ภาครัฐดำเนินการที่ออกนโยบายและแผนในการนำร่องรักษาและพัฒนาแหล่งท่องเที่ยว โดยมีภาครัฐ ภาคเอกชนและชุมชนในท้องถิ่นมีหน้าที่ในการดำเนินการพัฒนาและปรับปรุงแหล่งท่องเที่ยวนั้น อาจมีการแบ่งแยกหน้าที่ภายใต้ธุรกิจท่องเที่ยวด้วยกันเอง เช่น พื้นที่รายทะเล ธุรกิจโรงแรมควรแบ่งพื้นที่รับผิดชอบในการรักษาความสะอาด ชุมชนท้องถิ่นก็เช่นกันควรแบ่งหน้าที่รับผิดชอบในแต่ละหมู่บ้านหรือแต่ละพื้นที่ ซึ่งเหล่านี้จะช่วยให้สถานที่ท่องเที่ยวนั้นได้รับการพัฒนาและปรับปรุงอยู่เสมอเพื่อร่วงรับนักท่องเที่ยว ให้มาท่องเที่ยวอย่างต่อเนื่อง ซึ่งจะช่วยให้พื้นที่นั้นมีรายได้จากการท่องเที่ยว ช่วยพัฒนาชุมชน และเศรษฐกิจโดยรวมของท้องถิ่นและประเทศได้

ภาคผนวก

អន្តរក ៦

UNWTO's Tourism 2020Vision

	Base Year 1995	Forecasts		Market share (%)		Average annual growth rate (%) 1995-2020	
		2010	2020				
		(Million)		1995	2020		
World	565	1006	1561	100	100	4.1	
Africa	20	47	77	3.6	5.0	5.5	
Americas	110	190	282	19.3	18.1	3.8	
East Asia and the Pacific	81	195	397	14.4	25.4	6.5	
Europe	336	527	717	59.8	45.9	3.1	
Middle East	14	36	69	2.2	4.4	6.7	
South Asia	4	11	19	0.7	1.2	6.2	

ទីនាំ : World Tourism Organization <http://unwto.org/facts/menu.html>

ผนวก ๙

มูลค่าส่งออกสินค้าบริการ

หน่วย : ล้าน US\$

ประเทศ	ประเทศไทย	ประเทศญี่ปุ่น	ประเทศเกาหลี	โลก
2530	2,946	28,940	6,346	531,400
2531	4,518	35,370	7,902	600,300
2532	5,318	40,260	8,440	656,600
2533	6,292	41,384	9,155	780,500
2534	7,132	43,465	9,690	824,700
2535	9,162	47,621	10,479	924,300
2536	10,877	51,611	12,479	942,000
2537	11,425	56,776	16,233	1,033,900
2538	14,652	68,803	22,133	1,183,800
2539	16,704	72,498	22,648	1,270,600
2540	15,619	74,624	25,439	1,319,900
2541	13,074	67,387	24,828	1,351,500
2542	14,542	65,402	25,766	1,405,800
2543	13,785	73,370	29,746	1,492,800
2544	12,932	68,625	28,103	1,498,000
2545	15,304	70,094	27,345	1,607,800
2546	15,694	75,886	31,753	1,842,200
2547	18,932	94,922	40,505	2,210,900
2548	20,495	107,913	43,927	2,451,900
2549	24,268	121,395	50,744	2,710,800

ที่มา : องค์การการค้าโลก (<http://www.wto.org.>)

มูลค่าส่งออกสินค้าท่องเที่ยว

หน่วย : ล้าน US\$

ประเทศ	ประเทศไทย	ประเทศญี่ปุ่น	ประเทศเกาหลี	โลก
2530	1,945	2,090	2,213	175,700
2531	3,118	2,890	3,116	202,800
2532	3,754	3,150	3,311	220,700
2533	4,325	3,590	3,161	264,800
2534	4,537	3,434	2,856	276,600
2535	5,092	3,591	2,690	319,100
2536	5,638	3,552	2,964	323,400
2537	6,063	3,478	3,340	351,500
2538	8,035	8,061	5,150	408,200
2539	9,089	10,203	4,880	439,300
2540	7,660	10,823	4,731	442,100
2541	6,174	9,358	6,908	444,500
2542	7,028	8,578	6,841	460,900
2543	7,483	8,432	6,834	478,900
2544	7,075	8,266	6,384	468,600
2545	7,901	8,743	5,936	490,000
2546	7,856	8,848	5,358	538,800
2547	10,043	11,265	6,069	637,100
2548	10,104	12,430	5,660	686,700
2549	13,088	15,696	5,189	737,100

ที่มา : องค์การการค้าโลก (<http://www.wto.org/>)

អាមេរិក

Trade in Commercial Service

US dollar at current price (Millions)

Reporter	Flow	Indicator	2002	2003	2004	2005	2006
World	Exports	Commercial services	1,608,400	1,842,900	2,212,900	2,458,800	2,755,900
		Transportation	361,100	409,600	510,300	576,400	631,200
		Travel	489,900	538,700	636,900	685,200	747,000
		Other commercial services	757,400	894,500	1,065,800	1,197,200	1,377,700
	Imports	Commercial services	1,583,300	1,805,600	2,145,900	2,379,800	2,648,400
		Transportation	416,100	479,400	594,400	675,600	752,200
		Travel	460,400	512,600	599,200	645,600	693,100
		Other commercial services	706,700	813,600	952,400	1,058,400	1,203,100
Japan	Exports	Commercial services	70,094	75,886	94,922	107,876	122,544
		Transportation	23,960	26,455	32,137	35,752	37,648
		Travel	8,743	8,848	11,265	12,430	15,875
		Other commercial services	37,391	40,583	51,521	59,694	69,022
	Imports	Commercial services	105,040	107,747	130,343	132,601	143,991
		Transportation	29,951	31,680	39,053	40,376	42,835
		Travel	26,656	28,958	38,252	37,565	36,967
		Other commercial services	48,433	47,108	53,038	54,659	64,189
Korea, Republic of	Exports	Commercial services	27,345	31,753	40,505	43,711	50,385
		Transportation	13,216	17,180	22,529	23,877	25,858
		Travel	5,936	5,358	6,069	5,806	5,322
		Other commercial services	8,194	9,215	11,906	14,029	19,205
	Imports	Commercial services	36,132	39,928	49,373	58,055	69,787
		Transportation	11,301	13,613	17,655	20,144	23,394
		Travel	10,465	10,103	12,350	15,406	18,241
		Other commercial services	14,366	16,212	19,368	22,505	26,152
Thailand	Exports	Commercial services	15,304	15,694	18,932	20,011	23,903
		Transportation	3,265	3,503	4,350	4,626	5,268
		Travel	7,901	7,856	10,043	9,577	12,432
		Other commercial services	4,138	4,335	4,539	5,808	6,203
	Imports	Commercial services	16,572	17,999	22,909	26,973	31,844
		Transportation	7,121	8,484	10,830	14,536	15,906
		Travel	3,303	2,921	4,514	3,800	4,632
		Other commercial services	6,148	6,594	7,565	8,637	11,306

នគរោះ : World Trade Organization

ពន្លកទេស

International Tourism Receipts

US\$,Billion

		2001	2002	2003	2004	2005
World	Asia and Pacific	92,900.00	101,421.00	98,363.00	129,523.00	149,765.00
	Americas	119,843.00	113,495.00	114,231.00	132,022.00	144,556.00
	Africa	11,478.00	12,030.00	16,124.00	19,187.00	21,526.00
	Europe	227,510.00	241,900.00	283,423.00	328,498.00	348,263.00
	Middle East	18,140.00	19,400.00	22,459.00	25,474.00	27,557.00
	Total	469,871.00	488,246.00	534,600.00	634,704.00	691,667.00
Thailand	Asia and Pacific	3596.86	3904.46	4349.99	5248.22	4597.79
	Americas	622.98	782.72	604.48	821.77	810.73
	Africa	75.84	78.31	58.35	82.22	41.39
	Europe	2188.57	2492.96	2237.93	3159.85	3409.58
	Middle East	246.48	271.42	203.31	244.37	274.79
	Total	6730.73	7529.87	7454.06	9556.43	9134.28
Japan	Asia and Pacific	1836.87	1969.42	5098.53	7377.15	7843.2
	Americas	854.57	862.32	1777.79	1916.19	2027.25
	Africa	2.47	3.19	6.91	8.32	11.83
	Europe	472.19	499.95	1230.38	1127.33	1373.65
	Middle East	28.01	45.59	64	12.95	27.31
	Total	3194.11	3380.47	8177.61	10441.94	11283.24
Korea	Asia and Pacific	4817.8	4001.4	3543.2	4584	4365.6
	Americas	803.2	763.9	728.1	737.5	810
	Africa	8.78	9.45	10.77	11.23	12.5
	Europe	339.5	348.3	296.8	441	466
	Middle East	30.1	29.7	32	17.8	47.4
	Total	5999.38	5152.75	4610.87	5791.53	5701.5

ព័ត៌មាន : World Tourism Organization (UNWTO)

บรรณานุกรม

หนังสือ

ภูสิทธิ์ ชูชาติ. อุตสาหกรรมท่องเที่ยว พิมพ์ครั้งที่ 4 เรียงใหม่ : ล้านนาการพิมพ์ 2543-2546.

บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา. อุตสาหกรรมการท่องเที่ยว. กรุงเทพฯ :มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2548.

วรรณ วงศ์วนิช. ภูมิศาสตร์การท่องเที่ยว.กรุงเทพฯ : มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2539.

Marcel, G. Dagenais and Muet, Pierre-Alain (1992) International Trade Modelling.

บทความ

นันทิยา นุตานวัตร. "การสร้างกลยุทธ์โดยกระบวนการวิเคราะห์ SWOT: กรณีศึกษาสามองค์กรธุรกิจชุมชนในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ" การวางแผนกลยุทธ์ธุรกิจชุมชน, 2542:101.

"โครงการ แอดร์ไลน์" ฐานเศรษฐกิจ ฉบับที่ 2212 26 เม.ย. - 28 เม.ย. 2550।

"แอร์เอเชียเอกซ์" สายการบินใหม่บินตรงจากกัวลาลัมเปอร์ไปยังญี่ปุ่น "ฐานเศรษฐกิจ" ฉบับที่ 2212 26 เม.ย. - 28 เม.ย. 2550.

"ไอ ทัช Message ในมือไทยศูนย์สุขภาพแอร์เอเชีย" กรุงเทพธุรกิจ วันศุกร์ที่ 4 พฤษภาคม พ.ศ. 2550.

เอกสารอื่นๆ

กฤชณ์ อัครพงศ์พิสัย. "ความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวประเทศไทย
เปรียบเทียบกับกลุ่มประเทศเอเชียตะวันออกเฉียงใต้" วิทยานิพนธ์ปริญญา
มหาบัณฑิต คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2548

มาลีรัตน์ สุขศรี.“การวิเคราะห์อุปสงค์ของนักท่องเที่ยวในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกที่เดินทางเข้าสู่ประเทศไทยโดยทางอากาศ” วิทยานิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2540

มิ่งสรรพ์ ขาวสะอาดและคณะ “แผนปฏิบัติการพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวแห่งชาติในช่วง แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 9 (พ.ศ.2545-2549)” สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย, 2544

ศุนย์เศรษฐกิจระหว่างประเทศ “ผลกระทบของการเปิดเสรีการค้าภาคบริการที่มีต่ออุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทย กรณีกรอบความตกลงของ แกตต์ อนชีียน และเอเปค” คณะเศรษฐศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2541

สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย “ผลกระทบของภาคอุตสาหกรรมอันเนื่องมาจากการเปิดเสรีแบบกว้างขึ้น” 2547

ขัตถพล เอกอร์มัยผล.“ผลกระทบของการใช้จ่ายของนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศต่อระบบเศรษฐกิจไทย : วิเคราะห์โดยใช้ตารางปัจจัยการผลิต-ผลผลิต.” วิทยานิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์, 2547

เสรี วงศ์ไพบูลย์.และคณะ.“โครงสร้างของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวไทย” มหาวิทยาลัยรังสิต เสนอสถาบันปริญญาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ 2547

ข้อมูลจากเว็บไซด์

กระทรวงพาณิชย์, “รายได้จากการส่งออกของประเทศไทย”

< <http://www.ops2.moc.go.th/meeting/sarup.htm> >, มิถุนายน 2550

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, “แนวโน้มการท่องเที่ยวของโลกในปี พ.ศ.2550”.

< http://www.etaljournal.com/upload/168/25501_6.pdf >, มกราคม 2550

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย "นโยบายของคณะกรรมการการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย พ.ศ. 2550 – 2554" <<http://www.tat.or.th/aboutdet.asp?id=3>>, กันยายน 2550*

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย,"แผนการตลาดการท่องเที่ยวปี พ.ศ.2549"
 <http://www.tourism.go.th/xmfiles/plan_1109217722.pdf>, สิงหาคม 2548

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย,"แผนการตลาดการท่องเที่ยว ปี พ.ศ.2551"
 <http://www.tat.or.th/my_documents/my_files/summap51.pdf>, กันยายน 2550*

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย "TARGET OF TOURISM IN THAILAND1997-2005"
 <http://www2.tat.or.th/stat/web/static_index.php> มิถุนายน 2549

ธนาคารแห่งประเทศไทย "ดุลการชำระเงิน" <<http://www.bot.or.th/bothomepage/databank/EconData/EconFinance/tab53.asp>> สิงหาคม 2550

ธนาคารแห่งประเทศไทย "มูลค่าสินค้าส่งออกจำแนกตามกลุ่มสินค้า" <<http://www.bot.or.th/bothomepage/databank/EconData/EconFinance/index03.htm>> สิงหาคม 2550

วิกิพีเดียสารานุกรมเสรี "ภูมิอากาศ" <<http://th.wikipedia.org/wiki>> พฤษภาคม 2550

เศรษฐพันธ์ กระจั่งวงศ์, "เกาหลีฟีเวอร์: การถ่ายทอดวัฒนธรรมผ่านสื่อ"
 <http://www.mfa.go.th/internet/radio/book/Saranrom_30_07.doc>, กรกฎาคม 2550

สถาบันวิจัยเพื่อการพัฒนาประเทศไทย(TDRI) "การค้า การลงทุนและการแข่งขันระหว่างประเทศ"
 <http://www.info.tdri.or.th/ye_02/g_2/trade_1.pdf>, มีนาคม 2545

สำนักงานพัฒนาการท่องเที่ยว "การประชุมคณะกรรมการด้านการท่องเที่ยวและการประชุม หน่วยงานระดับชาติด้านการท่องเที่ยวอาเซียนวันที่ 4-8 กรกฎาคม 2549 ที่โรงแรม เชอราตัน จ.เชียงใหม่ "

สำนักงานพัฒนาการท่องเที่ยว, "นโยบายส่งเสริมการท่องเที่ยวของประเทศไทย ปี 2546 – 2549"
<http://www.tourism.go.th/office.php?otype=3>, ถุนภาพันธ์ 2546

Article

Balassa, Bela(1979) "Trade Liberalization and Revealed Comparative Advantage" The Manchester School of Economic and Social Studies, 99-123.

Debbage, Keith G. (1950) " Oligopoly and the Resort Cycle in the Bahamas" Annals of Tourism Research. 17 (November): 5-12.

Edwards, John S (1994)" Knowledge Management Research & Practice" Encyclopedia of Knowledge Management, Volume 5: 315-316.

105

Leamer,Edward E. and Stern,Robert M.(1970) "Quantitative international economics" Journal of International Economics. Volume 1 August: 359-361.

Tyszynski, Henryk (1950) "A Note on International Commodity Agreements." Economica, Nov. Volume 17 : 438-447.

Websites

Japan National Tourist Organization,"yokosojapan" ,
<http://www.yokosojapan.org/index.htm>, June 2003

Korea Tourism Organization," Korea Tourism Policy"
http://english.tour2korea.com/07T2KZone/aboutUs/07_work.asp?konum=2&kosm=m7_7 April 2003

Mapquest "Map of Japan" <http://www.mapquest.com/atlas/?region=japan> December 2005

Mapquest "Map of South Korea" <<http://www.mapquest.com/atlas/?region=skorea>>,
December 2550

Mapquest "Map of Thailand" <<http://www.mapquest.com/atlas/?region=thailand>>,
December 2550

Ministry of Transport Government of Japan, "Japan Tourism Policy"
<<http://www.mlit.go.jp/sogoseisaku/kanko/english/overview.html>>, July 2003

World Tourism Organization "UNWTO Tourism Highlights, Edition 2006"
<<http://www.unwto.org/facts/eng/highlights.htm>> October 2007

World Tourism Organization" Tourism Market Trends"
<<http://www.unwto.org/facts/eng/tmt.htm>> October 2007